

# БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№42 (385) 16 июня 1997 года

понеделник

СВЯЗЬ С XXI ВЕК

929

дней  
до 2000 года

RADIO  
PAGE  
ПЭЙДЖ  
249 00 00

СЕГОДНЯ

БЕЛОРУССКИЙ ФУТБОЛ  
КАК ЗЕРКАЛО  
НАЦИОНАЛЬНОЙ  
ЭКОНОМИКИ

Стр.25



## КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ▶ ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ▶ ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ, ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ И ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ VISA, ЕС/МС, АМEX;
- ▶ ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ;
- ▶ ПО ВОПРОСАМ ВЛОЖЕНИЙ В ЗАПАДНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ, КОРПОРАТИВНЫЕ И ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ США, КАНАДЫ, СТРАН ЧЛЕНОВ ЕС.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,

В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).

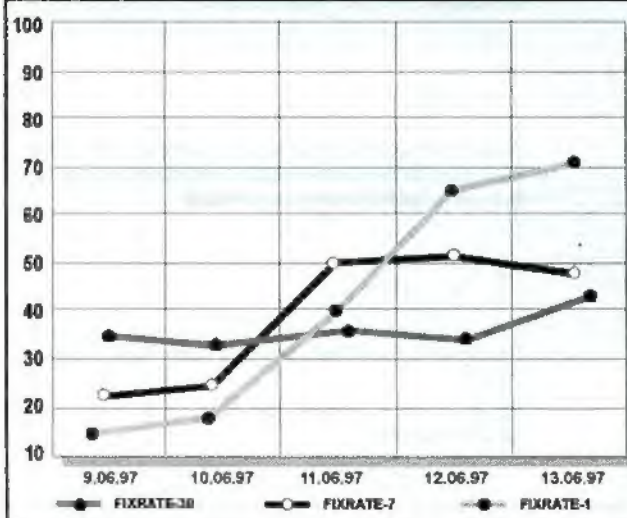
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000.



**ПОКУПАЕМ  
ЗАЧЕТЫ  
ЗА ЭНЕРГОНОСИТЕЛИ**

Тел. (017) 230-08-45 (с 9.00 до 15.00)

Ставки по краткосрочным межбанковским кредитам (г. Минск)



## СОБЫТИЕ

# ПРЕЗИДЕНТ ОБЪЯВИЛ СТРАНЕ КАНИКУЛЫ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

**В** построенном еще во времена Вячеслава Кебича санатории есть специальный блок для главы государства. Он состоит из 6 комнат с отдельным входом, кухни и специального помещения для охраны. Санаторий предложит президенту ряд лечебно-оздоровительных услуг, в том числе всевозможные ванны (за исключением сероводородных). Сероводород к санаторию не подведен, и для проведения этой процедуры президенту придется ездить за много километров в Магистру, вблизи Сочи.

Примеру президента в этом году последуют немногие. Состоятельные белорусы предпочитают отдыхать в экзотических странах дальнего зарубежья. В летний сезон количество рейсов в эти страны резко возрастает. Организацией такого отдыха в Беларуси занимаются, в основном, частные туристические ком-

пании. К июлю политическая жизнь в стране традиционно замирает. Даже президент отправился в недельный отпуск. Верный советским традициям, местом своего отдыха Александр Лукашенко избрал кавказское побережье Черного моря. Эту неделю он, как предполагается, проведет в санатории «Белая Русь», расположенном в районе Туапсе. Таким образом, главное событие минувшей недели — отпускной сезон открыт. Причем на официальном уровне.



Президент делает ставку на молодежь

пании. К крупнейшим среди них можно отнести «Алтан-тур», «Сани-трэвел», «Рампо-тур». Серьезно уступают им государственные и полугосударственные предприятия — «Белтурист», «Белинтурист». Общее число белорусов, отдыхающих в странах дальнего зарубежья, назвать невозможно. Фирмы, осуществляющие организацию такого отдыха, в предоставлении достоверных сведений не заинтересованы, но в принципе речь можно вести о нескольких тысячах человек в сезон.

Что касается баз отдыха, расположенных на территории ближнего зарубежья, то они давно уже почти не привлекают внимания потенциальных отдыхающих. После распада СССР большинство белорусов перестало посещать прежде популярные всевозможные курорты. Кавказские республики отпугивают политической нестабильностью. Кроме того, из-за перманентной войны на Кавказе лучшие здравницы пришли в запустение. Года полтора назад, как раз в разгар чеченской войны, сотрудники белорусского управления государственной охраны, ответ-

ственные за безопасность того самого санатория «Белая Русь», несколько дней находились в состоянии повышенной боевой готовности из-за угрозы прорыва чеченских боевиков. В санаториях Абхазии и Грузии часто нет электричества, горячей воды; персонал или отправился воевать, или разбежался из-за общего безденежья. Редкий приезжий воспринимается обнищавшими местными жителями исключительно как источник легкой наживы. В той же Абхазии человек, который стал жертвой всего лишь мошенничества, может считать, что ему повезло. Ограбления приезжих здесь давно стали нормой.

Несколько иная ситуация в Крыму. В отличие от других республик политическая стабильность здесь сохранилась, и потому крымские курорты по-прежнему привлекают посетителей из бывших союзных республик, и в первую очередь из Беларуси. Правда, отдыхающих здесь сейчас гораздо меньше, чем во времена СССР. Теперь наших граждан намного больше привлекает перспектива отдыха в Болгарии. В среднем отпуск в этой стране обходится в \$150-200. При этом качество отдыха и количество услуг, которые можно получить за эти деньги, выше, чем на курортах Крыма. Приток отдыхающих в Болгарию настолько велик, что вот уже несколько лет на время сезона отпусков (май-сентябрь) в эту страну ходит

специальный поезд из Беларуси.

Впрочем, даже относительно дешевый отдых в Болгарии подавляющему большинству белорусов не по карману. Именно поэтому основная масса наших граждан избирает местом проведения отпуска просторы родной страны. Если в государствах дальнего и ближнего зарубежья предпочитают отдыхать тысячи, то количество посетителей отечественных здравниц, санаториев, домов отдыха и детских лагерей исчисляется сотнями тысяч. Отдых этот еще с советских времен принято называть оздоровлением.

Традиционно главные поставщики санаторно-курортных услуг на территории Беларуси связаны с профсоюзами. Крупнейший организатор отдыха трудящихся — созданное при непосредственном участии Федерации профсоюзов республиканское санаторно-курортное объединение «Белпрофсоюзкурорт».

От советских времен объединению досталось богатое наследство. Сейчас в его распоряжении 19 санаторно-курортных комплексов. Среди них — санатории «Нарочь», «Ждановичи», «Свислочь», «Неман», «Буг», Рогачевский санаторно-курортный комплекс и подведомственный ему санаторий «Приднестровский». Одновременно эти санатории могут принять до 5500 отдыхающих. Еще около полутора тысяч посетителей может разместиться в принадлежащих объединению домах отдыха. При этом даже в нынешние неблагоприятные времена объединение расширяется, и главное, в этом есть необходимость. В том же санатории «Буг» уже в 1997 году дополнительно вводится в эксплуатацию еще один корпус на 250 коек.

Преимущество профсоюзного отдыха перед всеми другими очевидно, и заключается в его стоимости. Санаторная путевка сроком на 24 дня в объединении «Белпрофсоюзкурорт» стоит от BLR 4,5 до 5,5 млн. Путевка в дом отдыха на 12 дней обойдется в BLR 2-2,5 млн. При этом, как правило, получатель путевки оплачивает ее стоимость лишь частично, в пределах 20%.

Окончание на стр.3

МЫ РАЗДВИГАЕМ  
ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА



- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линий
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Сквозная нумерация сообщений
- Лучшие модели пейджеров

Лит. №121 Минск



Т/ф 8-017 Vesso-Bel 220-78-68

Учите английский  
на его родине ~  
в Англии

курсы любого уровня:

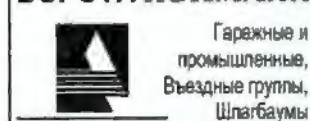
- для детей на каникулах
- для студентов
- для специалистов
- для деловых людей

Delius To Ra

Минск, ул. Короля, 23, к.13, тел. (017) 226-56-73, 220-86-71



ЛУЧШИЕ В ЕВРОПЕ  
ВОРОТА HORMANN



Гаражные и промышленные, въездные группы, Шлагбаумы

г. Минск, ул. Могилевская, 5

тел. (017) 228 20 16, 228 20 17



ПОДРОБНОСТИ

**ВЛАСТЬ НЕ ЖЕЛАЕТ ВЕСТИ РАВНОПРАВНЫЙ ДИАЛОГ С ОППОЗИЦИЕЙ**

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

На 16 июня запланировано начало переговоров между представителями власти, оппозиции и европейских организаций. На пресс-конференции в минувшую пятницу министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович изложил последнюю версию официальной точки зрения на формат переговоров.

Из выступления главы внешнеполитического ведомства стало ясно, что официальный Минск еще не определил окончательно кандидатуры участников переговорного процесса (речь идет о представителях оппозиции; власть на переговорах будут представлять Иван Пашкевич, Александр Абрамович и Иван Антонович).

Глава внешнеполитического ведомства не принял предложение Семена Шарейко о делегации в составе Геннадия Карпенко, Мечислава Гриба и Петра Кравченко. Иван Антонович считает, что в эту группу должны войти не только представители парламента 13-го созыва, не признавшие президентскую Конституцию, но и депутаты Палаты представителей, а также те члены Верховного Совета, которые не присоединились к оппозиции и

желают войти в парламент. Согласно другому варианту, изложенному г-ном Антоновичем, в переговорах должны участвовать не только парламентарии, но и представители партий -- БНФ, ПКБ и КПБ. Если будет реализован именно этот сценарий, идея, предложенная европейскими организациями, окажется выхолащенной, поскольку в диалоге должен быть представлен именно легитимный орган. К тому же согласие представителей партий на участие в переговорах, скорее всего, приведет к расколу в рядах оппозиции.

Иван Антонович еще раз заявил о том, что официальный Минск не намерен обсуждать ноябрьский референдум и принятую на нем Конституцию, а также возможность проведения парламентских выборов.

КОНТАКТЫ

**АЛЕКСАНДР САЗОНОВ ЛЕТАЛ В ГЕРМАНИЮ ЗА ИНВЕСТИЦИЯМИ**

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

С 1 по 5 июня в Германии находилась делегация Министерства предпринимательства и инвестиций, возглавляемая министром Александром Сазоновым.

В международной встрече «FUT-97» участвовали представители торгово-промышленных палат и предпринимательских структур 35 стран. В рамках форума была организована выставка бизнес-идей и проектов, а также состоялся специальный семинар, посвященный Республике Беларусь, на котором выступили Александр Сазонов и вице-президент Белорусской ТПП Вячеслав Некрашевич.

Достигнуты соглашения о реализации целого ряда совместных инвестиционных проектов и конкретных направлений расширения торгово-экономического сотрудничества между РФ, США, Канадой, Болгарией и Беларусью. В частности,

Европейский университет, расположенный во Франкфурте-на-Одере, выразил готовность наладить контакты с Белорусским государственным университетом по самому широкому спектру вопросов и, в частности, содействовать базовому обучению белорусских студентов и переподготовке белорусских предпринимателей.

В рамках международного форума состоялась рабочая встреча Александра Сазонова и министра экономики, средних предприятий и технологий земли Бранденбург г-на Дрейера. Обсуждался вопрос создания Белорусского лизингового фонда, финансирование которого выразила готовность осуществить немецкая сторона.

ЭКОНОМИКА

**«ШАРПЫ» ПО-БЕЛОРУССКИ**

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Проведя аудиторскую проверку ПО «Горизонт», фирма Sharp подтвердила свою готовность начать сборку техники в Беларуси. Предприятие получило самые лестные оценки и уже к 20-м числам этого месяца на «Горизонт» поступят первые контейнеры с комплектацией всемирно известного производителя теле-, аудио- и видеоаппаратуры. Одновременно на «Горизонт» придут японские специалисты, которые займутся обучением персонала.

Как известно, контракт между «Горизонтом» и Sharp был подписан в конце мая 1997 года. С 1 июля планируется приступить к сборке из японских комплектующих 1000 телевизоров и 1000 видеомагнитофонов под маркой Sharp. Постепенно предполагается увеличить выпуск до 15 тыс. телевизоров и 7-8 тыс. видеомагнитофонов в месяц. Такие цифры называет генеральный директор ПО «Горизонт» Владимир Семашко. Возможно, что с течением времени возникнет

необходимость в расширении производства. Это будет зависеть от целей японской стороны и от результатов работы «Горизонта» над первыми партиями.

Интересно, что в свое время создать сборочное производство на мощностях белорусского телевизионного завода предлагала южнокорейская фирма Daewoo. Но ей было отказано, в частности, потому, что Daewoo является одним из главных конкурентов белорусского производителя.

СОЮЗ БЕЛАРУСИ И РОССИИ

**ЕЩЕ НЕ ЗАБЫТЫЕ МЕЛОДИИ...**

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

13 июня в Бресте завершила работу 1-я сессия Парламентского собрания Союза Беларуси и России. Значительное место депутаты уделили рассмотрению организационно-процедурных вопросов, связанных с преобразованием Сообщества в Союз и уточнением функций его органов в соответствии с уставом.

Парламентарии приняли обращение к главам государств, парламентам и народам мира, в котором заявляется о готовности Парламентского собрания Союза к широкому и конструктивному диалогу со всеми, кто проявит добрую волю во имя мира, международной стабильности и демократии.

Среди центральных вопросов сессии был вопрос финансовый. Перед парламентариями выступили представители министерств финансов Беларуси и России с информацией о работе по формированию бюджета Союза на 1998 год, а также о проблемах и перспективах формирования бюджетов обеих стран. В частности, была подчеркнута необходимость сохранения национальных бюджетов России и Беларуси, а также скорейшего создания на прострстве нового Союза единого бюджета и единой валюты. Пред-

ставители белорусского Минфина особо подчеркнули, что сегодня не финансируются в полной мере даже те пять совместных программ, работа над которыми идет в этом году.

С учетом преемственности основных направлений интеграционной деятельности, заложенных еще в Сообществе, проходила работа постоянных комиссий. На обсуждение были вынесены актуальные проблемы, касающиеся взаимодействия России и Беларуси в политической, экономической, социальной и других сферах жизни.

Сессия приняла решение об учреждении издания Союза Беларуси и России -- журнала «Союз». Было также решено на править в Высший Совет Союза предложение об избрании мелодии гимна. Вторую сессию Парламентского собрания Союза решено провести в октябре нынешнего года в Калининграде.

НАГРАДЫ

**ПРЕССЕ ОТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ**

ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВА

11 июня в клубе Белорусского союза предпринимателей в казино «777» в третий раз по итогам республиканского конкурса на лучшее освещение и пропаганду темы развития предпринимательства в Беларуси состоялось награждение редакций многотиражных, районных, городских, областных и республиканских газет.

Члены жюри, ознакомившись с материалами, представленными на конкурс, сошлись во мнении, что за минувший год качественный уровень публикаций повысился. Журналисты как государственных, так и негосударственных изданий стали уделять больше внимания проблемам развития частной инициативы, становления новых форм хозяйствования, взаимодействия предпринимателей и государственных структур.

Присутствовавшие на награждении исполнительный директор Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей

В.Н.Карягин и первый заместитель председателя Государственного комитета РБ по печати З.К.Пригодич в своих выступлениях акцентировали внимание на роли прессы в освещении государственной экономической политики, на той помощи, которую оказывают конкретные публикации предпринимательским структурам. В этом отношении были особо отмечены «Белорусская деловая газета», «Белорусский рынок» и «Республика».

В числе награжденных оказался корреспондент нашей газеты Андрей Маховский.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

**3 НОВОСТИ**

- Президент Лукашенко отбыл на воды Черноморского побережья Кавказа
- Минск готовится к военному параду, который состоится 3 июля

**4 ПОЛИТИКА**

- Проект нового закона о выборах депутатов парламента: косметические правки, не затрагивающие прежней системы
- Кто станет очередной жертвой, на которую будет возложено бремя за провалами экономической политики

**5 ЭКСПЕРТИЗА**

- На пороге XXI века человечество все еще страдает от нищеты. Таков основной вывод Доклада ООН о развитии человека за 1997 год

**6 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА**

- Состав учредителей «Белгазпромбанка» определен окончательно
- Валютное кредитование в Беларуси переживает драматичный этап своего развития

**7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА**

- Белорусский рубль укрепляет свои позиции

**8 ФИНАНСЫ**

- Минские власти с помощью программы вексельного обращения пытаются решить проблему неплатежей
- В Минске прошел семинар «Вексельное обращение: опыт, проблемы, перспективы»

**9-20 КОНЪЮНКТУРА**

**21 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ**

- Гомельская кондитерская фабрика «Спартак» уважает на помощь американских инвесторов
- Авиаремонтные предприятия не останутся без работы до тех пор, пока способны летать советские самолеты

**22 КОМПАНИИ И РЫНКИ**

- Белорусский центр моды и проблема сбыта продукции концерна «Беллегпром»
- Неплатежи -- пороховая бочка объединения «БелВАР»

**23 КОМПАНИИ И РЫНКИ**

- Сфера услуг осваивает новые для Беларуси виды сервиса: уборку помещений и уход за недвижимостью
- Новости зарубежных компаний

**24 НЕДВИЖИМОСТЬ**

- Архитектор Александр Чадович о будущем облике белорусской столицы
- Кондоминиумы прописываются в белорусской провинции

**25 ДОСЬЕ**

- Белорусский футбол как зеркало национальной экономики. Взгляд на самый популярный вид спорта как на вид финансово-хозяйственной деятельности

**26 БЕЗОПАСНОСТЬ**

- Северо-западные рубежи Беларуси стали менее прозрачными
- Как из одного из лидеров БНФ Виталия Вечорко хотели сделать уголовника

**МОБИЛКОМ**  
ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

Октябрьская, 5, к.107-108  
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь  
в Минске, Борисове,  
Слуцке, Березино, Солигорске,  
Столбцах, Жодино, Молодечно

Роуминг  
в Бресте, Могилеве, Гродно

самая широкая зона обслуживания  
самые лучшие модели пейджеров  
самая вышколенная операторская служба  
самая высокая скорость передачи информации  
самые выгодные условия заключения договоров  
самый широкий спектр бесплатных дополнительных услуг

**Преимущество**

Лицензия П151 от 31.07.95г. Минсвязи и информатики РБ



СОБЫТИЕ

# ПРЕЗИДЕНТ ОБЪЯВИЛ СТРАНЕ КАНИКУЛЫ

Окончание. Начало на стр.1

Механизм оплаты достаточно сложен. Все предприятия отчисляют порядка 2% прибыли в Фонд социальной защиты. Из фонда часть средств перечисляется в подчиненный Федерации профсоюзов фонд «Здоровье». На полученные деньги фонд покупает путевки в объединении и распределяет их по предприятиям. По некоторым программам (в частности, по программе оздоровления граждан из районов, пострадавших от чернобыльской аварии) финансирование осуществляется непосредственно из государственного бюджета. За прошлый год предприятием было оказано санаторно-курортных услуг на сумму BLR 290 млрд.

О популярности «профсоюзного» отдыха свидетельствует количество отдыхающих по профсоюзным путевкам. За прошлый год по линии профсоюзного объединения отдохнуло около 90 тысяч граждан. Из них около 40% получили путевки бесплатно -- как лица, пострадавшие от чернобыльской аварии. В летний сезон число отдыхающих, естественно, увеличивается. Кроме санаториев, в это время открываются еще и многочисленные дома отдыха. Предполагается, что в этом году они примут около 15 тысяч отдыхающих. Сейчас, правда, возможности организации такого отдыха существенно сократились. Скажем, если в советские времена профсоюзы учителей приобретали на 1000 человек 40 путевок, то сейчас -- лишь одну.

Отдельной проблемой является проблема организации детского отдыха. К летнему сезону предполагается открыть 310 стационарных детских лагерей на 73 тысячи мест. Около 300 лагерей открылось уже сейчас. В первую смену детские лагеря готовы принять 90 тысяч школьников. Полная стоимость путевок колеблется в пределах BLR 1 млн. 700 тысяч -- 3,5 млн. BLR 1,2 млн. готовы внести профсоюзы, еще часть -- предприятия. Остальную сумму родители должны будут оплатить сами.

В последнее время над «профсоюзным» отдыхом нависла серьезная угроза. Недавно Александр Лукашенко заявил о том, что с 1 сентября функцию оздоровления трудящихся отберут у профсоюзов и разделят между тремя ведомствами -- Министерством образования, Министерством по ликвидации последствий чернобыльской аварии и Фондом социальной защиты. Профсоюзы такая перспектива, понятное дело, не

радует. Профсоюзный пленум даже принял по этому поводу специальное постановление, в котором предостерег правительство от подобных действий.

Кроме профсоюзов, организацией отдыха в пределах Беларуси занимается еще несколько полугосударственных предприятий. В их числе -- объединение «Белмежколхозздравница», которому принадлежит около 10 санаторно-курортных комплексов и санаторно-курортное управление при Администрации президента. Последнему в наследство от БССР достались санатории, расположенные за пределами Беларуси. В частности, кроме санатория «Белая Русь», в котором сейчас отдыхает президент, Администрация президента может предоставить путевки в некогда популярный санаторий в Друскенинкой и правительственный санаторий «Беларусь» в Сочи.

Впрочем, многие наши граждане не могут позволить себе даже дешевый отдых в пределах Беларуси. Как обычно, отпускной сезон порождает массу проблем, связанных с выплатой заработной платы и особенно отпускных пособий. К 26 мая общая задолженность по зарплате составляла BLR 705 млрд. Из них BLR 182 млрд. приходилось на промышленность и более BLR 300 млрд. -- на сельское хозяйство. Несмотря на летнее политическое затишье, на особо неблагоприятных предприятиях то и дело вспыхивают стихийные акции протеста. Только в последние две недели одна за другой прошли забастовки на МЗАЛе и БелВАРе. К числу особенно бедствующих относятся и расположенный в Вилейке завод «Зенит». Задолженность по заработной плате на этом предприятии составляет BLR 2,5 млрд.

Но самые большие проблемы накануне летних отпусков испытывают бюджетники, в частности, учителя. В прошлом году задолженность по выплате отпускных для учителей была погашена только к концу августа. На 6 июня долги по заработной плате в этой сфере составляли около BLR 60 млрд. Так что, несмотря на обещание президента выплатить все в установленные законом сроки, учителя с тревогой ждут отпускного сезона.

А вообще, организация отдыха является серьезным критерием оценки социальной ситуации в стране. Подавляющее большинство белорусов курортам и санаториям предпочитает собственные приусадебные участки.

ДАТЫ

# «ВАМ ХОЧЕТСЯ ПЕСЕН? ИХ ЕСТЬ У МЕНЯ...»

СВЕТЛАНА КАРПЕKOBA

В начале июля Беларусь в целом и Минск в частности переживут очередную полосу праздников, активная подготовка к которым уже началась. 3 июля -- День освобождения Беларуси от фашистской оккупации будет впервые отмечаться и как День независимости. На эту дату запланирован военный парад и народные гулянья. А 4 и 5 июля столица будет праздновать 930-летие.

Как сообщил заместитель председателя Мингорисполкома Василий Гуринов, по предварительным подсчетам на проведение праздника города потребуются порядка BLR 42 млрд. 95% которых пойдут на благоустройство города. Стоимость же культурной программы составляет около BLR 5 млрд. Подготовка к празднику осуществляется за счет городского бюджета. Открыт также специальный счет, на который поступают средства от предприятий всех форм собственности. Тем не менее, судя по высказываниям представителя столичных властей, они пока не располагают сколько-нибудь значительной суммой, необходимой для проведения двухдневных торжеств.

Чтобы привлечь минские предприятия к участию в финансировании празднований, горисполком, по словам г-на Гуринова, предложил им заманчивые условия. Все субъекты хозяйствования, которые будут активно помогать в подготовке Дня города, получат специальные дипломы и право на первоочередное рассмотрение их проблем в горисполкоме. Кроме того, очень многие работы выполняются на общественных началах, то есть безвозмездно. Например, фабрика цветной печати и некоторые полиграфические предприятия, выпустив плакаты, уже обеспечили себе первоочередной прием в горисполкоме.

Программа праздника будет

традиционной: те же театрализованные представления в парках, выступления художественных коллективов, спортивные соревнования, праздник пива «Смага-97», концерт артистов белорусской эстрады, водная феерия и фейерверк. Правда, запланированы и некоторые новшества. Например, оркестр Михаила Финберга исполнит песню о Минске Владимира Некляева и Эдуарда Зарицкого, написанную специально ко Дню города. Интересным обещает стать и театрализованное представление, в котором каждый район города будет символизировать определенную эпоху: Октябрьский, естественно, -- революционные годы, Партизанский -- военные, Заводской -- строительство светлого будущего после войны, а Советский -- наше славное настоящее. Остается только порадоваться за организаторов акции, нашедших такие нетрадиционные и актуальные параллели.

На праздник приглашены представители городов-побратимов

Минска из Германии, Франции, Великобритании, Японии, Норвегии, Китая и других стран. От некоторых уже получены подтверждения об участии. В торжествах по случаю Дня города будет участвовать мэр Москвы Юрий Лужков. Минские власти надеются, что он привезет с собой эстрадную звезду Олега Газманова, чьи песни, по словам заместителя председателя Мингорисполкома, как нельзя лучше соответствуют духу предстоящего праздника.

Пока же в столице активно идет окраска фасадов зданий, в частности, на проспекте Скорини. А 270 юных минчанок пребывают в волнении -- одна из них будет выбрана «Минской прыгажуней» по результатам одноименного конкурса. Что же касается погоды, то здесь устроители торжеств полагаются только на милость всевышнего: в случае ненастья разогнать тучи, как это собираются сделать в Москве на праздновании ее 850-летия, власти белорусской столицы не смогут -- такая роскошь нам пока не по карману, несмотря на интеграцию и дружбу народов.

ВИЗИТЫ

# «СОЮЗ НЕРУШИМЫЙ РЕСПУБЛИК ГОЛОДНЫХ...»

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Как раз в момент вступления в силу договора о создании Союза России и Беларуси над резиденцией, в которой проходил обмен ратификационными грамотами, прогремел гром. Несмотря на то, что весь день 11 июня в Минске была хорошая погода, к 17 часам -- запланированному времени начала церемонии -- над правительственной резиденцией сгустились тучи -- началась гроза.

Протокол об обмене грамотами о ратификации договора о Союзе Беларуси и России и союзного устава подписали министры иностранных дел Иван Антонович и Евгений Примаков. Российский министр прибыл в Минск 11 июня специально для того, чтобы принять участие в церемонии.

На подписании протокола об обмене ратификационными грамотами присутствовал Александр Лукашенко, который опоздал на торжественное мероприятие на полчаса. Участники торжественного события не скрывали своего восторга по поводу вступления в силу союзного договора. Министры иностранных дел Беларуси Иван Антонович заявил, что российско-белорусский Союз -- «принципиально иное историческое образование, качественно отличное от

предыдущих, известных историй». Г-н Антонович выразил надежду, что созданный Союз не повторит ошибок «прежнего великого государства, о распаде которого мы все сегодня сожалеем». Речь главы белорусского внешнеполитического ведомства была традиционной, то есть высокопарной, проникнутой ностальгией по советским временам и полной заверений в дружбе между братскими славянскими народами.

Речь российского министра иностранных дел в целом походила на речь его белорусского коллеги. Г-н Примаков напомнил о том, что подписанные документы надо реализовывать и что чем раньше лидеры возьмутся за это дело, тем лучше. Говоря об открывающихся радужных перспективах, г-н Примаков заявил: «Убежден, что преобра-

зование Сообщества наших стран в Союз приведет к дальнейшему укреплению белорусско-российской дружбы, поможет созданию притягательной модели в рамках СНГ, будет способствовать укреплению стабильности в Европе».

Несмотря на затаенную обиду, белорусский президент также выразил радость по поводу состоявшегося подписания, которое он считал глобальным событием. Александр Лукашенко сказал: «С сей минуты на нашей планете образовано юридически и начало функционировать новое государственное образование. Я, как и многие присутствующие здесь, никогда не воспринимал ни умом, ни сердцем политику на разрыв добрых отношений с самыми близкими нашими народами».

Президент Беларуси поблагодарил Евгения Примакова за высказанное им желание непременно реализовать устав и договор. Лукашенко взял на себя повышенные обязательства и пообещал, что белорусская сторона постарается «сделать в два раза больше, чем российская сторона, чтобы реализовать

этот договор. Я вам твердо это обещаю и в вашем лице всему руководству Российской Федерации». Пассаж в сторону главы внешнеполитического ведомства России был не менее впечатляющим: «Евгений Максимович, я вам желаю здоровья как человеку, который был мотором (это, может быть, не все знают) реализации этого великого дела. Дай Бог, чтобы в России было побольше ваших учеников, ваших помощников, с которыми мы и дальше будем работать на претворение этих великих целей и идей».

Раскаты грома над правительственной резиденцией, действительно, можно было принять за дурное предзнаменование. Однако белорусское руководство могло бы насторожиться скорее другое -- а именно то, что идея создания единого государства, которую еще в апреле можно было принять за хитрый тактический ход Москвы, уже успела завладеть умами многих представителей руководства России, представитель которого пообещал «не постоять за ценой» ради достижения этой цели.

**Надежная опора!**



Компьютеры NTT комплектуются мониторами, модулями памяти, дисковыми и CD-ROM

**ТАИР** **SAMSUNG**

Брест.....	42-71-14	Гомель.....	53-58-01
Барановичи.....	5-47-40	Могилев.....	22-69-77
Витебск.....	37-75-00	Новополоцк.....	7-34-34
Гродно.....	44-10-38	Молодечно.....	7-77-20
Жодино.....	4-27-04	Пинск.....	2-36-49

Стратегический партнер Samsung Electronics в РБ

**Ваша уверенность в успехе -- комфортная современная офисная мебель!**

Сотни систем из Италии и Германии всевозможных цветовых гамм и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52



**АСПЕКТ**  
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ.®



## ПАРЛАМЕНТ

НОВЫЙ ИЗБИРАТЕЛЬНЫЙ ЗАКОН:  
КОСМЕТИЧЕСКАЯ ПРАВКА

Андрей МАХОВСКИЙ

Твердя о легитимности нынешнего белорусского парламента, власти тем не менее уже готовятся к будущим выборам. И если еще несколько недель назад подобное утверждение являлось в большей степени гипотетическим, то на минувшей неделе оно приобрело вполне конкретные подтверждения. Как выяснилось, по поручению Центризбиркома облисполкомы занимаются перераспределением избирательных округов. Парламент готовится к рассмотрению проекта закона «О выборах депутатов Палаты представителей». Причем уже в начале нынешней недели депутаты смогли ознакомиться с текстом этого законопроекта.

Все слухи и предположения о будущих грандиозных изменениях, которые якобы планировалось внести в избирательный закон, не оправдались. Неизменной остается мажоритарная избирательная

Разработчики же закона считают по-иному. Они делают акцент на том, что эта мера позволит предупредить появление в парламенте случайных людей, идущих в политику исключительно из желания

или иного кандидата. Проверка производится окружными избирательными комиссиями. Неподходящими считаются подложные, фиктивные или принудительно выполненные подписи. (Для признания подписи таковой достаточно письменного заявления избирателя или «установления факта иным образом»). Все подписи, поставленные позднее «отведенных» десяти дней, считаются недействительными. Очевидно, что если кто-то из кандидатов покажется властям нежелательным, найти одного избирателя, который письменно откажется от своей подписи, будет несложно. А на подтверждение достоверности всех прочих подписей уйдет слишком много времени.

Отказ в регистрации может быть обжалован в трехдневный срок в Центризбиркоме. Решение комиссии, в свою очередь, можно обжаловать в течение трех дней в Верховном суде. Верховный суд также выносит решение в трехдневный срок. Так что если кандидату откажут в первый же день регистрации, теоретически он еще успеет зарегистрироваться. Если отказ будет получен на второй или третий день, успеть будет сложнее.

Финансирование выборов согласно проекту закона должно осуществляться целиком за счет государства. Собственную предвыборную кампанию кандидаты проводят самостоятельно. Новый избирательный закон предусматривает легитимацию тех принципов финансирования, которые активно применялись еще во время референдума. Кроме государства, финансировать проведение выборов могут общественные организации или предприятия, что прежним законом категорически запрещалось.

Как и прежде, все кандидаты обладают равными правами в проведении агитационной кампании. Как известно, на деле это далеко не всегда соблюдается. Кандидаты в депутаты могут опубликовать свои предвыборные программы на страницах государственных газет, но объем публикации в каждом случае должен определять Центризбирком. Они также могут выступать по местным каналам радиовещания. Телевидение во имя обеспечения равноправных выборов, судя по всему, и в этот раз для кандидатов будет закрыто.

Впрочем, наиболее актуальная проблема для потенциальных претендентов на депутатские мандаты -- новый вариант «нарезки» округов, пока не обнародован. Известно только, что власти пытаются максимально уменьшить число избирательных округов в крупных городах и «передоверить» право выбора жителям сельской местности.



Голосование как национальное хобби

система. Выборы будут проводиться по одномандатным избирательным округам на основе прямого голосования. Несмотря на то, что в законе продекларирован принцип равенства всех участников выборов, в нем впервые в истории постсоветской Беларуси фактически введен имущественный ценз. Все кандидаты в депутаты обязаны внести избирательный залог в размере пяти средних заработных плат. Для безработных кандидатов избирательный залог установлен в размере 25 минимальных зарплат. Уже внесенный избирательный залог не подлежит возврату. В случае, если кандидат снял свою кандидатуру, был отстранен от участия в выборах или набрал менее пяти процентов голосов избирателей, деньги поступают в государственный бюджет. Постановка вопроса, как вы понимаете, такова, что внеочередные выборы выгодно проводить хоть по несколько раз в год -- хотя бы для того, чтобы пополнить государственную казну.

поправить свое материальное положение. Стоило бы выделить и другой аспект: избирательный залог может преградить путь в депутаты тем, кто чем-то не угодил власти. Дело в том, что при предоставлении залога потребуются декларация о доходах и, естественно, справка об источниках получения подобной суммы. А это обеспечивает поистине безграничный простор для деятельности налоговых инспекций и иных контролеров.

Впрочем, в законе предусмотрены и другие меры по ограничению притока в парламент нежелательных политических элементов. Выдвижение кандидатов начинается за 70 дней до даты выборов и заканчивается за 40 дней. Кандидаты могут выдвигать партии, избирательные блоки либо трудовые коллективы с числом работающих не менее 300 человек. Наделены таким правом и специальные собрания избирателей. Последующие 10 дней отводятся на проверку достоверности подписей на листах в поддержку того

## ТЕЛЬЦЫ НАКАНУНЕ ЗАКЛАНИЯ

АЛЕКСАНДР ФЕДУТА

... и когда Господь потребовал от праотца Авраама, чтобы тот доказал свою любовь к нему делом, тот вынул нож и приготовился прирезать своего первенца. Однако юноше повезло: неподалеку пасся упитанный телец, плоть которого и предпочел Господь узреть в качестве жертвы. Говорят, что, скоростно улетая в отпуск, первый белорусский президент прочел один очень неприятный документ. Это было -- по слухам -- очередное заявление Сергея Линга с просьбой отпустить его на пенсию. «Праотец всех белорусов» якобы прогневался, но на пенсию премьера не отпустил. Ибо ясно даже ему, что настанет день, когда его Господь -- народ -- потребует от него жертв. И ни одного сколько-нибудь подходящего тельца, кроме действующего ныне премьера, предъявить народу в качестве искупительной жертвы не найдется.

Официального подтверждения подобного рода информации получить невозможно. Да и не суть важно, «дошел» ли уже белорусский премьер или это произойдет чуть позже. Безропотному Сергею Степановичу самой судьбой на роду написано искупать чужие грехи. Недаром у гродненских старушек, подруг моей матери, с незапамятных кебичевских времен вырзла примета: Линг выходит на парламентскую трибуну -- цены будут расти. То, что Сергей Степанович, седовласый дуаин правительственных экономистов, лично не виноват в происходящем, ибо не может отменить ни объективных экономических законов, ни субъективных президентских указов, -- старушкам не объяснишь. А вот что виноват -- объяснишь. И очень легко.

Когда Михаил Чигирь с неожиданной для медвежатого пасечника ловкостью спрыгивал с правительственного корабля, он сумел избежать ответственности за чужие грехи. За чужие -- ибо даже ему понятно, что в условиях всебелорусской чрезвычайки, когда вопросы уборочной, получения кредитов МВФ и аренды могилевского магазина «Лингвин» решает в принципе одно лицо, должность премьера становится сродни статусу зия-председателя Фунта из известной комедии «Рога и копыта». Специально для позабывших Ильфа и Петрова пояснию: папаша Фунт специализировался на тюремных отсидах вместо обанкротившихся коммерсантов. Он сидел при Александре II Освободителе, при Александре III, при Николае II Кровавом и при присяжном поверенном Керенском А.Ф. А как он сидел при эзепе!

Назначая Михаила Чигиря на пост главы правительства, Александр Лукашенко сказал депутатам Верховного Совета 12-го созыва: «Привыкайте к отставкам правительства!». Бывшие коллеги Александра Григорьевича тихо посмеялись. Время, однако, показало, что правы оказались обе стороны.

Правительство Чигиря отправили в отставку каждые три месяца. Подсчитал доллар -- в отставку! Выросли цены -- в отставку!

Государственный долг «Газпрому» достиг уровня Джомолунгмы -- туда же их, в качель!.. А Чигирь все сидел на своем месте, как



пчела в улье с заткнутым на зиму летком. Час его не настал. Наконец, стало понятно, что правительство уйдет лишь вслед за Верховным Советом, когда больше сдавать будет просто нечего. И Михаил Николаевич вздохнул с облегчением и вылетел одинокой пчелой в промозглую ноябрьскую ночь из своего уютного кабинета.

Когда на смену ему исполняющим обязанности премьера был назначен Сергей Линг, никто не поверил в серьезность этого назначения. Линг слишком долго критиковали все, кому не лень, включая последнего клерка из аппарата Совета безопасности. Говорят, каждый раз после очередного приступа критической лихорадки, окатывавшей президентские структуры, Сергей Степанович подавал в отставку. И каждый раз эту отставку не принимали. Час не пробил. Ждите-с.

Но если Чигиря «хоронили» каждые три месяца, то Линг подвергался этой экзекуции едва ли не каждую декаду. Нынешний президентский отпуск, похоже, грозит разрешить судьбу Сергея Степановича.

Президентские отпуска вообще не сулят белорусской экономике ничего хорошего. Первый вояж Александра Григорьевича на юг (ноябрь 1994) ознаменовался последовавшей за ним памятной истерией в прямом эфире, когда врагами оказались буквально все. Вторая поездка завершилась теннисным матчем с Big-Ben'ом, началом интеграционной авантюры, резким усилением позиций Заметалина и самолетом белорусского президента, едва ли не против воли украинцев приземлившимся в Киеве. Чем закончится нынешний отпуск --

пока неизвестно.

Известно другое. Белорусское руководство, добиваясь заключения союзного договора, упорно изображало из себя неоправданного нищего Михаила Самуэлевича Паниковского, высывая Кремлю язык и кляча у него триллион. Триллион был обещан. Однако после этого выяснилось, что российское правительство обещало также не один триллион при морском энергетике, кемеровским шахтерам, челябинским учителям... Посему великий противник интеграции а-ля Lukashenko Анатолий Чубайс пообещал якобы выплатить этот триллион суверенному союзнику лишь после секвестрирования российского бюджета. Отсрочка реализации обещания позолотит ручку повергло Александра Григорьевича в шок, исторгло из его груди проклятия правительству РФ, срывающему договоренности, и отравило его в отпуск. Президент решил традиционно использовать отпуск для осады дорогого Виктора Степановича, надеясь у него найти управу на юных чубчиков кучерявых.

Внемлет Черномырдин лукашенинским жалобам -- триллион будет выдан, топливо на зиму будет закуплено, частичный дефицит бюджета будет погашен. Умиротворенный Александр Григорьевич вернется в столицу и смиловится над безгрешным, аки агнец, премьер-министром, продлив его существование в этом качестве до следующего подползающего кризиса. Не внемлет Черномырдин -- иди Сергею Степановичу на кадровую гильотину. Жаль, но ничего не поделаешь.

С другой стороны, очевидно не обходимость очередной внутрикомандной перетряски. Парни пьяны, кони запряжены, как говаривал один из персонажей «Свадьбы в Малиновке». Правда, у нас парни не столько пьяны, сколько рыцари и готовы выполнить приказ. Любопытный приказ. Представьте себе, как здорово будет: Михаила Владимировича или Николая Федоровича -- вместо Сергея Степановича, Владимира Петровича или Виктора Владимировича -- вместо Михаила Владимировича, Владимира Александровича -- вместо Виктора Владимировича, Ивана Захаровича или Сергея Федоровича -- вместо Владимира Александровича, и лишь Александр Григорьевич остается на месте. Президент у нас -- величина постоянная, остальные -- величины переменные. Привыкайте к отставкам правительства, господа! Не сейчас, так осенью.

... И лишь Сергей Степанович, седовласый библейский агнец, будет мирно пастись неподалеку, ожидая Господней воли стать исполняющим обязанности жертвы.

## БЮРО ПЕРЕВОДОВ

Потариально заверенный перевод.  
Оформление документов,  
заполнение анкет: на ПМЖ,  
для заключения брака с  
иностранцем, для эмиграции.  
Консультации.  
Минск, ул. Хмельницкого, 6-411  
Тел.: 231-39-69.

## Туристское агентство



VIP-TOURS



КИПР - от 480 \$

БОЛГАРИЯ, ИСПАНИЯ, ТУРЦИЯ,  
ГРЕЦИЯ, ХОРВАТИЯ,Друскининкай (лечение)  
Д/о "НАРОЧЬ"Лицензия №37 Нацбанка РБ  
на работу с наличной валютой.Тел.: (017) 229 22 22,  
276 84 82.

Факс: (017) 276 85 64.

Лицензия №186 от 04.10.96г.



# МИЛЛИОНЫ — У НЕМНОГИХ, НЕМНОГОЕ — У МИЛЛИОНОВ НА ПОРОГЕ XXI ВЕКА ЧЕЛОВЕЧЕСТВО ВСЕ ЕЩЕ СТРАДАЕТ ОТ НИЩЕТЫ

Вместо использования показателя доходов, являющегося традиционным показателем нищеты, ИИН определяет наличие или отсутствие у населения развивающихся стран выбора и возможностей, которые необходимы для долгой и здоровой жизни, а также для поддержания адекватного жизненного уровня. Индекс ИИН отражает три переменных: недостаточная продолжительность срока жизни (процентная доля населения в каждой из стран, которое, как предполагается, доживает до 40 лет); отсутствие доступа к базовому образованию (процентная доля неграмотного населения); а также отсутствие доступа к общественным и частным ресурсам (определяемым в виде составной процентной доли населения, не имеющего доступа к услугам в области здравоохранения, к безопасной воде и адекватному питанию). Без доступа к этим базовым возможностям многие пути в жизни остаются закрытыми.

Три новых глобальных проблемы, содействующих созданию и воссозданию условий нищеты, — вооруженные конфликты, ВИЧ/СПИД и деградация окружающей среды — в течение последних 15 лет лишили средств к существованию миллионы людей.

По имеющимся данным, ежедневный доход почти 1,3 млрд человек составляет менее \$1. Среди охваченных «индексом нищеты населения» 78 стран сравнительно лучшее положение у Тринидада и Тобаго, Кубы, Чили, Сингапура и Коста-Рики — в этих странах уровень нищеты снизился до менее чем 10% от общей численности населения. В конце этого списка с учетом рейтинга находятся семь стран, где уровень нищеты населения превышает 50%. — Нигер, Сьерра-Леоне, Буркина-Фасо, Эфиопия, Мали, Камбоджа и Мозамбик.

Большая часть населения, живущего в различных условиях нищеты, приходится на Южную Азию. В этом же регионе отмечается наибольшая концентрация населения, живущего в условиях нищеты по доходам, — 510 миллионов человек. В странах Южной Азии, Восточной Азии и Юго-Восточной Азии и региона Тихого океана живет более 950 миллионов из 1,3 миллиардов нищего населения. В странах Африки к югу от Сахары отмечены самые высокие темпы роста нищеты населения и нищеты по доходам; кроме того, здесь сохраняются самые высокие темпы расширения масштабов нищеты. В условиях нищеты по доходам здесь живет 220 миллионов человек.

В Латинской Америке масштабы нищеты населения не столь велики, как масштабы нищеты по доходам, но оба процесса прогрессируют. 110 миллионов человек живут в условиях нищеты по доходам.

Особенно резко в течение последних десяти лет обострилась обстановка в странах Восточной Европы и СНГ, где доля населения, живущего в условиях нищеты по доходам, возросла с 4 миллионов человек в 1987-1988 годах до 120 миллионов в настоящее время, что составляет почти четверть всей численности населения.

Пожалуй, наибольший интерес в Докладе о развитии человека представляет «индекс развития человеческого потенциала», или

ИРЧП, с помощью которого определяется уровень прогресса стран с точки зрения средней продолжительности жизни, уровня образования и дохода. Среди 175 стран, охваченных в этом году ИРЧП, ведущие места занимают Канада, Франция и Норвегия; сразу после них следуют Соединенные Штаты и Нидерланды. Среди развивающихся стран лидируют Гонконг, Кипр и Барбадос. Самый низкий рейтинг у Сьерра-Леоне, Руанды и Нигера.

Одним из наиболее важных выводов доклада за этот год является то, что за период, истекший после выхода предыдущего доклада, в 30 странах имело место сокращение значения индекса ИРЧП. Авторы подчеркивают две основные причины этого: сокращение средней продолжительности жизни или ВВП на душу населения. Свою лепту внесли также ВИЧ/СПИД, вооруженные конфликты и страны переходного периода. Тем не менее семь стран изменили свое положение, переместившись из группы стран со средним уровнем развития человеческого потенциала в группу с высоким уровнем развития: Беларусь, Белиз, Доминика, Гренада, Ливийская Арабская Джамахирия, Сент-Люсия и Сент-Винсент. (Интересно, ощущают ли своеобразное повышение статуса Беларуси ее жители?)

Авторы Доклада о развитии человека за 1997 год пришли к выводу, что полная ликвидация острых проявлений нищеты в течение следующих одного-двух десятилетий представляется вполне реальной. Они подчеркивают решительный и беспрецедентный прогресс в области снижения уровня нищеты и развития человека во всех развивающихся странах. За последние 50 лет уровень нищеты снижался гораздо быстрее, нежели в течение предыдущих десятилетий, и сопровождался выдающимися успехами в области ликвидации неграмотности, здравоохранения и других аспектах развития человеческого потенциала.

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ ПРОТИВ БЕДНОСТИ

В докладе утверждается, что экономический рост наиболее активно влияет на снижение уровня нищеты тогда, когда общественные ресурсы используются в интересах расширения процесса развития человека.

Начиная с 1970-х годов в таких странах, как Малайзия, Индонезия и Республика Корея в результате экономического роста произошло снижение уровня нищеты. В этих странах стратегии роста содействовали расширению экономических возможностей нищего населения и относительно равномерному распределению земли и финансового капитала. Полученные в результате этого экономического роста ресурсы направлялись в основном для содействия процессу развития человека, особенно для улучшения качества услуг в области здравоохранения, образования и профессиональной подготовки населения. И наоборот, рост в Бразилии, который был характерной чертой процесса промышленного развития в период 1950-х и начала 1960-х годов, абсолютно не повлиял на улучшение положения бедного населения.

Авторы доклада перечисляют

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

12 июня в Бонне и Вашингтоне было сообщено о выходе в свет Доклада о развитии человека за 1997 год, подготовленного для Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН). В этом ежегодном докладе представлен новый «индекс нищеты населения» (или ИИН), с помощью которого можно определить уровень развития человеческого потенциала для каждой из стран на индивидуальной основе. Четверть всего бедного населения планеты в настоящее время проживает в странах Содружества Независимых Государств. Что касается Беларуси, то по уровню развития человеческого потенциала наша страна переместилась из группы стран со средним уровнем развития в категорию стран с высоким уровнем развития. Доходы населения, этот показатель, правда, не учитывает...



Если мы умны, то почему не богаты

ряд видов деятельности, которую следовало бы осуществить в большей части развивающихся стран:

— *Повышение производительности труда на мелких сельскохозяйственных предприятиях.*

Большая часть нищего населения (около 3/4 в большинстве развивающихся стран) зарабатывает себе на жизнь в различных отраслях сельского хозяйства. Повышение уровня производительности труда в мелком сельскохозяйственном производстве означает больше, чем просто улучшение положения фермеров. Страны Восточной Азии первоначально добились снижения уровня нищеты на основе интенсификации сельского хозяйства, а затем — через развитие трудоемких отраслей промышленности.

— *Поддержка экономического роста, способствующего созданию новых рабочих мест.*

Стратегии в области развития должны делать упор на развитие таких трудоемких видов деятельности, как производство обуви и текстиля. Эти виды деятельности помогли странам Восточной Азии достигнуть высоких темпов развития, полной занятости и повышения заработной платы.

— *Содействие развитию микропредпринимательства и неформального сектора.*

Население всего мира дает выход своему творческому подходу и энергии через реализацию рыночных возможностей в неформальном секторе. Однако то, что касается правительств, то они редко идут на создание благоприятных условий микропредпринимательству. К условиям, во многом содействующим его успешному

развитию, можно отнести наличие доступа к финансовым кредитам, сберегательным механизмам, права на жилье и более эффективной инфраструктуры.

— *Содействие расширению масштабов возможностей человека.*

Когда правительства направляют ресурсы экономического роста на деятельность, содействующую развитию человеческого потенциала, и когда модель экономического роста стимулирует спрос на квалифицированную рабочую силу, возникает благотворная спираль роста, отмечают повышение темпов развития человека и снижение уровня нищеты населения. Именно так развивались события в Малайзии и Индонезии. Однако в Пакистане и Нигерии, где в деятельность по развитию человека было инвестировано меньше средств, это привело к повышению уровня нищеты населения, что отражает как низкий уровень заработной платы, так и ограничение возможностей, содействующих созданию адекватных жизненных условий.

## ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ОСТАВЛЯЕТ ПОЗАДИ ЦЕЛЫЙ РЯД БЕДНЫХ СТРАН

Сегодня ежегодные потери развивающихся стран в результате невыгодных условий торговли, а также разницы в доступе к труду и финансам составляют \$500 млрд, что в 10 раз превышает объем получаемой иностранной помощи.

Хотя в течение последних десяти лет во всем мире отмечался постоянный рост доли торговли в структуре валового внутреннего продукта (ВВП), в 44 развивающихся странах, общая численность населения которых составляет более 1 миллиарда человек,

этот показатель снизился. Надолго наименее развитых стран, где проживает 10% населения мира, при-

от общего валового внутреннего продукта промышленно развитых стран — наименьший показа-



ходит лишь 0,3% мирового объема торговли — половина от их доли двадцатилетней давности.

Хотя глобализация содействует снижению уровня нищеты в некоторых наиболее крупных и могущественных странах (например, Индии), в других развивающихся странах происходит лишь увеличение разрыва между «победителями» и «пораженными». Доля наиболее бедных 20% населения мира уменьшилась с 2,3% объема мирового дохода в 1960 году до 1,1% сегодня и продолжает сокращаться. Глобализация наносит ущерб как неимущему населению, так и бедным странам.

Между тем либерализация и глобализация стали для целого ряда стран своеобразным «золотым дном». Китай, например, является сегодня крупнейшим среди развивающихся стран реципиентом прямых иностранных инвестиций, а объем его экспорта увеличился за последние 15 лет более чем в десять раз. Это содействовало сокращению доли его населения, живущего в условиях нищеты по доходам, с одной трети до одной десятой. Одновременно здесь произошли крупные сдвиги в области здравоохранения и образования.

Более половины всех развивающихся стран не получают прямых иностранных инвестиций, две трети объема которых получают лишь восемь развивающихся стран. За последние 25 лет общий спад в области условий торговли для наименее развитых стран составил 50%. Тарифы на импорт из наименее развитых стран в промышленно развитые страны на 30% выше среднего глобального уровня. Ежегодно в результате сельскохозяйственных субсидий и барьеров на экспорт текстиля в промышленно развитые страны развивающиеся страны теряют более \$60 млрд.

Авторы доклада считают, что бедным странам с высоким уровнем задолженности следует помочь в облегчении этого бремени прямо сейчас. Облегчение задолженности, выраженной через долговую нагрузку и обслуживание задолженности, 20 наиболее крупных стран-должников обойдется в \$5,5-7,7 млрд, что меньше стоимости разработки одного бомбардировщика «Стелс».

В докладе отмечается, что частный капитал «обходит стороной» остро нуждающиеся регионы, особенно Африку. А средства, получаемые по каналам двусторонней и многосторонней помощи, не в состоянии заполнить этот вакуум. Объем двусторонней помощи сократился до 0,28%

с момента установления целевых показателей в области оказания помощи в 1970 году. Эту тенденцию, считают авторы доклада, нужно повернуть вспять, а помощь следует сфокусировать на борьбе за ликвидацию нищеты.

## НА ПУТЬ К ПРОЦВЕТАНИЮ НУЖНО НАЙТИ \$80 МИЛЛИАРДОВ

Авторы доклада отмечают также некоторые положительные тенденции. Уровень нищеты населения снизился более чем в 100 развивающихся странах. Кроме того, за последние несколько десятилетий имело место значительное улучшение ключевых показателей в области развития человека. С 1960-х годов, за период, который лишь немногим меньше срока жизни одного поколения, коэффициент детской смертности в развивающихся странах сократился более чем наполовину. Средняя продолжительность жизни увеличилась более чем на одну треть. Почти на треть сократилось число случаев недонода. Доля учащихся начальной школы увеличилась с менее половины до более трех четвертей. И доля семей, живущих в сельских районах, которые имеют доступ к безопасной воде, увеличилась с около одной десятой до почти трех четвертей.

В целом к концу XX века 3 или 4 миллиарда от общей численности населения мира (5,7 миллиарда человек) смогут заметно улучшить свои жизненные условия, а 4-5 миллиардов получат доступ к базовому образованию и услугам в области здравоохранения.

Для решения проблемы доступа всего населения развивающихся стран к базовым социальным услугам, по мнению авторов доклада, потребуется дополнительно около \$40 млрд. в год в течение ближайших 10 лет. Эта сумма составляет менее 0,2% общего объема мирового дохода в размере \$25 трлн. Предполагается, что дополнительный объем средств, необходимых для ликвидации разрыва между текущим объемом доходов неимущего населения и тем минимумом, который нужен для того, чтобы помочь им вырваться из тисков нищеты, составляет еще \$40 млрд. в год. Таким образом, для обеспечения всеобщего доступа к базовым социальным услугам и перехода к снижению уровня нищеты потребуется около \$80 млрд. — это меньше совокупного объема богатства семи богатейших людей мира.



ПОДРОБНОСТИ

## «БЕЛГАЗПРОМБАНК»: ЗАТЯНУВШЕЕСЯ РОЖДЕНИЕ

Дмитрий МАШАРА

30 мая подписано постановление Совета Министров Беларуси, обязывающее Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации выступить в качестве учредителя «Белгазпромбанка». Таким образом, окончательно определены состав учредителей белорусско-российского банка, создаваемого на базе банка «Олимп». Теперь к двум крупнейшим российским акционерам этого банка — РАО «Газпром» и «Газпромбанку», направившим свою часть средств в уставный фонд почти год назад, присоединились и белорусские партнеры.

### СПРАВКА «БДГ».

Доли акционеров в уставном фонде «Белгазпромбанка»:  
РАО «Газпром» и «Газпромбанк» — по 35%  
«Белтрансгаз» — 17,27%  
Мингосимущество — 12,38%  
ГП «Дружба» — 0,19%  
ГО «Витебскоблвавтодрост» — 0,16%

Уставный фонд банка Мингосимущество внесет помещением площадью более 2000 квадратных метров с правом владения, пользования и распоряжения. На 1 апреля стоимость вклада составляла BLR 19,3 млрд. Наряду с государственным предприятием «Белтрансгаз» и Мингосимуществом белорусскими учредителями стали государственное объединение «Витебскоблвавтодрост» и гомельское государственное предприятие по транспортировке нефти «Дружба». Сформированный уставный фонд превышает ЕСУ 5 млн.

Процесс создания «Белгазпромбанка» растянулся почти на два года. Впервые об этом проекте было заявлено во время визита в Минск Рэма Вяхирева в августе 1995 г. За прошедшее время первоначальные планы претерпели серьезные изменения: вначале предполагалось создать банк со 100-процентным российским капиталом, теперь же планируется совместный банк, 30% уставного фонда которого будет принадлежать белорусскому государству. Одно время в качестве базового банка белорусской стороной настойчиво предлагался «Белинвестбанк». Но россияне предпочли иной вариант.

«Олимп» входит в десятку крупнейших банков Беларуси и является прибыльным и стабильно работающим. Третий год аудиторскую проверку в нем проводит компания Price Waterhouse. Кроме того, «Олимп» был аккредитован в качестве участника кредитной линии ЕБРР по развитию малого и среднего бизнеса. Устраивает российскую сторону и состав руководства «Олимпа». Тем более, что в июне 1996 года на общем собрании акционеров АКБ «Олимп» председателем совета банка избран член правления РАО «Газпром» г-н Семеняка. Кроме него, в состав совета вошел председатель правления «Газпромбанка» г-н Тарасов. Напомним также, что годовое собрание по итогам 1996 г. «Олимп» проводил уже в Москве.

Процесс создания «Белгазпромбанка» затянулся не случайно. Это объясняется противостоянием весьма влиятельных группировок в белорусском руководстве. По сути, «Белгазпромбанк» внутри банковского сообщества Беларуси может стать своего рода государством в государстве. Тем более, что вопрос о том, как будет осуществляться взаимодействие между государственной и частной формами собственности, сегодня остается открытым для обеих договаривающихся сторон. Имея в уставном фонде 70% российского капитала, банк, несмотря на статус государственного учреждения, по сути, будет акци-



онерным. К тому же, нельзя не учитывать, что «Белтрансгаз» — основной учредитель с белорусской стороны — в перспективе также может быть акционирован. Исключать эту возможность нельзя хотя бы потому, что на акционировании упорно настаивает «Газпром».

Столь пристальное внимание к банку объясняется не только идейными соображениями. С созданием «Белгазпромбанка» связываются расчеты на реализацию ряда серьезных банковских проектов. В первую очередь банк будет заниматься финансированием строительства газопровода «Ямал-Западная Европа». Однако прокладкой трубопровода проект не ограничивается. Он предусматривает и финансирование сопутствующего строительства комплекса: возведения поселков газовиков, обустройства близлежащей территории и содержания ее в надлежащем виде. По разным оценкам, проект обойдется «Газпрому» примерно в \$2 млрд.

Банк будет обслуживать те сферы народнохозяйственного комплекса, которые обслуживаются им и сегодня. Не менее важной его функцией станет организация расчетов и взаимозачетов между предприятиями Беларуси и России за поставленный газ. Для этого планируется внедрить систему вексельного обращения.

Обслуживание крупных денежных потоков дает возможность банку получать серьезный доход. Вполне понятно, что пост главы «Белгазпромбанка» является заманчивой перспективой для некоторых представителей руководящих кругов Беларуси. И если процедура организации газопроводского банка как никогда близка к завершению, то вопрос определения его команды по

мере приближения регистрации будет обостряться. Кульминацией может стать аттестация в Национальном банке председателя правления банка «Олимп» Валерия Селявко. Очевидно, что аттестовываться он будет не как обыкновенный банкир, а как будущий председатель правления «Белгазпромбанка». Здесь уместно вспомнить, что в свое время аттестацию в Нацбанке не прошел председатель правления «МинскКомплексБанка» Евгений Кравцов. Как известно, этот банк также строит стратегию своего развития на участии в уставном фонде российского банка. Так что если Валерий Селявко не выдержит экзамен, дата регистрации совместного банка опять может быть перенесена на неопределенный срок.

Конечно, повлиять на ситуацию способен «Газпром», которого, несмотря на всю сдержанность его руководства, не могут не беспокоить эти проволочки. Средства в уставный фонд были внесены год назад и значительно уменьшились в связи с девальвацией. Кроме того, реализация проекта началась до начала строительства газопровода. Сегодня стройка уже ведется, и финансирование осуществляется через представительство одного из российских банков в Беларуси. Руководство РАО это также не может устраивать, поскольку стратегия «Газпрома» предполагает организацию собственных банковских центров в тех регионах, где сосредоточены его интересы. Подобный банк, кстати, уже есть в Венгрии. Что касается возможности создания «Белгазпромбанка» на базе другого кредитного учреждения, предложенного белорусской стороной, то она сегодня даже не обсуждается.

КРЕДИТОВАНИЕ

## ВАЛЮТНЫЙ ТУПИК

Николай ВАХТИН

Ускоренно провести перевооружение, реконструкцию и модернизацию производства без существенного сокращения собственных оборотных средств отечественные предприятия могли бы при условии увеличения кредитования в иностранной валюте. Однако коммерческие банки, выделяя средства национальным производителям, сталкиваются с проблемой возврата ссудных средств. Трудности банка не всегда понятны клиентам, и, как следствие, он теряет доверие населения...

Положение банков зависит от уровня экономики страны в целом и от финансового состояния предприятий, являющихся их клиентами. Это сказывается на активных операциях банка вообще и кредитных операциях в частности. Валютное законодательство не только ограничивает иностранные инвестиции, но и не позволяет отечественным банкам вкладывать валютные средства в инвестиционные проекты. Субъекты хозяйствования поставлены в жесткие рамки возврата ссудных средств, полученных в иностранной валюте. А ведь иностранная валюта для предприятия — это возможность приобрести новейшее оборудование, технологии, работать на мировом рынке.

Сегодня кредитование в иностранной валюте разрешено письмом Национального банка №04013/70 от 3.03.97 г. «Об отмене ограничений при кредитовании в иностранной валюте». Оговорка о том, что при кредитовании «следует исходить из экономической целесообразности проектов», в общем-то, не ограничивает круг потенциальных заемщиков.

Национальный банк, стремясь в конечном счете к свободной конвертации национальной денежной единицы, продекларировал в своем письме №768 от 1.08.96 г. «Положение о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь» (п.2.12) возможность погашения основного долга и процентов по валютным кредитам в «валюте Республики Беларусь, если это предусмотрено условиями кредитного договора». С погашением процентов в рублях банк еще может согласиться, т.к. вопрос касается собственных доходов. Однако здесь следует учесть и то, что банковский процент по ссуде в рублях более чем в два раза превышает процент по ссуде в иностранной валюте. Вместе с тем, от погашения основной суммы долга зависит соблюдение нормативов валютной позиции, которое сам Нацбанк достаточно строго контролирует, применяя различного рода санкции, включая штрафы. И эту проблему не решает даже письмо Национального банка №20002/128 от 21.03.97 г. «О порядке погашения валютных кредитов», определяющее порядок отражения в бухгалтерском учете погашения валютных кредитов белорусскими рублями.

Указ №311 от 2.06.97 г. «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты» вновь ломает сложившуюся схему погашения кредитов в иностранной валюте, выданных для развития отечественных предприятий. Ясно, что ни одно предприятие, стремящееся к выпуску конкурентоспособной продукции и осваивающее новые технологии, не обходится без валютных кредитов. Продажа 30% валютной выручки при отсутствии возможности покупки валюты подрывает финансовое положение предприятия. Действовавшие ранее нормативные акты допускали перечисление валютных средств, минуя обязательную продажу, в счет погашения и обслуживания кредитов, полученных на приоб-

«текущего счета ответчика белорусские рубли в сумме, необходимой для покупки валюты по исполнению решения суда. Купленную за счет этих средств иностранную валюту банк перечисляет непосредственно получателю». Сам же порядок покупки валюты не определен, и на деле установленная законодательством схема работать не может. До недавнего времени банки старались удовлетворять свои потребности и потребности клиентов за счет покупки иностранной валюты на межбанковском рынке свободных ресурсов. Однако после выхода телеграммы Нацбанка №31005/873 от 12.03.97 г. банки не имеют права превышать официальный курс. Ясно, что банк не будет работать себе в убыток, распродавая собственные валютные ресурсы, необходимые для обеспечения международных расчетов и соблюдения нормативов все той же валютной позиции.

Вполне понятно также и то, что в случае выхода кредита на счет просроченных ссуд заложенное имущество может быть реализовано на территории Беларуси практически исключительно за рубли. При наличии решения хозяйственного суда судебный исполнитель ведет учет поступлений в счет погашения задолженности ответчика по кредитному договору в рублях, поэтому при покупке валюты по курсу, отличному от курса Национального банка, вопрос взыскания части задолженности, оставшейся непогашенной в связи с образованием курсовой разницы, остается открытым. Как, впрочем, и вопрос о том, где же банку приобрести валюту для создания обязательного резерва по сомнительным долгам клиентов.

В этой статье рассмотрены лишь отдельные проблемы валютного кредитования, которые заставляют коммерческие банки ограничивать подобного рода операции и более строго подходить к отбору проектов, требующих участия ссудного капитала в иностранной валюте. Вместе с тем погашение валютных кредитов — это не только частная проблема банков. Это — вопрос государственного значения, вопрос накопления излишней денежной массы и замедленной оборачиваемости денежных средств, способствующих инфляционным процессам, а также поддержания платежеспособности коммерческих банков как основы финансовой системы государства.

## Белорусский Биржевой Банк

Зарегистрирован № РБ 7 октября 1992 г.  
Генеральная лицензия №30 от 30 сентября 1996 г.

Приглашает на  
**РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ**  
с 8.00 до 15.00

- открытие всех видов счетов
- индивидуальный подход к клиенту

тел. (017) 268-80-77



**УСЛУГИ ПО КРЕДИТОВАНИЮ**

тел. (017) 235-39-42

Минск, 220012 ул. Сурганова, 6  
тел. (017) 266-29-64



ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

# КРУТЫЕ ВИРАЖИ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На валютном рынке Беларуси начало ощущаться влияние указа президента N311. Нельзя утверждать, что рынок был переполнен валютой, однако объем предложения на МВБ резко увеличился.

По сравнению с предыдущей неделей суммарный объем торгов по доллару США возрос на 126,8% и составил \$17,3 млн. При этом курс американской валюты к пятнице на бирже вырос до 26850 BLR/\$.

Еще благотворнее сказался указ на ситуации с российским рублем. Недельный объем торгов вырос на 59% по сравнению с прошлой неделей. При этом 12 июня предложение значительно превысило первоначальный спрос, который в эту сессию был крайне низким. В результате произошло не совсем логичное снижение курса российского рубля с 4,6 до 4,57 BLR/RUR.

Неадекватное поведение белорусского рубля вызвало некоторое замешательство у части дилеров ММВБ. Крупные белорусские экспортеры-хеджеры к концу прошлой недели были весьма озабочены поведением «зайца». Рост до 33000 BLR/\$ на москов-

ском рынке (где сокрыта значительная часть экспортной выручки белорусских предприятий) не входил в их планы. По расчетам этих игроков, белорусский рубль сейчас должен быть примерно на 2 тыс. дешевле.

Укрепить белорусскую валюту, по идее, могли аукционы по размещению КО Нацбанка Беларуси 20-го выпуска, состоявшиеся 10 и 11 июня. Но объемы привлеченных в КО ресурсов оказались ничтожно малы -- за два дня всего BLR 11,3 млрд. Банки отказались размещать ресурсы в 55-дневные краткосрочные облигации под 45% годовых, и в этой ситуации НББ вышел на рынок с более интересным предложением -- он начал привлекать средства коммерческих банков в «овернайт» под 55% и выше. Активное привлечение ресурсов Нацбанка лишило «медведей» шансов даже на промежуточные откаты котировок белорусского рубля.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

# ЦЕЛЬ ОДНА — ПУТИ РАЗНЫЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Финансовые власти Беларуси давно волнует проблема целостности фондового рынка. Его развитию был присущ элемент децентрализации. Однако в последнее время различные заинтересованные структуры сходятся во мнении, что назрела необходимость создания электронной торговой системы и системы централизованного депозитарного учета.

Специалисты Нацбанка считают необходимым организацию биржевой торговли ГКО на базе ГУ «Межбанковская валютная биржа». Напомним, что сегодня, не имея лицензии на биржевую торговлю, биржа занимается лишь регистрацией сделок. Белорусская фондовая биржа такую лицензию имеет и биржевые торги с ГКО проводит. Но за все время существования инструмента их доля в общем объеме операций с ГКО незначительна.

На обращения по поводу лицензирования деятельности с ГКО МВБ, имея различные формы собственности, постоянно получала отказ. Дело в том, что постановлением Ка-

бинета Министров N456 определяется перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение органов, выдающих подобные разрешения. Комитет по ценным бумагам, на который возложены функции лицензирования деятельности на рынке государственных бумаг, в получении лицензии отказывает, ссылаясь на Закон «О ценных бумагах и фондовых биржах». При этом сам по себе закон деятельности на рынке госбумаг не регулирует -- он определяет требования к фондовым биржам, не касающиеся МВБ. В таких условиях ни одна из бирж не может взять на себя регулиро-

вание этого сегмента фондового рынка, а вторичное обращение ГКО происходит на внебиржевом рынке.

Несомненным аргументом в пользу МВБ в борьбе за биржевую торговлю ГКО можно считать ее статус -- она является не просто госучреждением, а еще и подразделением Нацбанка. Не следует забывать и о накопленном биржей техническом потенциале. Несомненно, в борьбе за вторичный биржевой оборот ГКО ее шансы велики. Для окончательной победы необходимы принятие на уровне правительства решения о внесении изменений в соответствующую законодательную базу и завершение программного оснащения торговой системы. Соответствующие предложения в правительство уже подготовлены.

Параллельно для усиления подконтрольности вторичного рынка гособлигаций Национальным банком разработан проект документа, предполага-

ющего обязательность регистрации сделок с ГКО на МВБ. Это касается всех сделок с ГКО вне зависимости от места их совершения. Биржа при этом будет обязана отчитываться о зарегистрированных сделках перед Нацбанком. А участники должны будут регистрировать сделку в течение одного рабочего дня и нести ответственность за своевременность регистрации.

В случае принятия этого документа от вторичного оборота ГКО фактически будет отстранена БФБ. Но, по сути, даже централизованная регистрация контрактов заменить биржевую торговлю не сможет, так что предложенную меру можно рассматривать как промежуточную. А если в перспективе регистрация сделок на МВБ будет проводиться на платной основе, что не является невозможным, то удовольствие заниматься операциями с ГКО на вторичном рынке станет просто более дорогим.

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

# ВРЕМЯ ПЕЧАТАТЬ ДЕНЬГИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Всю прошедшую неделю межбанковский денежный рынок был крайне нестабилен. Котировки на свободные ресурсы колебались от 20 до 80% годовых.

В начале недели рынок межбанковского кредитования был довольно неустойчив. Дилерам приходилось выставлять котировки на самых разных уровнях. Не вызвал резкого повышения ставок на рынке МБК и аукцион по первичному размещению ценных бумаг Национального банка Беларуси (КО). Он начался 10 июня и был продлен в связи с доразмещением. Это объясняется нежеланием банков принимать участие в аукционе.

К середине недели ситуация на межбанковском денежном рынке несколько выровнялась.

Обычно в середине месяца при отсутствии каких-либо изменений на рынке резких скачков котировок не происходит. Однако межбанковский рынок ресурсов на прошлой неделе нельзя было назвать спокойным. Традиционно в этот период на МБК обычно отсутствует сколько-нибудь значительный спрос, ставки на привлечение-размещение денежных средств падают до 15-20%. Минувшая неделя не подтвердила это правило -- рынок МБК слегка лихорадило. Ставки в течение дня поднимались до максимально разрешенных Наци-

ональным банком значений -- 84% годовых. И только в конце дня на коммерческом рейсе они опускались до 20-30%.

Повышенный спрос на ресурсы был сформирован одним из самых крупных операторов рынка, предположительно, «Беларусбанком». Нехватка ресурсов у него объяснялась выполнением правительственных программ по кредитованию государственных субъектов хозяйствования. Это и обеспечило повышенный спрос на рынке МБК и вторичном рынке государственных ценных бумаг.

Котировки на рынке вторичного обращения государственных облигаций всю неделю держались на уровне 30-35% годовых, что также было вызвано повышенным спросом на

ресурсы. К концу недели котировки по операциям РЕПО поднялись еще выше -- до 70%.

Ситуацию на рынке межбанковских ресурсов на прошедшей неделе определяли, с одной стороны, нехватка ресурсов у нескольких участников рынка, а с другой -- та деятельность, которую они были вынуждены проводить для поддержания своей краткосрочной ликвидности. Недостаток средств на их корсчетах пресекал платежи, что в свою очередь обусловило нехватку средств у их основных контрагентов и создало напряжение на рынке. В течение операционного дня у многих банков появлялись проблемы с обеспечением нормального выполнения своих обязательств и проведением платежей. И только в конце дня ситуация выравнивалась, и ставки на кредитные ресурсы падали до 20%.

## ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Неделя								
	17 неделя 21.4	18 неделя 29.4	19 неделя 7.5	20 неделя 12.5	21 неделя 19.5	22 неделя 26.5	23 неделя 2.6	24 неделя 9.6	25 неделя 19.5
<b>1. Облигационная ставка MORATE</b>									
1 неделя	35	32	25	33	35	40	36	25	35
4 недели	39	38	40	38	30	35	41	33	30
<b>2. Облигационная ставка DEPAR</b>									
1 неделя	21	20	18	19	17	18	16	19	17
4 недели	35	33	32	33	33	34	32	36	33
<b>3. Облигационная ставка по облигациям с ГКО DEPAR (USD)</b>									
1 месяц	31,25	31,74	34,00	33,04	31,43	34,78	35,34	35,34	35,34
3 месяца	8,15	12,0	10,50	11,15	11,37	11,39	11,27	11,58	11,37
6 месяцев	11,79	13,50	12,0	13,15	13,09	13,12	13,54	13,69	13,09
1 год	31,43	39,70	33,42	35,91	31,47	31,69	31,69	31,69	31,47
<b>4. Индекс FX</b>									
1 неделя	388,20	261,74	424,29	493,50	721,59	337,69	470,25	198,36	
4 недели	32	30	30	31	33	32	35	32	33
<b>5. Индекс Belarus</b>									
1 неделя	744,87	647,36	807,74	679,30	660,08	604,93			660,08
<b>6. Изменение курса USD на:</b>									
МВБ	26140	26530	26630	26650	26700	26730	26750	26820	26700
ММВБ	33925	36009	35994	35615	33984	32856	32624	33500	33984
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	33080	34133	33667	35413	33764	31917	31629	33300	33764
<b>7. Изменение курса DM на:</b>									
МВБ	15350	15320	15450	15820	15760	15850	15600	15560	15760
ММВБ	19934	20910	20963	21174	21174	19533	19061	19461	
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	18454	18276	19915	19590	19584	19384	18140	18326	
<b>8. Изменение курса RUR на:</b>									
МВБ	4,54	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60	4,60
ММВБ	5,417	5,550	5,530	5,813	5,783	5,635	5,470	5,625	5,783
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	6,188	6,038	6,035	6,670	6,250	6,250	5,843	5,850	6,250
<b>9. Изменение курса UAN на:</b>									
МВБ	18450	19000	20050	19750	18650	18250	17600	17950	18650
ММВБ	18343	19751	19816	19607	18506	17782	17477	18011	18506
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	17110	18270	18811	18859	17819	17553	16446	17525	17819
<b>10. Изменение курса USD на:</b>									
МВБ	18450	19000	20050	19750	18650	18250	17600	17950	18650
ММВБ	18343	19751	19816	19607	18506	17782	17477	18011	18506
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	17110	18270	18811	18859	17819	17553	16446	17525	17819

## БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 13.06.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
<b>РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUB)</b>					
09.06.97	56387	56387	56387	4.6000	14
10.06.97	65958	65958	65958	4.6000	18
11.06.97	69367	53985	53985	4.6200	15
12.06.97	2750	49962	49962	4.5700	14
13.06.97	39813	39813	39813	4.5700	15
***	234275	266105	266105	4.5920000000	15
<b>УКР. ГРИВНА (лот = 1000 UAH)</b>					
09.06.97	226	1178	489	17950.0000	12
10.06.97	182	137	182	18000.0000	9
11.06.97	457	662	564	17850.0000	12
12.06.97	487	140	1163	18200.0000	10
13.06.97	836	969	843	18100.0000	14
***	2188	3086	3241	18020.000000	11
<b>ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD)</b>					
09.06.97	3568	3258	3258	26820.0000	13
10.06.97	3297	2698	3297	26830.0000	16
11.06.97	4028	4028	4028	26830.0000	14
12.06.97	1929	1929	1929	26830.0000	12
13.06.97	4811	2488	4811	26850.0000	15
***	17633	14401	17323	26832.000000	14
<b>ПЕЧАТКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM)</b>					
09.06.97	290	181	181	15560.0000	11
10.06.97	803	500	500	15700.0000	10
11.06.97	540	740	740	15660.0000	11
12.06.97	219	306	306	15560.0000	9
13.06.97	449	731	731	15530.0000	11
***	2301	2458	2458	15602.000000	10

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ. тел.29-26-50, факс 29-25-56

## РОССИЙСКИЕ НОВОСТИ

### БАНК РАЗОРИЛСЯ, НО ДЕНЬГИ ГДЕ?..

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По итогам 1996 года 355 российских банков имеют отрицательное значение капитала, а 400 кредитных организаций -- серьезные финансовые проблемы. Об этом со ссылкой на информационное агентство «РосБалт» сообщила Российская национальная служба новостей.

Суммарный объем вкладов населения в этих банковских учреждениях составляет 9,7 трлн. рублей. В настоящее время ликвидационные комиссии действуют в 281 из 658 кредитных организаций, лишенных лицензий на осуществление банковских операций. Только в 48 случаях работа комиссий была признана относительно успешной. Причинами столь низкой эффективности банковских «санаториев» являются как нежелание самих учредителей и кредиторов участвовать в ликвидационной про-

цедуре, так и длительный розыск банковского имущества, обеспечение его сохранности. В то же время, проинформировал ЦБ, не всегда отзыв лицензии у кредитной организации означает ее «смерть». Имеются примеры, когда на «лопнувший» банк находятся покупатели, затевающие затем процедуру санации. Так, в настоящее время ЦБ рассматривает возможность возврата лицензий банку «Гатчинский» (Ленинградская область) и «Екатеринбургский малахит» (Екатеринбург).



## КОРОТКО

\*\*\*

13-14 июня в Минске проведен семинар «Вексельное обращение: опыт, проблемы, перспективы», организованный центром поддержки предпринимателей «Возрождение и развитие». В мероприятии участвовали ведущие специалисты Центробанка России, «Белнешэкономбанка» и Нацбанка. С докладом выступала г-жа Шумейко, специалист департамента ценных бумаг ЦБ РФ.

\*\*\*

Добиться значительного снижения процентных ставок в ближайшее время не удастся.

Такой точки зрения придерживается министр экономики России Евгений Ясин. Снижение процентных ставок по банковским кредитам рассматривается как один из главных шагов по обеспечению экономического роста. Предприятия за счет этого получат возможность пополнения оборотных средств, которых им так не хватает, за счет дешевых источников. Однако из-за тяжелого положения реального сектора банки не спешат кредитовать предприятия, предпочитая работать на рынке ценных бумаг. А если и выделяют средства, то либо для подконтрольных им предприятий, либо под высокие проценты. Ситуацию, по словам министра, усугубляет и тот факт, что из года в год по мере увеличения размеров государственного долга растут и расходы по его обслуживанию.

\*\*\*

Управление по принудительному взысканию недоимки по налогам и сборам Государственной налоговой службы РФ заявило, что «раскрыло коммерческую тайну РАО «Норильский никель».

Схема ухода от налогов (по версии ГНС) была представлена прессе на брифинге начальника управления по принудительному взысканию недоимки по налогам и сборам Государственной налоговой службы РФ Владимира Попова. Схема расчетов между РАО «Норильский никель» и ОАО «Норильский горно-металлургический комбинат» («НГМК») в изложении ГНС выглядит как простая и достаточно эффективная. ОАО «Норильский комбинат» 99% продукции реализует через зарегистрированную в Москве посредническую фирму ЗАО «Интерросимпекс», которая задолжала НГМК 369,1 млрд. руб. В эту цепь включены структуры со 100%-ным уставным капиталом РАО «Норильский никель»: АО «Североникель», АО «Печенганикель», «Талнахское ГОУ». Все эти предприятия сотрудничают с ЗАО «Интерросимпекс» по договорам комиссии, размер комиссионного вознаграждения составляет 0,9% от вырученных средств, что за вторую половину 1996 г. дало приблизительно \$ 6,3 млн. При этом дебиторская задолженность ЗАО «Интерросимпекс» перед РАО «Норильский никель» на начало 1997 г. составила \$ 14,7 млн.

\*\*\*

24 июня в ТПП РФ состоится третья конференция из серии «Банковские рейтинги: практика и проблемы» — «От рейтингов к дистанционному анализу деятельности банков».

Организаторами конференции выступают Ассоциация российских банков, газета «Финансовые известия» и компания «Imageland Public Relations». Генеральный спонсор конференции — АКБ «Металлинвестбанк». Дополнительная информация доступна по тел.: 911-68-42, 911-61-48.

Отдел финансовых институтов «БДГ» с использованием материалов ИА «РосБизнесКонсалт»

## ВЕКСЕЛЬНОЕ ОБРАЩЕНИЕ

## СПОРЫ ВОКРУГ ВЕКСЕЛЯ

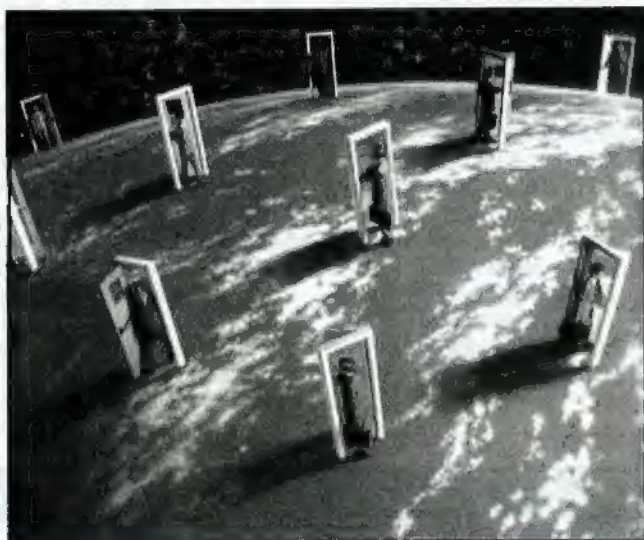
АЛЕКСЕЙ УРБАН

Как известно, целью программы вексельного обращения, одобренной Мингорисполкомом (решение N21 от 18 января 1996 года «О внедрении системы вексельных расчетов на территории города Минска»), было развязывание платежей в промышленности. С самого начала вокруг целесообразности расширения этой программы велись дискуссии.

Минфин и Нацбанк были единодушны в своем резко отрицательном отношении к проекту дальнейшего развития

жет трактоваться двояко. Налицо правовой вакуум в этой сфере.

В России 11 марта 1997 года



А ларчик просто открывался

программы до уровня республиканского бюджета. Успешное проведение (несмотря на противодействие финансовых структур) майского эксперимента с вексельным погашением недоимки АП «Минский подшипниковый завод» в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельхозпродукции и продовольствия независимые наблюдатели объясняют лоббированием этого проекта на самом высоком уровне.

Напомним, что нынешний премьер в свое время возглавлял комиссию по неплатежам. Активными сторонниками проекта являются Минпром и Мингорисполком, чье финансовое управление провело раг value векселей и предусмотрело режим страховки риска.

Введение вексельного обращения планировалось финансово оздоровить отечественную промышленность в рамках программы среднесрочных мер по выходу из кризиса, снизить кредиторско-дебиторскую задолженность предприятий, образовавшуюся вследствие взаимных неплатежей. Рост кредиторской и дебиторской задолженностей за девять месяцев прошедшего года составил 23% и 29,5% соответственно (см. диаграмму). Среди факторов, способствующих обострению кризиса неплатежей, специалисты особенно выделяют один — нехватку платежных средств для обслуживания межхозяйственного оборота (дефицит оборотных средств объяснялся отвлечением их в товарную массу в виде готовой высококачественной продукции, не реализованной из-за низкого платежеспособного спроса).

Простой товарный вексель, как предполагалось, должен был стать одним из инструментов расчета. Следует отметить, что вексельное обращение регламентируется лишь постановлением N2 Нацбанка от 12 мая 1992 года «Временные правила выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве», которое, даже учитывая последующее нормативное расширение, как утверждают специалисты в области корпоративного права, несовершенно и мо-

Госдумой принят закон «О переводном и простом векселе». Он внес максимальную ясность в вопросы эмиссии и процедуру взыскания средств по векселю на основании составленного акта протеста. До принятия более совершенной нормативно-правовой базы, конкретных положений о банкротстве развитие вексельного обращения в Беларуси в условиях замедленных процессов приватизации и реформирования государственности невозможно. Пока же, по мнению сторонников проекта, можно использовать простой товарный вексель, который по сравнению с банковскими векселями и системой протокола взаимозачетов неплатежей имеет ряд преимуществ. Банковский вексель дорог и не имеет режима управления движением, каким в данном случае располагают векселя, эмитированные предприятиями Минпрома. Взаимозачет же является как бы «мертвой» схемой — движение средств во время него задерживается.

Министерство финансов и Нацбанк аргументируют свое неприятие развития вексельной программы следующим. Во-первых, векселя все же являются большей финансовой нагрузкой, нежели оплата процентов по налоговым кредитам. Во-вторых, не исключена эмиссия векселей неплатежеспособными предприятиями, что в условиях несовершенства правовой базы (отсутствия закона о банкротстве) увеличивает риск невыплат. В этом случае должна действовать инстанция, авалировавшая вексель. Авалистом векселей выступает Мингорисполком (аваль в данном случае равен 1% от суммы векселя), бюджетом которого расходы погашения не предусмотрены. Очевидно, что BLR 5 млрд, переведенных Мингорисполкомом страховым уполномоченным в виде беспроцентного кредита в качестве гарантии собственной платежеспособности, также будет недостаточно (по информации «БДГ», эти средства уже израсходованы). Страховка векселя (страховой взнос составляет 4%) производится страховой компанией «РИП-АЧСК», чьи страховые резервы, по мнению эк-

## СПРАВКА «БДГ».

По состоянию на 29.05.97 года сумма неплатежей, развязанных простыми товарными векселями, разбросанными и внедренными на предприятиях Минпрома, составила BLR 841 млрд. «Развязка» платежей на один вексельный рубль равнялась BLR 8,7. За этот период выдано 1239 векселей на BLR 60,6 млрд. По состоянию на 29.05.97 г. погашено 1142 векселя на BLR 45,4 млрд. Использование товарных векселей сделало возможным расчет предприятий министерства с местными бюджетами на сумму BLR 83,6 млрд., за энергоносители — BLR 126,7 млрд., за коммунальные услуги — BLR 9,2 млрд.



го финансирования» (выдержка из публикации зампреда Мингорисполкома Николая Пашкевича и директора «РИП-АЧСК» Людмилы Червонец «Неплатежи. Поиск выхода» // «Финансы, учет, аудит» N12 за 1996 год).

Что касается ликвидности этих ценных бумаг, то «РИП-АЧФА» на правах профучастника и автора проекта считает, что данные векселя уже стали инструментами вторичного рынка ценных бумаг — операциями с ними занимаются «Приорбанк» и «Комплексбанк», обращение векселей происходит также на собственной площадке. Это противоречит утверждению о том, что такой вексель должен работать только на первичном рынке и ни в коем случае не может стать объектом спекуляций. Любой инструмент фондового рынка как раз и является объектом спекуляции в прямом смысле этого слова, он выступает как средство «заработка денег», котируется и обладает определенным уровнем ликвидности. Ликвидность не может быть назначенной, если у участников рынка есть выбор, — она определяется несколькими факторами, среди которых не только обеспечение и гарантированность погашения, но и спрос на данный инструмент.

Эксперты истолковывают позицию Минфина следующим образом. По их мнению, вексельная программа позволяет альтернативно выпустить некий эквивалент «живых» денег (этакие «квазиденьги») в обход «живых» денег, что отрицательно сказывается на уровне инфляции. Очевидно, что перехват инициативы фактически не контролируемым Минфинэкономическим центром превратит непредсказуемыми последствиями. Представители Нацбанка, совершенно справедливо утверждая, что использование вексельных схем при расчете предприятий с работниками напоминает спецраспределители со всеми их «плюсами» (приобретение продуктов и ТП за векселя и отпуск их работникам по чековым книжкам), уверяют, что данная вексельная схема должна внедряться только под патронажем коммерческих банков. Это не вызывает возражений у представителей «РИП-АЧФА», которой «родственные» отношения со страховым уполномоченным позволяют активно продвигать проект. Для предприятий — участников эксперимента вексельная схема — это приемлемый способ решения проблем неплатежей. Этим объясняется официальная (правда, достаточно осторожная) позиция Минпрома.

Итак, комиссия по неплатежам, Минпром и Мингорисполком, исходя из положительных результатов показательного образцового вексельного расчета МПЗ по недоимкам в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, положительно оценивают перспективы внедрения программы на республиканском и межгосударственном уровнях. Этой позиции противостоят Минфин и Нацбанк, которые считают, что опыт МПЗ не следует использовать в межгосударственных расчетах. По их мнению, эксперимент должен быть ограничен масштабами местных бюджетов.

Есть и еще один аргумент Минфина не в пользу проекта. Как заявил представитель министерства Анатолий Прястяжик, «вексельное погашение недоимок в бюджет является примером нарушения законодательства... Выплаты в бюджет по закону должны производиться только в национальной валюте. Республиканский бюджет, важнейшие виды первоочередных социальных выплат не должны заполняться векселями, ликвидность которых к тому же ставится под вопрос».

В свою очередь представители Мингорисполкома и «РИП-АЧСК» заявляют, что комиссия, созданная горисполкомом с участием представителей Минфина, Нацбанка, Минэкономики, ГНИ, статуправления г. Минска, ПОЭИ «Минскэнерго», МПГХ «Мингаз», «строга следит за соблюдением соотношения поступлений в бюджет векселями и в традиционной денежной форме. В основе этого — соотношение статей расходной части бюджета, финансируемых деньгами или допускающих финансирование векселями. На практике векселями производится 5-10% всего бюджетно-

## НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ

Фирменный магазин  
пр. Машерова, 51  
Тел. (017) 229-28-09.

Фирменные секции:  
ул. Зингелса, 30, тел. 226-09-24  
ул. Дрозда, 8, тел. 223-24-68  
пр. Скоринки, 117, тел. 264-23-64  
ул. Коласа, 52, тел. 262-66-72

## Телевизоры:

	Оптом	Розн.
СК-3339ZR	37 см.	209\$ 245\$
СК-5039TR	51 см.	275\$ 325\$
СК-5085ZR	51 см.	282\$ 310\$
СК-5373ZR	54 см.	299\$ 350\$
СК-5385TBR	54 см.	346\$ 410\$
CS-7277PTR	72 см.	939\$ 1095\$
Видеокамера	TVP-3350WR (37 см.)	408\$ 475\$
Видеомагнитофон	SVR-32D	201\$ 235\$
Видеокамера	SVR-11G	147\$ 175\$
Видеокамера	VP-K75	441\$ 515\$
СВЧ-печь	CE-735GR (20 л.)	181\$ 215\$
СВЧ-печь	M-9G45 (26 л.)	225\$ 265\$
Пылесос	VC-6111 (1100 Вт.)	88\$ 105\$
Пылесос	RC-5513 (1300 Вт.)	93\$ 110\$
Кондиционер	ASH-0906ERH	772\$ 905\$

Покупка за СКВ выгодна и удобна





## Сюрпризы заказывали?

### Мировые рынки: «Здравствуй, Дедушка Мороз...»

Событие, которого с трепетом ожидали участники **кофейного** рынка, произошло: на бразильских плантациях температура упала ниже 0°C.

Ситуация на биржах после майских ценовых рекордов (о чем неоднократно писала «Конъюнктура») характеризовалась крайней неустойчивостью. Как раз накануне заморозков инвестиционные фонды, активно скупавшие в последнее время ко-

рами, даже поднимался вопрос о необходимости принятия мер против инвестиционных фондов, скупающих палладий (правда, никаких конкретных решений принято не было).

Разрядить ситуацию на рынке драгметаллов может лишь успех переговоров, которые ведут в настоящее время Япония (крупнейший потребитель палладия) и Россия, о возобновлении поставок. Планировалось, что отгрузка может начаться уже в июне, однако переговоры затянулись. Собственно, ожидание результатов этих переговоров

вого урожая подсолнечника, цены либо прекратят свой рост, либо снизятся.

### Страны Балтии: трезвость — норма жизни!

Похоже, маниакальное желание российских властей навести порядок в торговле **алкоголем** — вещь заразительная. По крайней мере, литовское правительство уже выступило с инициативой, которая, по мнению разработчиков, будет препятствовать «отмыванию» денег государственными структурами, производящими алкоголь. Предполагается, что им должно быть запрещено самостоятельно торговать этим товаром (причем не только в розницу, но и оптом). Такие структуры лишатся права уполномочивать на этот вид деятельности другие фирмы и торговых агентов. Оптовикам нельзя будет реализовать товар другой фирме, занимающейся оптовой торговлей. А вот что касается рекламы спиртного, то нормативную базу для нее планирует сделать более либеральной.

Зато в Эстонии «наехали» именно на рекламу. Парламент этой страны принял решение, запрещающее внешнюю рекламу крепких спиртных напитков, а также телевизионную и радиорекламу в дневное время. Запрещено пропагандировать «нездоровый образ жизни» в печатных изданиях, предназначенных для молодежи. (Что касается рекламы сигарет, то ее попросту запретили — вместе с рекламой проституции и наркотиков.)

Любопытно, что практически в то самое время, когда в парламенте Эстонии шло голосование по данному вопросу, завершилась тяжба по поводу прошлогоднего решения Тартуского городского собрания о запрете визуальной рекламы алкоголя и табака. Канцлер юстиции Эстонии признал такой запрет противоречащим закону. Вероятно, остается лишь посочувствовать структурам, выигравшим дело: насладиться плодами победы они явно не успеют.

### Великий сахарный путь

В мае — начале июня самым ликвидным товаром на украинском рынке неизменно был **сахар**. Контраст с ситуацией, сложившейся минувшей зимой, — прямо-таки поразительный. Если тогда сделки почти не заключались, то теперь спрос значительно превышает предложение, причем по мере того как запасы этого товара подходят к концу, растет и покупательский ажиотаж. Похоже, что структуры, приобретающие сахар, уже не обращают внимания на объем партии, условия поставки и т.д. в своем стремлении успеть закупить его как можно больше. Это, в свою очередь, отражается на ценах: менее чем за полмесяца минимальные оптовые цены увеличились с 630 до 670 грн/т, максимальные — с 670 до 780 грн/т.

Особенностью нынешней ситуации на сахарном рынке является то, что если раньше рост спроса определялся значительными поставками в Россию, то теперь к этому добавился еще один немаловажный фактор. По наблюдениям специалистов, некоторые предприятия начали игру на повышение — они скупают большие партии в ожидании значительных ценовых подвижек.

Тем временем рынок основного покупателя украинского сахара — России переполнен. Хотя в этом году объемы поставок в РФ в 2 раза меньше прошлогодних, этого хватило для устойчивого снижения цен примерно на 2% в неделю. Участники рынка уже отмечают падение рентабельности внешнеторговых операций с сахаром. Для фирм, работающих с мелким оптом, маржа уменьшилась в 2 раза.

Следует отметить, что украинский товар неизменно дешевле производимого российскими заводами (для партии средних размеров — 3040 руб./кг и 3110 руб./кг соответственно), а значит, резервы у украинских экспортеров еще есть. Кроме того, приближается сезон резкого повышения спроса на сахар, а это обязательно положит предел падению цен. Кроме того, нужно признать, что альтернативы украинскому сахару, с импортом которого так любят бороться сторонники протекционистской политики, по существу, нет. Промекты, связанные с поставками сахара с Кубы, желаемого результата не дали: обе стороны имеют право упрекнуть друг

друга в невыполнении обязательств. Кроме того, сахарная промышленность этого латиноамериканского государства сейчас явно неконкурентоспособна: заводы испытывают нехватку сырья из-за довольно низкого урожая в прошлом году. Правда, это не помешало министру внешней торговли Кубы Рикардо Кабрисасу в интервью «Интерфаксу» заявить, что в течение 2—3 лет товарооборот между названными странами удастся восстановить. Вполне возможно, что долг Кубы в \$3,3 млрд заставит Россию любой ценой поддерживать на плаву партнера и торговать с этой страной пусть даже себе в убыток. (Интересная деталь: на недавнем заседании комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству кубинскую делегацию возглавлял министр внешней торговли, российский — министр по чрезвычайным ситуациям.)

Такое стратегическое партнерство России с бывшим коллегой по социалгею отнюдь не прибавит к ней теплых чувств у бывшего коллеги по СССР — Украины. По подсчетам специалистов из Национальной ассоциации сахаропроизводителей этой страны, введенная 15 мая Россией пошлина на импорт украинского сахара в размере 25% (но не ниже 0,07 ЭКЮ/кг) может стать причиной закрытия половины из примерно 200 сахароперерабатывающих заводов, имеющих на Украине.

Юрий ХОВРОВ



фейные фьючерсы, приступили к «стрижке купонов», чем спровоцировали волну снижения цен (на **LIFFE** 5 июня котировки июльских контрактов упали сразу на 180 \$/т, падение продолжилось и на следующий день). Однако это снижение цен, похоже, было лишь разбегом для прыжка. 9 июня, после того как пришло сообщение о заморозках, цены на робусту подскочили на 100 \$/т, хотя сведений о том, отразится ли это похолодание на размерах урожая, еще не было. Говоря о перспективах рынка, следует отметить, что по-прежнему ощущается сильный дефицит этого товара. В то же время эксперты отмечают, что непредсказуемость ситуации начала отпугивать спекулянтов. Вследствие этого ценовые скачки, возможно, станут не такими резкими.

Уходя с рынка кофе, инвестиционные фонды серьезно взяли за **платину** и **палладий**. Запасы этих драгметаллов из-за прекращения российских поставок уменьшились до рекордного уровня и продолжают снижаться. Так, например, были обнародованы данные о том, что на складах биржи **Commodity Exchange (COMEX)** в США только 5 июня количество палладия уменьшилось на 1/3. Все это привело к тому, что цены на палладий с начала года выросли более чем в 2 раза. Паника по этому поводу отразилась и на лондонском рынке драгметаллов. На экстренном совещании, проведенном английскими трейде-

скаывается на ценах уже сейчас: если котировки июльских контрактов на торгах **NYMEX** составляют 232,5 \$/унция, то сентябрьских (уж в сентябре-то поставки в Японию должны начаться в любом случае) — всего лишь 179 \$/унция.

### Россия: вспомним, что такое дефицит

Эксперты российского рынка продовольствия предполагают, что нынешним летом может ощущаться дефицит **подсолнечного масла**, который, в свою очередь, повлияет на цены на **майонез**. Серьезного спада в его производстве произойти не должно — максимум 2—3%, однако сам список производителей, вероятно, изменится очень сильно. Если крупные заводы, такие как Московский, Екатеринбургский и Санкт-Петербургский масложировые комбинаты, в последнее время постоянно наращивавшие объемы, смогут сохранить достигнутый уровень, то мелких производителей ждут тяжелые времена. Специалисты считают, что в условиях дефицита сырья им просто не удастся обеспечить бесперебойные поставки, и некоторые из них вынуждены будут распространиться с независимостью и влиться в более крупные структуры либо прекратить свое существование. Результатом сырьевых проблем должен стать рост цен, который к концу лета составит 7—13%. Осенью же, с появлением масла из но-

## О мясе насушном

Неожиданно свалившееся на московский рынок затоваривание **куриными окорочками** (это связано с «биоритмами» таможи: ведь около 80% окорочков — американские) привело к резкому удешевлению данного продукта. Цены опустились ниже отметки 10.000 руб., т.е. примерно на 5% по сравнению с серединой мая.

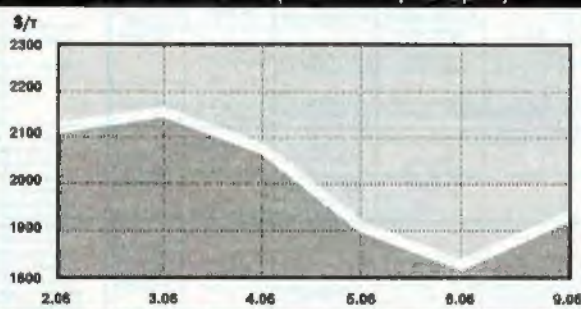
Одновременно с этим на рынке **говядины** и **свинины** образовался дефицит. Специалисты считают это свидетельством того, что до России докатилась волна подорожаний мяса в странах ЕС из-за введенных для Испании и Голландии ветеринарных запретов на экспорт свинины. (Кстати, свинина за последнее время прибавила в цене и за океаном — до 0,8042 \$/фунт (рост за неделю составил 0,41%). Российский мелкооптовый и розничный рынок пока не отреагировал в полной мере на недостаток предложения — рост цен составил порядка 3%.

Пытаясь избавиться от дефицита, ветеринарный департамент России разрешил ввоз мяса из Китая. Кроме того, появилась информация о заключении ряда крупных контрактов на поставку мяса в Москву, заключенных в ходе проводившейся с 3 по 7 июня в столице России выставки **World Food '97**. Так, например, договор за подписью вице-министра сельского и лесного хозяйства Литвы Донатаса Станикунаса предусматривает продажу России 2000 т говядины.

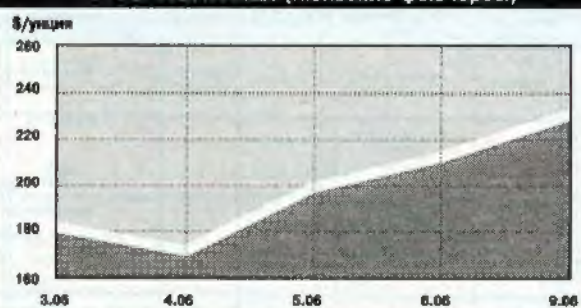
Ситуация на мясном рынке России выгодна и белорусским экспортерам (среди предложений российские эксперты отмечают значительное количество продуктов, импортированных из нашей страны). Закупочные цены на свинину у нас в настоящий момент составляют 25,621 млн руб./т, на говядину — 11,8 млн руб./т. В России оптовые цены — 10,7 млн руб./т и 18,4 млн руб./т соответственно. С учетом нынешнего соотношения белорусского и российского рублей (**BLR = 4,6 RUR**) — разница колоссальная. Примерно так же дело обстоит и с розничными ценами: говядина у нас дешевле на 70%, свинина — на 55%. Правда, такое положение дел начинает серьезно волновать власть предержащих. Сокращение сельскохозяйственными предприятиями поставок на отечественные мясокомбинаты в ближайшее время может заставить правительство пойти на пересмотр закупочных цен.

Соб. инф.

ДИНАМИКА ЦЕН НА КОФЕ РОБУСТА  
НА ТОРГАХ LIFFE (июльские фьючерсы)



ДИНАМИКА ЦЕН НА ПАЛЛАДИЙ  
НА ТОРГАХ NYMEX (июньские фьючерсы)



Приглашаем на конкурсной основе  
**обозревателей**  
по различным тематикам  
потребительского рынка.  
Тел. 226-96-78



## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
<b>ABSOLUT UNIS</b> СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гоголя, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель, Одесск многофункциональная офисная мебель, Мес многофункциональная офисная мебель, Мес metallico мебель для руководителей Quark мебель для руководителей Mithos мебель для офисов и домашних кабинетов Diki	Италия (Forneta Office)	меламин ламинат меламин экологически чистый лак ламинат, крошка из ПВХ	антрацит, жемчужно-серый, орех аквамарины, светлый орех, орех-мрамор зеленый, нефрит, орех, ольха светло-зеленый, серый, слоновая кость	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...19%	239-8084 219-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
<b>АЛМАГОР</b>	офисные наборы «Венза», платяные шкафы	Беларусь	нат, шпон (дуб, бук)	черный, комбинированный	\$550, \$90	226-3734 226-3559 226-3737	заказ-производитель
<b>АНДЖЕЙ-РИТТЕР</b>	офисные наборы «Босса», «Премьер», «Заманбург», «Визит», «Венза» и др. компьютерные, рабочие столы шкафы для одежды и комбинированные (в асорт.) шкафы для документов (в асорт.)	Беларусь	меламин, шпон (цельная порода, красное дерево, бук, ясень и др.)	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металл и др.)	от 17,5 млн руб. от 1,7 млн руб. от 2,95 млн руб. от 1,9 млн руб.	ул. Варшавская, 17, офисы 202, 208; салон: РВЦ (ул. Якупова, 27), пр. Минского, 9, г. Могилев; м-н «Горизонт» (пр. Дзержинского, 37), тел. (0222) 421-774	
<b>АСПЕКТ</b>	мебель, приносящая успех для исполнительцев для менеджеров для руководителей для элиты офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Германия, Италия, Польша, Германия, Италия	десяти вариантов натуральной и искусственной покрытий	сочетание разнообразных цветов и оттенков	\$160...1200 \$400...2000 \$1300...5000 от \$4500 \$33...436 \$85...3000 \$36...4000	275-3575 275-3552	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; новый адрес: ул. Стеблевая, 20
<b>VOIS COMPANY</b> САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты шкафы, столы (в асорт.) шкафы, столы, комоды, столы forte кресла (для руководителей, персонала), стулья	Беларусь, Польша, Италия	цельные породы древесины меламин кожа, ткань	бук, ясень, дуб, вишня, светлый дуб, красное дерево черный, дуб, вишня гранит-кварц черный, серый	39...45 млн руб. 1,1...4,0 млн руб. 2,0...4,1 млн руб. от \$19	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
<b>ДОРАТО</b> Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрика Ruz Office, Gas Office офисные кресла, стулья	Италия	меламин, ламинат, шпон ткань, кожа, кожзам	различный	от \$130 от \$22	269-9447 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ; система складов на пт
<b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированный ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металл	\$22...390	226-9885 223-3305	ПК «Минскспец» (пр. Машерова, 14), ДП «Синтез» (ул. Сорожеская, 81)
<b>ИТН ДИЗАЙН</b> САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni офисные кресла, стулья Eschery офисные аксессуары Multiform компьютерные, принтерные столы Multiform наст. лампы, светильники, постеры Massive	Италия, Венгрия, Австрия, Бельгия	меламин, ламинат, нат, шпон ткань, кожа ударопрочный поликарбонат, акрилатик высокопрочная меламин металл, пластик, дерево	различный различный более 30 вариантов светло-серый более 30 вариантов	от \$196 \$50...550 \$3,3...556 \$210...574 \$22...750	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование; гарантия 2 года; эксклюзивные предложения Multiform в Беларуси; ступенчатая и плавная регулировка высоты стола; поставка со склада и под заказ
<b>ЛИГАЛ</b>	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от \$86	273-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
<b>МАЙПЛ MAPLE</b>	компьютерная офисная мебель Siboca офисная мебель (система модулей) «Пирамидас» дизайнерские системы офисной мебели Marela офисные аксессуары Multiform офисные кресла, стулья	Бельгия, Финляндия, Россия, Финляндия, Австрия, Италия	сверхпрочный меламин бук, белый, черный полиуретан, нат, шпон, массив ударопрочный поликарбонат, акрилатик износостойкая ткань, кожа	светло-серый бук, белый, черный более 20 вариантов более 30 вариантов 11 вариантов	от \$66 от \$21 ? от \$4,5 \$40...264	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно; дизайн проект помещений, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
<b>СТАННЕР</b>	офисная мебель (в асорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-9207 276-9225	поставка под заказ
<b>VLATI</b> Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков офисные кресла, стулья настольные лампы, светильники, бра	Италия, Австрия	меламин, ламинат, шпон, ценные породы древесины металл, ткань металл, пластик, дерево	более 30 вариантов более 100 вариантов более 20 вариантов	от \$180 от \$50 от \$25	237-7011 237-8417 228-3332	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
<b>ТУССОН</b> ул. Пуликова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Smithsens	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	\$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно; доставка, сборка, компьютерное проектирование
<b>FURNITURE LUXE</b> ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель мебель для кафе, баров, гостиных, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов по желанию	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно; индивидуальный дизайн-проект; планировочные решения; доставка по Минску, сборка

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
<b>АЛМАГОР</b>	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в асорт.), журнальные столы, кресла	Беларусь	массив, ДСП, нат, шпон	85...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевский, 5)
<b>VOIS COMPANY</b> САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухонь «Лиза» дизайнерские кухни «Евразия» спальни «Катерина»	Беларусь	меламин, МДФ (Бельгия) шпон ценных пород (красное дерево, бук, дуб, тополь, ясень, дуб)	24 млн руб. 16 млн руб. 24,7 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
<b>ЕВРОМЕБЕЛЬ</b>	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированный ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатыри» (ул. Притыцкого, 37)
<b>ПОРТЭКС</b>	спальные (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат, шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
<b>СТАННЕР</b>	мебель для дома (в асорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат, шпон	2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (сорт.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
<b>ТЕКНОБЕЛ</b>	мебель для дома (в асорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат, дерево, лак	16...10000	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
<b>FURNITURE LUXE</b> ул. Лынькова, 17	кухонь (более 20 вариантов), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно; индивидуальный дизайн-проект; планировочные решения; доставка по Минску, сборка

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, РЕЙДЖЕР 276-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ - 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

## Где заказать офисные мебель и аксессуары, материалы для производства мебели

## «ИНТЕРФОРМА»

(г. Минск, ул. 3-я Поселковая, 8; тел.: 262-00-12, 232-57-05, 268-32-93)

СП «Интерформа» предлагает со склада в Минске материалы высокого качества для производства мебели и отделки помещений:

- ДСП ламинированная:
  - толщина — 12, 16, 18 мм;
  - стандартные ширина/длина плит — 1830/2500 мм;
  - 55 расцветок;
  - крошечные лента и пластик.
- ДВП кашированная различных расцветок (около 100.000 руб./кв.м) размером 2440 x 920 мм.
- Плиты постформинг:
  - толщина — 28 мм;
  - стандартные размеры: матовые — 2500 x 600 мм и полированные — 3050 x 600 мм;
  - более 20 расцветок.

СП «Интерформа» также производит раскрой и изготовление элементов мебели по размерам заказчика.

## «ИТН ДИЗАЙН»

(г. Минск, ул. К.Либкехта, 68-101; т/ф: 222-44-74, 213-52-88)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель Mascagni и Uffix (Италия), Falco (Венгрия), офисные аксессуары Multiform (Австрия) и светильники Massive (Бельгия).

Продукция Mascagni объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать

## ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



## ЖДЕМ ВАС ПО НОВОМУ АДРЕСУ

- Минск, Логойский тракт, 20 тел./факс (017) 265-14-25
- Минск, пр. Ф.Скорины, 131/1 магазин «КНИГИ» тел./факс (017) 264-43-88

## TIMONS PLUS

## ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
<b>АЙВОРИ</b>	прилавки, витрины, горки, кассовые аппараты	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4479 220-9466	индивидуальное проектирование; доставка, установка
<b>КОГАНДОР</b> ул. Калужского, 23	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины универсальная система стальных труб: вешалы, стеллажи, подставки прилавки, горки женские манекены (горки)	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное ламинат пластик	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло по желанию черный, белый, серый	от 50 от 100 8	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
<b>МЕАКОР</b>	глухие прилавки остекленные прилавки горки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
<b>ЮРКОВ</b>	прилавки, витрины, вешалы, столешки	Италия, Беларусь	хром, ламинат	по желанию	?	260-8982 215-9711	индивидуальное проектирование; доставка, установка

любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинеты директоров. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается с помощью компьютерной программы концерна Mascagni.

Полное соответствие европейским стандартам UNI.

Гарантия — от 2 до 5 лет.

## TIMONS PLUS

(г. Минск, Логойский тракт, 20; т/ф 265-14-25; пр. Ф.Скорины, 131/1 (м-н «Книги»); т/ф 264-43-88)

Фирма Timons Plus приглашает по-

сетить новый салон офисной мебели. Здесь в широком ассортименте представлена мебель производства Италии, Польши, Беларуси, а также эксклюзивные канцелярские товары из Германии. Мебель имеет высокую степень эргономичности, приятную цветовую гамму, а также устойчивую к механическим и тепловым воздействиям меламиновое покрытие.

Большой ассортимент кресел и стульев.

По желанию заказчика осуществляется подбор цветовой гаммы и мебели обивки в течение 2-3 дней.

Доставка, сборка и установка приобретенной мебели — бесплатные. Гарантия — 1 год с момента поставки.

**ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ**

**multi form МУЛЬТИФОРМЫ**

Салон офисной мебели и мультиформ:  
г. Минск, ул. К.Либкехта, 68-101  
т/ф: 222-44-74, 213-52-88

**СП «ИНТЕРФОРМА»**  
т/ф (017) 262-0012  
факс (017) 232-5705  
телефон (017) 268-32-93

**ДСП, ДВП ламинированные (55 расцветок)**

**ДВП кашированная собственного производства (г. Борисов)**

**ПОСТФОРМИНГ: плиты для столешниц, подоконников, барных стоек... (40 расцветок)**

- искусственный шпон для ламинации
- панель отделочная под вагонку
- крошечная лента
- оказывает услуги по раскрою ДСП, ДВП
- изготавливает мебельные элементы



# ЖАЛЮЗИ

ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ ВЕРТИКАЛЬНЫЕ

цены снижены  
на 10-15%

ПОТОЛКИ ПОДВЕСНЫЕ  
ПЕРЕГОРОДКИ  
ОБЛИЦОВКА ПОМЕЩЕНИЙ

## АССОН®

тел.: (017) 226 01 06, 227 31 28;  
магазин «Rigonda», тел. 221 07 31; универсам «Беларусь», 4-й этаж

т/ф: 266-06-99  
269-12-15  
266-04-01

товар сертифицирован

**ЖАЛЮЗИ  
РОЛЛЕТЫ  
МАРКИЗЫ  
РАДИАТОРЫ CALIDOR  
ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

**ЮНИКС**

**С ЛЮКС-ГЕЛ**

ПОЗВОЛЯЕТ СРЫ  
НИ МНОГО  
КОМФОРТА

**ИЗГОТОВИМ  
И УСТАНОВИМ  
В КОРОТКИЕ СРОКИ**

ОКНА,  
БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ,  
ОФИСНЫЕ  
ПЕРЕГОРОДКИ  
ИЗ ПЛАСТИКА  
канадские материалы  
и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЙ  
СЕТКИ  
ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14  
т/ф (017) 227-76-73  
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

## Где заказать жалюзи и роллеты

### «АССОН»

(г. Минск, ул. Первомайская, 14-203;  
тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Как производитель жалюзи фирма «Ассон» известна на белорусском рынке с 1993 года. Горизонтальные (из алюминиевой ленты) и вертикальные (из специальной пропитанной ткани) жалюзи изготавливаются из комплектующих производства Италии, Испании, Израиля, Швеции.

Предлагаются также доставка, установка жалюзи, их гарантийное обслуживание. В магазине Rigonda (ул. Денисовская, 41) и универсаме «Беларусь» (4-й этаж) можно ознакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста производится бесплатно. Срок изготовления и установки — 1-3 дня с момента оплаты. Возможно выполнение срочного заказа в течение нескольких часов.

Предприятием разработана гибкая система скидок (для оптовых покупателей — значительные). Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России. Фирма готова рассмотреть любые предложения по сотрудничеству. Помимо жалюзи «Ассон» освоил производство защитных роллет.

Фирма также предлагает комплекс услуг по отделке помещений с помощью гипсокартонных панелей — прочного, химически нейтрального, трудновоспламеняемого строительного материала. Изготовление перегородок, сборных полов, облицовка стен, установка подвесных потолков — вот далеко не полный перечень услуг, которые предлагает фирма «Ассон» на основе метода «сухого» строительства.

### «ДЕЛЬФА»

(г. Минск, ул. М. Богдановича, 7а,  
тел. 234-22-95)

Фирменный салон-магазин «Дельфа» предлагает впервые представленную на белорусском рынке коллекцию вертикальных жалюзи из Германии, получившую Гран-при по итогам прошлого года.

Преимущества данной коллекции: удачно подобранное дизайнерское решение ламелей, постоянное качество формы и окраски, безупречное качество самой системы управления и многое другое.

Фирма является официальным дилером в странах СНГ крупнейшего в Европе германского поставщика жалюзи.

Постоянно в наличии более 300 наименований вертикальных жалюзи Cosiflor (последний «писк» моды в Европе), уникальных с точки зрения цветовых решений.

«Дельфа» приглашает к сотрудничеству фирмы Минска и регионов, заинтересованные в производстве и реализации вертикальных жалюзи.

### «СТЕРА»

(г. Минск, ул. Первомайская, 20-21;  
тел. 236-18-86,

пейджер 263-58-37 (аб. 366))  
Фирма «Стера» предлагает богатый ассортимент горизонтальных и вертикальных (из специальной пропитанной ткани) жалюзи. Среди более 100 цветов и оттенков вы всегда можете найти именно тот, который вам необходим.

Вся продукция фирмы имеет белорусский сертификат качества. Срок исполнения заказа — 1-2 дня. Возможно срочное выполнение заказа в течение нескольких часов. Обмер и доставка производятся бесплатно. Предприятием разработана гибкая система скидок (для оптовых покупателей — значительные). На все изделия гарантия — 1 год. Цена — от 16 \$/кв.м. Фирма также предлагает галогеновые светильники производства минского завода «Калибр» и бельгийской фирмы «Стрини».

### «ЮМАКС»

(г. Минск, пр. Ф. Скорины, 93а-1,  
т/ф. 266-06-99, 266-04-01, 269-12-15)

Фирма «Юмакс» изготавливает солнцезащитные жалюзи и обеспечивает их гарантийное обслуживание в течение 1 года. В ассортименте фирмы — свыше 100 видов тканей и 20 видов пластика для вертикальных жалюзи и более 30 расцветок — для горизонтальных. На заказы свыше 40 кв.м действует система скидок. Вся продукция сертифицирована.

Одно из основных направлений фирмы — производство защитных роллет с применением качественных материалов, сертифицированных МВД.

«Юмакс» также предлагает установку маркизов. Многообразие цветовой гаммы и стилей удовлетворит любой вкус. Сроки исполнения заказа — минимальные. На все изделия гарантия — 1 год.

## Как защитить себя от излишнего света и постороннего взгляда

Появившись на нашем рынке примерно 10 лет назад, эти устройства для окон все шире входят в повседневный быт жителей белорусских городов.

Специалисты рекомендуют использовать в офисах, жилых комнатах и на кухнях разные виды жалюзи. Идеальным вариантом для офиса и кухни, окна которых выходят на солнечную сторону, могут стать горизонтальные жалюзи. Их основное назначение — преломлять и отражать интенсивный световой поток. Любой другой вариант затемнения помещения обойдется намного дороже. С помощью же жалюзи вы сами регулируете интенсивность светового потока.

Кроме создания микроклимата помещения, жалюзи выполняют и защитную функцию. В частности, они затрудняют наблюдение за обитателями помещения.

Как свидетельствуют менеджеры по продажам, наиболее популярны у покупателей алюминиевые жалюзи с пластиковым напылением. Спрос на чисто пластиковые жалюзи постепенно уменьшается. При почти одинаковых ценах преимущество жалюзи из алюминия очевидно — они долговечнее и прочнее (алюминиевые пластины не боятся механических воздействий — сгибания и т.д.). Кроме того, хотя при изготовлении пластиковых жалюзи и используются огнеупорные материалы, воздействие высоких температур может сильно по-

влиять на их внешний вид. Поэтому, например, в кухнях ресторанов применять пластик не рекомендуется.

Сегодня на рынке предлагается огромное множество оттенков жалюзи — от классического белого до кричащего красного или строгого черного. Алюминиевые жалюзи можно ламинировать под мрамор, гранит и прочие минералы.

Около 80% всех продаж, по свидетельству менеджеров, приходится на вертикальные жалюзи. Особенно модны тканевые. Их можно использовать не только для установки на вертикально расположенные окна, но и при значительном угле наклона — например, если вы захотите установить их на перекрытии зимнего сада. Кроме того, если тканевые абсолютно бесшумны, о пластиковых этого не скажешь. Сегодня выбор жалюзи настолько широк (более 200 наименований), что можно подобрать их не только под цвет гардин, но даже под цвет обоев. Причем производители постоянно совершенствуют свою продукцию. Сейчас почти все вертикальные жалюзи имеют пылеотталкивающую пропитку их достаточно при необходимости просто пропылесосить. А европейские фирмы предлагают и огнеупорные модели. Как говорят специалисты: мебель старит, а жалюзи — нет.

### ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, \$/кв.м		Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15-28	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)					213 4056 233 1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)			от 200	10-15% скидка на заказ	268 4700 266 3835

### ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЕНА-91	мин. отделочные материалы	Беларусь			
	универсальные материалы	Беларусь	\$1.5	клад, перегородки, стены	213 4211 213 4215
	клин. материалы, краски	Беларусь			
ВДД	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60,000, 70,000, 120,000 руб./кв.м		250 8996
ГОРО	подвесные потолки Armstrong	Италия	от 10 \$/кв.м	отопт. на белорусском рынке	226 4121 274 6138
	пластиковые панели	Германия	от 5 \$/кв.м		
	стеновые и потолочные панели (клайдинг) из ПВХ	Германия	от 4 \$/кв.м		
ДАГМА	подвесные потолки	Германия	от 10 \$/кв.м	отопт. на белорусском рынке	213 1231
	пластиковые панели Desormin	Бельгия	от 10 \$/кв.м		
	стеновые панели	Индия	от 4 \$/кв.м		
ИЛМАКС	стеновые и потолочные панели (клайдинг) из ПВХ	Бельгия, Франция	от 7.9 \$/кв.м от 18.5 \$/кв.м	гибкая система скидок	213 7601 213 1231
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8.3 \$/кв.м	клад	213 4796 233 1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (клайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 \$/кв.м		
	асбестовый жербо, трубы из алюминия		от 4.5 \$/кв.м		213 8630 213 9218
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)	США			

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ООО «Стера»

ИЗГОТОВЛИВАЕТ

## Жалюзи

Бесплатно обмер и установка  
Гарантия — 1 год

СВЕТИЛЬНИКИ  
галогеновые

Пейджер 263-58-37, аб. 366  
Тел. (017) 236-18-86

г. Минск, ул. Богдановича, 7а; т/ф 234-22-95

Впервые на белорусском рынке представлена новая коллекция вертикальных штор-жалюзи, получившая Гран-при в Германии.

Изысканные формы и цвета. Переклассный дизайн и высокое качество — в этом вы сможете убедиться, посетив салон-магазин «Дельфа».

г. Минск, ул. Богдановича, 7а; т/ф 234-22-95

### ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровая лам.	Италия	5-21	166	от 4.5 \$/кв.м	
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швейцария	2	160, 200	от 17.9 \$/кв.м	226 4121 274 6138
	ПВХ-линолеум Armstrong	Англия	2.5	10 x 30	8.3 \$/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1.3, 3.0		от 3.8 \$/кв.м	213 1231
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1, 1.5	200-300	от 5.2 \$/кв.м	213 4056 233 1881
	ковровое	Бельгия	3, 6	400	5.45, 7.75 \$/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое на пористом основании	Франция	6	400	8.6 \$/кв.м	258 4796
ФРИАЛ	ковровое (доставка, монтаж)	Турция	3, 11	200-400	от 7.7 \$/кв.м	213 7601 213 1231
ЮНИБУД	бытовое линолеум Armstrong	Англия	3	200, 400	от 286 руб./кв.м	213 8630 213 9218



ОБЗОР

# Сеть без сервера — это не сеть!

Пора увлечения изолированными компьютерами как-то незаметно уходит. Сегодня все стремится объединиться в сети. В компаниях и корпорациях — это локальные сети с доступом к глобальным. Пользователи, работающие в одиночку, и дома желают во что бы то ни стало подключиться к Internet. Как же без нее — Сети сетей. А поскольку вычислительные сети требуют от компьютеров и пользователей чего-то большего, сервер — компьютер, обслуживающий сеть, с каждым днем становится все более привычным и неотъемлемым атрибутом информационных технологий (ИТ). Радует, что, по крайней мере в Минске, не всегда надо объяснять, что ПК-сервер и ПК — это «две большие разницы».

Темпы роста продаж серверов в условиях Беларуси объясняются несколькими причинами, среди которых:

— расширение использования сетевых компьютерных технологий;

— переход на архитектуру клиент-сервер;

— рост популярности Intranet/Intranet-технологий.

Глядя на российский рынок серверов из Минска, можно видеть в лучшем случае светлое завтра. Интересно, что там стало обычным приобретение через компьютерные магазины 2-процессорного сервера для домашнего использования.

В Минске же активным про-

движением и поставкой серверов сегодня занимаются не более 20 компаний. И хотя почти каждый поставщик ПК на вопрос о возможности поставки сервера ответит утвердительно, к сожалению, это чаще всего ничем, кроме желания, не подкрепляется.

Реально на белорусском рынке компьютерных технологий, несмотря на наличие крупных предприятий и серьезных задач, массовым спросом пользуются ПК-серверы на платформе Intel. Так, по оценкам специалистов, ПК-серверы, построенные на одном или двух процессорах Intel, последние полгода составляют более 90% объемов продаж

серверов. Вызвано это как ценой, так и тем, что с выходом Pentium Pro многие производители начали предлагать конкурентоспособные по сравнению с RISC-серверами решения на базе процессоров Intel.

Нельзя сказать, что серверы на базе RISC-процессоров и UNIX-систем остаются за пределами интересов отечественных пользователей и специалистов. Но сегодня очевидно, что в наших условиях они будут распространены куда меньше, чем в развитых странах (и даже в России). Это происходит еще и потому, что эксплуатация UNIX-систем, мэйнфреймов и мини-компьютеров обходится дороже, чем ПК-серверов. Белорусский же руководитель по-прежнему не желает платить за системное и прикладное ПО и высокую квалификацию специалистов: ему не важно, что в перспективе все это окупается сторицей.

В конечном итоге выбор сервера, как и любого компьютера или программного решения, определяется не столько толщиной кошелька, сколько уровнем решаемых задач. Действительно, если сеть предприятия или корпорации включает 200–300 активно работающих ПК, то трудно представить в качестве центрального сервера даже 4-процессорную систему на платформе Intel, решающую все задачи сети.

Сегодня наибольшим спросом пользуются серверы начального уровня по цене базовой конфигурации от \$2500. Обусловлено это как невысокими затратами на ИТ в большинстве белорусских компаний, так и тем, что в конце 1996–начале 1997 года практически все ведущие мировые производители ПК-серверов (Acer, Compaq, Dell, Digital, Hewlett-Packard, IBM) выпустили новые модели начального уровня. С другой стороны, даже в компаниях, где компьютерным технологиям уделяется пристальное внимание, развитие Intranet-технологий смещает баланс в сторону распределенных вычислительных сетей, где на первый план выходят серверы для рабочих групп. И, хотя именно серверам рабочих групп в будущем суждено стать рабочими лошадками массового рынка, они не заменят серверы уровня предприятия, которые будут играть роль центральных хранилищ данных и ядра интрасетей.

## Что предлагают поставщики...

Постепенно от деления на серверы нижнего (Low End), среднего (Middle Range) и высшего (High End) уровней поставщики переходят к классификации серверных решений по уровню компаний:

- для мелкого и домашнего бизнеса;
- для средних и некрупных компаний;
- для крупных предприятий и корпораций.

(Окончание на с. K13)

ТОРГОВАЯ МАРКА

# Всегда на высоком уровне: компьютеры и решения от Siemens Nixdorf'a

Современное предприятие сегодня все больше зависит от информационной инфраструктуры, которая имеет свои особенности, в частности, достаточно быстро морально устаревает. Именно поэтому при выборе поставщика необходимо обратить особое внимание на то, способен ли он поддерживать и развивать в будущем предлагаемые сегодня решения. Вопрос не праздный. В условиях жесткой конкуренции на рынке ИТ многие компании полностью уходят с рынка либо отказываются от некоторых направлений, а их клиентам зачастую приходится проводить дорогостоящий реинжиниринг информационной инфраструктуры.

Для германского электротехнического концерна Siemens характерно оптимальное сочетание стабильности и инноваций. Тенденция расширения присутствия на рынке ИТ, возникшая в 1990 году с приобретением компанией Nixdorf Computer и созданием дочернего предприятия Siemens Nixdorf Informationssysteme (SNI), была продолжена покупкой американской фирмы Pyramid Technology в 1996 году. Будучи европейским производителем, SNI стремится к следующей структуре сбыта: 1/3 — в Германии, 1/3 — в Европе и 1/3 — по всему оставшемуся миру. Это немаловажный факт для белорусских покупателей, т.к. большинство американских компаний уделяют внимание в первую очередь клиентам в своей стране и в меньшей степени — европейским. Устойчивость SNI обеспечивает сбалансированная внутренняя структура

— поставка отдельных систем, — внедрение законченных решений и консалтинг, — оказание услуг.

Уникальной является философия SNI. В отличие от технократических подходов многих других фирм, концерн SNI предлагает концепцию пользователь-ориентированных вычислений (User Centered Computing). Она основывается на богатом опыте крупных проектов, который показывает, что в реальной жизни используется смесь различных технических подходов. SNI предлагает как экономичные сетевые компьютеры, так и мощные мультимедийные рабочие станции, серверы для рабочих групп и высокопроизводительные серверы, кластеры серверов, мэйнфреймы. Именно поэтому проектные подразделения SNI концентрируются на потребностях конкретного клиента и ставят технологические аспекты на 2-е место.

Современный компьютерный бизнес требует от поставщика обязательного присутствия в том регионе, в котором он работает. SNI добивается максимальной эффективности, работая через партнеров, осуществляющих не только сбыт, но и представительство, а также участие в совместных проектах. В нашей стране таким партнером является НТОО «Связьинформсервис» (СИС) — официальный представитель концерна Siemens и SNI в Беларуси. Сотрудничество Siemens Nixdorf'a и «Связьинформсервиса» началось в 1992 году. С тех пор были созданы и развиты необходимая сервисная и сбытовая инфра-

структура, а также инженеринговая группа, имеющая оперативный доступ к внутренней информации концерна.

Инженеринговая группа департамента ИС является системным интегратором, осуществляющим консультирование заказчиков, разработку вычислительных систем (ВС) предприятий на базе программно-технических решений SNI, их интеграцию в существующие гетерогенные вычислительные и телекоммуникационные среды, что обеспечивает сохранение инвестиций клиентов.

Специальный отдел выполняет обслуживание ВС Siemens Nixdorf в соответствии с жесткими стандартами ИТ-сервиса, действующими в концерне. Все сервисные инженеры прошли обучение и сертифицированы компанией Siemens Nixdorf. О высокой квалификации и качестве работы свидетельствует тот факт, что специалисты «Связьинформсервиса» осуществили установку и успешно выполняют обслуживание ВС Siemens Nixdorf в Беларуси, Литве и Украине по ряду международных проектов SNI и Siemens AG.

Siemens Nixdorf — это крупнейший европейский поставщик с оборотом в DM13,6 млрд, ориентированный на долгосрочное сотрудничество и поддержку своих клиентов. Концерн представлен в Беларуси квалифицированным партнером и готов к реализации проектов любого масштаба.

Дополнительную информацию о компании Siemens Nixdorf в Беларуси вы сможете получить по телефонам: 210-10-28, 232-76-30.

ТОРГОВАЯ МАРКА

# Мощь и производительность от Dell'a

Технический центр газеты LAN Times провел тестирование по собственной методике 4 моделей ПК-серверов.

Тестировались следующие характеристики серверов:

- пропускная способность,
- обработка очереди,
- последовательность транзакций.

Каждую модель оценивали по 3 ключевым критериям: производительность, надежность, цена. Dell PowerEdge 4100 стал победителем, показав максимальный результат по производительности.

Поскольку все серверы Dell поставляются с уже сконфигурированной по выбору ОС, то процесс установки максимально упрощается.

Корпус Dell PowerEdge 4100 имеет достаточно большое внутреннее пространство, а запираемая панель открывает доступ к его компонентам изнутри. 3 вентилятора обеспечивают оптимальное охлаждение компонентов и жестких дисков, не создавая при этом лишнего шума (возможна замена вентиляторов в режиме hot-swap).

Увеличить объем оперативной ECC-памяти до 1 Гб позволяют 8

разъемов DIMM. Два источника питания по 500 Вт вполне достаточны для подключения любой периферии.

Управление обеспечивается пакетом LANDesk Manager компании Intel, поставляемым в комплекте с сервером.

PowerEdge 4100 обладает гибкими средствами мониторинга и генерации предупреждающих сигналов, включая возможность контроля температуры, рабочего напряжения и функционирования вентиляторов. Кроме того, можно вести мониторинг пороговых значений ОС, таких как согласование памяти и уровень загрузки CPU, а наличие платы Dell Remote Assistant позволяет осуществлять удаленное управление сервером.

При всех достоинствах модели PowerEdge 4100 есть, пожалуй, только один недостаток — довольно высокая цена. Однако это не смущает тех, кто ценит настоящее качество. Dell PowerEdge 4100 представлен сегодня в широком наборе конфигураций от стартовой с одним процессором Pentium Pro 180 и кэшем 256 Кб до полной — с двумя процессорами Pentium Pro 200 и кэшем 512 Кб.

Dell PowerEdge 2100 — младшая модель в семействе Dell PowerEdge.

Главное, что отличает модели PowerEdge 2100 и PowerEdge 4100 — это возможность установ-

ки только одного процессора. Однако в двух тестах из трех PowerEdge 2100 превзошел 2-процессорный сервер HP NetServer LH.

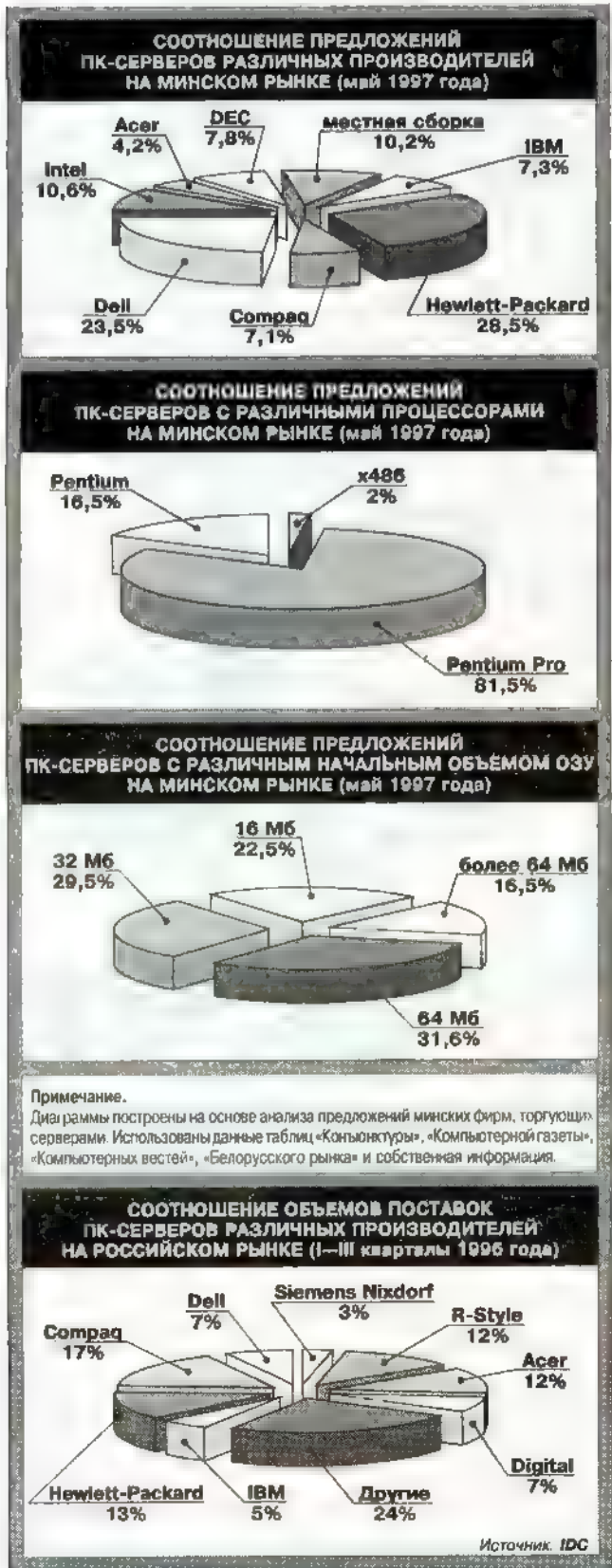
Корпус PowerEdge 2100 имеет только 3 внешних отсека и не предусматривает в стандартной поставке RAID-контроллер. Его возможности расширения ограничены лишь тремя разъемami PCI и тремя EISA. Объем оперативной ECC-памяти может достигать 512 Мб. Источника питания мощностью 230 Вт вполне достаточно для устойчивой работы такого сервера.

PowerEdge 2100 — идеальное решение для небольшой рабочей группы.

С продукцией компании Dell можно ознакомиться в фирме «БелСофт». По итогам 1996 года она была признана лучшим поставщиком серверов марки Dell в СНГ и получила «Серебряную раковину» на Dell-митинге, проходившем на Кипре осенью прошлого года.

**BelSoft**

г. Минск,  
ул. Московская, 18-311,  
тел. 222-82-23, 228-13-21,  
факс 222 80 58





ОБЗОР

# Сеть без сервера — это не сеть!

(Окончание. Начало на с. K12)

С другой стороны, по своему функциональному назначению серверы могут подразделяться на серверы БД, оптических дисков, печати, факс-серверы, файл-серверы, серверы систем электронной почты, удаленного доступа, Web-серверы и др. В зависимости от требований, предъявляемых к производительности современной сети, в крупных корпорациях все чаще используются компьютеры, относящиеся к категории суперсерверов (не путать с суперкомпьютерами). К

На практике каждый сервер (как и любая вычислительная сеть) в определенной степени уникален. Компьютеры, обслуживающие сеть, имеют намного более тесную интеграцию программного и аппаратного обеспечения и тщательную настройку каждой машины в соответствии с решаемыми задачами по сравнению с ПК. Поскольку, в отличие от ПК, трудно найти два абсолютно одинаковых построенных сервера, даже решения *brand name* неминуемо претерпевают доработку и настройку под нужды заказчика. В зависимости от поставщика уро-

что у нас появляются не только серверы мировых грандов, обремененные таможенными пошлинами и проблемами технической поддержки

## ...и что волнует потребителей

Традиционно основными заказчиками серверов как в России, так и в Беларуси являются банки, правительственные учреждения, авиационные, транспортные, добывающие и перерабатывающие предприятия, а также крупные компании других отраслей.

Результаты анализа спроса и предложения серверов на нашем рынке свидетельствуют, с одной стороны, об укрупнении вычислительных сетей заказчиков, а с другой — о том, что неразвитость информационной инфраструктуры большинства белорусских потребителей тормозит рост спроса на серверы высшего уровня (не обязательно на базе платформ *Intel*).

Как и раньше, главными критериями выбора серверов являются

- оптимальное соотношение цена/производительность;
- отказоустойчивость и надежность;
- функциональность и масштабируемость;
- управляемость и возможность непрерывного доступа к данным;
- качество сервиса и технической поддержки со стороны поставщика

Так что же *RISC* и *UNIX*? Компания *Intel* со своими платформами, с одной стороны, и ведущие поставщики ПК, с другой, пытаются сделать все, чтобы потеснить на рынке серверов уровень корпоративных решений на *RISC*-процессорах. Использование в моделях на *Pentium Pro* до четырех и даже шести процессоров, источников питания с «горячей» заменой, избыточных охлаждающих вентиляторов, дисковых подсистем на сотни мегабайт, памяти с коррекцией ошибок, отказоустойчивых избыточных конфигураций и интегрированного ПО управления системами направлено именно на решение этой задачи.

Интересно, что, по оценкам той же компании *Intel*, основными причинами простоя серверов, построенных на ее платформах, являются проблемы, вызванные сбоями в работе жестких дисков (50%), блоков электропитания (28%), охлаждающих вентиляторов (8%), оперативной памяти (5%), контроллеров жестких дисков (4%), процессорных модулей (4%) и периферийных плат (1%). Есть к чему стремиться.

В целом состояние на рынке серверов Беларуси можно охарактеризовать как «вялотекущее развитие». Даже простое сравнение количества компаний, продвигающих ПК и серверы, свидетельствует о том, что их число различается на порядок. Если же обратить внимание на рынок регионов и областных центров, становится очевидным, в большинстве случаев там еще не скоро вместо обычных мощных ПК будут использоваться настоящие серверы.

Андрей МУРАВИЦКИЙ,  
Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

# Серверные решения от «Бевалекса»

Времена повального увлечения ПК (процесс *down-sizing*) остаются в истории, и сегодня потребитель все чаще ориентируется на оптимальную платформу для решения своих задач (процесс *right-sizing*). Для

таких заказчиков компания «Бевалекс» может предложить серверы и решения на любой платформе — от *Intel* до последних многопроцессорных *RISC*-систем от *Tandem*'а.

При этом информационная система (ИС) будет иметь как возмож-

ности дальнейшего развития, так и оптимальную с точки зрения решаемых задач цену. Эффективность функционирования ИС в значительной степени определяется производительностью, надежностью и масштабируемостью сервера. Продукция бизнес-партнеров «Бевалекса» отвечает этим критериям.

*Siemens Nixdorf* — крупнейший производитель полной линии компьютеров — от изящных ноутбуков и ПК *Scenic* до семейства серверов *Primergy* на платформе *Intel* и высокопроизводительных *RISC*-серверов серии *RM*. Завершает линию один из самых мощных серверов *RM1000*, который по своим характеристикам вполне может быть отнесен к классу суперсерверов. Корпоративные ИС *Siemens Nixdorf* имеют открытую архитектуру. В своей стратегии по их продвижению компания руководствуется принципами открытости, сотрудничая с лучшими мировыми производителями аппарат-

ного и программного обеспечения для создания *Open Enterprise Computing*'а. Корпорация *Sequent Computer Systems* обладает уникальным опытом поставки на рынок надежных масштабируемых и высокопроизводительных открытых системных решений для работы в информационных центрах. *Sequent* сводит к минимуму риск для заказчика, создавая условия для внедрения сложных коммерческих приложений. В их основу положены сверхэффективная новейшая архитектура *NUMA-Q*, всеобъемлющий пакет проверенных на практике услуг по миграции баз данных и приложений, а также прочные партнерские связи с лучшими представителями отрасли ИТ.

Основной элемент архитектуры *NUMA-Q* — 4-процессорный базовый модуль (квартет) *Pentium Pro*, модернизированный и усовершенствованный корпорацией *Sequent* в целях удовлетворения возросших вычислительных потребностей центров обработки данных. Модуль *IQ-Link* (интеллектуальный коммута-

тор), разработанный фирмой *Sequent*, объединяет квадры, обеспечивая масштабируемость до 252 процессоров в одном узле.

Основные интересы компании *Tandem* направлены на создание

высокопроизводительных систем с высокой степенью доступности. Сегодня фирма производит 3 основных класса серверов, которые предназначены для работы в 3 основных операционных средах: серверы архитектуры *NonStop/Himalaya* не имеют себе равных в мире коммерческих параллельных серверов как по надежности, так и по возможности наращивания мощностей;

— выпускаемая на рынок постоянно доступные *NT*-серверы масштаба предприятия, *Tandem* приносит в *NT*-среду ранее невиданные уровни надежности и масштабируемости;

— в среде *UNIX* *Tandem* предлагает сервер *Integrity S4000*, в котором использована технология *ServerNet*.

Тесное сотрудничество с признанными лидерами в области аппаратных серверных платформ — это всего лишь одно из направлений деятельности ведущего в Беларуси системного интегратора, создающего эффективные ИС.

**Бевалекс** **VA Bevalex**

г. Минск,

пр. Партизанский, 14,

тел.: 249-90-78, 249-90-11,

факс 249-40-51.

ТОРГОВАЯ МАРКА

# AcerAltos — серверы производства фирмы Acer

Компьютеры с торговой маркой *Acer* широко известны во всем мире. Это неудивительно: в 1996 году компания заняла 7-е место в мире по объемам поставок компьютерного оборудования и 4-е — ПК-серверов. Именно ПК-серверы являются сильной стороной *Acer*'а и имеют наилучшее соотношение цена/производительность.

Единым названием для всех ПК-серверов, выпускаемых компанией, является *AcerAltos*. В свою очередь, весь спектр изделий подразделяется на 3 линейки продуктов — *AcerAltos 900/9000/19000*. Каждая линейка может содержать различные варианты их конфигурации.

*AcerAltos 900* — модельная линия серверов начального уровня. В нее пока входит одна базовая модель *AcerAltos 900/M*, предназначенная для использования в качестве файл- или прикладного сервера в составе рабочих групп до 20 ПК. *AcerAltos 900* основан на использовании базового набора микросхем *Trident II HX* и процессоров *Pentium 133-200*, с кэшем 2-го уровня 512 кб. Оперативная память с обнаружением и коррекцией ошибок (*ECC*-память) может достигать 192 Мб. В системе имеются 4 слота *EISA* и 3 слота *PCI*. На материнской плате интегрированы 2-канальный *SCSI*-контроллер *Adaptec AIC 7880* (*PCI, Fast/Wide/Ultra*), видеоадаптер *ATI Mach64CT* с видеопамью 1 Мб, контроллеры гибких и жестких дисков, параллельный и последовательные порты.

В модели *AcerAltos 9000/X* используются базовый набор микросхем *Intel 82440FX* и процессор *Pentium Pro 200* с кэшем 2-го уровня 256 кб. Возможна установка 2-го процессора. Объем оперативной *ECC*-памяти может достигать 512 Мб. В системе имеются 4 слота *EISA* и 3 слота *PCI*. На материнской плате интегрированы 2-канальный *SCSI*-контроллер *Adaptec AIC 7880* (*PCI, Fast/Wide/Ultra*), видеоадаптер *Cirrus Logic GD 5429* с видеопамью 1 Мб, контроллеры гибких и жестких дисков, параллельный и последовательные порты.

Корпус типа *midtower* имеет оригинальный дизайн. В нем установлен блок питания мощностью 200 Вт, пред-

усмотрены 3 внешних 5,25-дюймовых отсека (один занят *SCSI CR-ROM*-приводом) и 4 — 3,5-дюймовых (один занят накопителем гибких дисков).

*AcerAltos 9000* — линия серверов среднего уровня. В нее входят 3 базовые модели *AcerAltos 9000/M/B/X*. Они предназначены для использования в качестве файл- или прикладных серверов в составе рабочих групп от 20 до 100 ПК.

*AcerAltos 9000/M* имеет ту же материнскую плату, что и *AcerAltos 900/M*, однако более вместительный корпус позволяет значительно увеличить объем дисковой подсистемы. В модели *AcerAltos 9000/B* используются базовый набор микросхем *Intel 82440FX* и процессор *Pentium Pro 200* с кэшем 2-го уровня 256 кб. Возможна установка 2-го процессора. Объем оперативной *ECC*-памяти может достигать 512 Мб. В системе имеются 4 слота *EISA* и 3 слота *PCI*. На материнской плате интегрированы двухканальный *SCSI*-контроллер *Adaptec AIC 7880* (*PCI, Fast/Wide/Ultra*), видеоадаптер *ATI Mach64CT* с видеопамью 1 Мб, контроллеры гибких и жестких дисков, параллельный и последовательные порты.

Во всех серверах семейства *AcerAltos* используются *Acer Plug & Play BIOS*, возможна поддержка *DMI*. В комплект каждого сервера входят клавиатура и мышь (*PS/2*), 10- или 12-скоростной *SCSI/CD-ROM*-привод, ОС *MS-DOS 6.2*, комплект драйверов для всех основных сетевых ОС, программа мониторинга параметров сервера.

На белорусском рынке продукцию корпорации *Acer* представляет ее официальный дистрибутор — фирма «БелКомДата» — Информационные технологии»

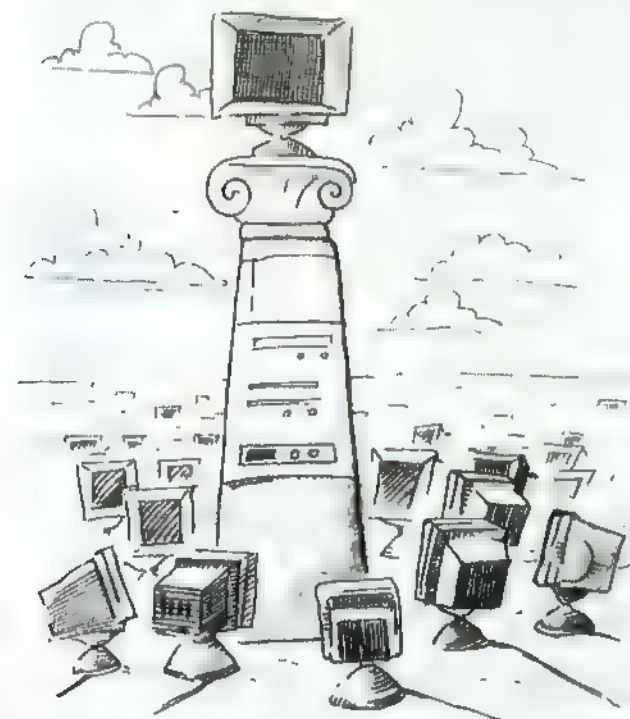
**BelComData**

г. Минск,

пр. Партизанский, 12а—12,

тел.: 249-44-05, 249-44-07

Email alex@bcd.minsk.by



сожалению, современных машин этого класса, по официальным данным, у нас пока нет.

Наиболее известными на белорусском рынке серверов являются продукты *Acer*, *Compaq*, *Dell*, *Digital*, *Hewlett-Packard* и *IBM*. Менее известными, но также активно продвигаемыми на нашем рынке являются серверные решения *ALR*, *Fujitsu ICL*, *Hitachi*, *Sequent*, *Siemens Nixdorf*, *Tandem* и *Unisys*. Как правило, в системах зарубежных производителей используются программно-аппаратные решения по повышению отказоустойчивости и управляемости серверов. Кроме того, благодаря тесным связям с основными разработчиками сетевых ОС, серьезные производители серверов имеют возможность предлагать более развитые решения для корпоративных сетей.

Одной из особенностей последних 6 месяцев стал рост доли серверов белорусских производителей. Однако количество тех, что действительно способны производить оригинальные работоспособные продукты, по-прежнему исчисляется единицами. Собираемые в небольших объемах, серверы местной сборки обычно строятся на платформе *Intel*. И если в начале года это были в основном машины начального уровня на процессорах *Pentium*, то сегодня — чаще системы на базе *Pentium Pro* и даже 2-, 4-процессорные серверы с объемом предустановленной оперативной памяти с коррекцией ошибок от 128 Мб (*ECC*-памяти) и выше. В свою очередь это свидетельствует о появлении спроса на такие системы.

Вен такой «доработки» может касаться даже таких ключевых компонентов, как процессор, оперативная память, контроллеры ввода-вывода и дисковая подсистема. В результате от *brand name* может остаться только корпус, монитор, клавиатура и материнская плата.

Вызвано это не столько пристрастием отечественных поставщиков к компонентам *name*, сколько реалиями конкуренции (не последнюю роль в которой играют необразованность и любовь заказчиков к деньгам) и драконовскими таможенными сборами на ввозимую технику. В результате поставка сервера *brand name* в условиях Беларуси может затянуться на месяцы, а 4-процессорная система будет все это время работать на единственном процессоре. Не секрет, что держать на складе серверы стоимостью в десятки и сотни тысяч долларов белорусским поставщикам в силу известных причин пока никто не позволит.

Несмотря на наличие в Минске бывшего флагмана компьютеростроения экс-СССР, ситуация сегодня очень далека от той, которая имеет место в России. Некоторые российские компании не первый месяц производят даже суперсерверы начального уровня, а ведущие поставщики, расширяя выпуск своих компьютеров данного класса, размещают их производство преимущественно на сертифицированных (*ISO 9000*) предприятиях. Но, хотя увеличение доли рынка отечественных производителей серверов будет происходить несколько иначе, радует то,



ТОРГОВАЯ МАРКА

# Семейство HP NetServer для решения любых задач

Американская корпорация **Hewlett-Packard** является признанным лидером в производстве периферийных устройств и сетевого оборудования, но, прежде всего, она является одним из ведущих производителей серверов как на базе RISC-процессоров, так и платформах **Intel**. Серверы 1-й группы имеют очень высокое быстродействие. Серверы 2-й группы не такие мощные, как их старшие братья, но зато более доступны по цене.

У всех серверов семейства **HP NetServer** унифицированная архитектура, что благоприятно сказывается как на сопровождении, так и при переходе от одной серии к другой: один раз познакомившись с устройством какой-либо одной модели, легко разобраться в конфигурации другой. **Hewlett-Packard** разрабатывал семейство **HP NetServer** с учетом того, что сервер, будучи основным элементом сети, позволит использовать всю мощь современных сетевых технологий.

Выбор сервера — серьезная и ответственная задача, зависящая от многих факторов, наиболее важными из которых являются:

- соответствие задаче,
- быстродействие,
- масштабируемость,
- надежность,
- качество сервиса и технической поддержки.

Все модели **HP NetServer** в полной мере удовлетворяют этим условиям. Судите сами: 27 моделей разделены на 4 серии, что позволяет подобрать сервер для выполнения практически любой задачи. Благодаря продуманной внутренней архитектуре, 64-разрядной системной шине, применению самых новых процессоров фирмы **Intel** вместе с дисковыми подсистемами **Fast SCSI-2**, **Fast Wide SCSI-2**, **Ultra SCSI** и поддержке стандартов **PCI** и **EISA** обеспечивается максимально возможное быстродействие. Даже в младшие модели можно установить 6 дополнительных плат и 6 внешних устройств, а в самую старшую — до 10 дополнительных плат и 17 внешних устройств. Надежность оборудования **Hewlett-Packard** уже стала аксиомой, а 3-летняя гарантия — лишь юридическое оформление этого факта. Те, кому по долгу службы приходится заглядывать внутрь компьютеров, оценят удобство доступа ко всем важным компонентам, а также доступность диагностического ПО. Как уже указывалось, семейство **HP NetServer** разделено на серии, которые образуют ряд, упорядоченный по возрастанию быстродействия, расширяемости и, соответственно, цене. В этом ряду первой стоит серия **E**.

Серверы этой серии предназначены для сетей, в составе которых от 25 до 30 ПК. Не стоит, конечно, понимать эти цифры буквально и с замиранием сердца считать своих пользователей, чтобы определить, подходит этот сервер вашей организации или нет.

На самом деле многое зависит от интенсивности трафика в сети, используемого ПО и характеристик самой сети. Основное достоинство серверов этой серии — простота в установке и эксплуатации. **Hewlett-Packard** создал систему, предусматривающую минимальное вмешательство человека в работу сервера. Для этого компания снабдила свое детище массой всевозможного ПО: **Autopilot software**, **HP Diagnostic** и **HP Information Assistants**, **Automatic Server Restart** и **HP**



## NetServer Navigator

Все это изобилие действительно позволяет справиться с возникающими проблемами без привлечения высококвалифицированных специалистов, не теряя контроля за текущим состоянием сервера. Следует отметить, что сервер оптимизирован для работы под управлением ОС **Windows NT** и **Novell NetWare**.

Эта серия включает в себя 2 модели **HP NetServer E30** с процессором **Pentium 166** и **HP NetServer E40** с процессором **Pentium Pro 180/200**. В них устанавливается сетевая плата **HP DeskDirect PC 10BaseT/10Base2** и 16 Мб оперативной **ECC**-памяти (максимально 192 Мб).

Базовую конфигурацию любого сервера можно изменить в соответствии с потребностями заказчика (оснастить стримером, большим объемом оперативной памяти или дискового пространства). Кроме того, серверы серии **E** — достойная альтернатива концепции «ПК в качестве сервера» как в отношении цены, так и в отношении надежности и быстродействия. Так что стоит подумать о том, кому доверить информационное «сердце» вашего бизнеса. Цена модели минимальной конфигурации — \$2900.

Следующей в ряду **HP NetServer** стоит серия **LH**. Она ориентирована на средние и большие рабочие группы. Помимо вышеперечисленного ПО поставляется также программа контроля температурного режима, а вместо **Autopilot'a** — **HP NetServer Assistant**, рассчитанный на более профессиональных пользователей и выполняющий почти те же функции, только менее навязчиво. Что касается аппаратуры, то здесь более существенные изменения: используются только процессоры **Pentium Pro** с возможностью установки до двух **SMP Pentium Pro 200** путем замены процессорной платы, вместо **Fast SCSI** установлен **Ultra SCSI**-контроллер, возможна установка нового **HP**

**NetRAID**-контроллера для надежного хранения и быстрого доступа к данным, в дисковой подсистеме допускается использование **hot-swap**-технологии. В базовой конфигурации в сервер данной серии установлены сетевая плата **HP DeskDirect PC 10/100BaseT** и оперативная **ECC**-память объемом 32 Мб (максимально 512 Мб).

Следует обратить внимание на то, что сетевая плата работает на скоростях 10/100 Мбит/с, что позволяет безболезненно переходить от одного стандарта к другому. Цена модели минимальной конфигурации — \$5500.

Следующая серия **LH** разделена на 2 подгруппы: **LH Plus** и **LH Pro**. Эти серверы предназначены для больших рабочих групп в качестве файлов-серверов или серверов приложений. Они комплектуются таким же ПО, как и серверы серии **LD**. Отличия в том, что в моделях **LH Pro** устанавливается процессор **Pentium Pro**, а в **LH Plus** — **Pentium**.

Для обеих подгрупп максимальный объем дискового пространства достигает 54 Гб.

В **HP NetServer LH Plus** изначально установлено 32 Мб оперативной **ECC**-памяти (максимально 512 Мб), а в **HP NetServer LH Pro** — 32 или 64 Мб в **SMP**-моделях (максимально 1 Гб).

Это достаточно мощные системы, способные решать самые сложные и ответственные задачи. Благодаря своим возможностям расширения, они обеспечивают плавность наращивания вычислительной мощи, что позволяет экономить средства на развитии ИС вашего предприятия. Цена модели минимальной конфигурации — \$8000.

И наконец, самые «мускулистые» представители семейства — ПК-серверы серии **LX Pro**, также разделенные на 2 подгруппы: **LX Pro** и **LX Pro**. Эти серверы предназначены для тех, кто планирует свой бизнес на годы вперед и кто хочет получить от денег, вложенных в ИС, максимальную отдачу. Они обладают высокой отказоустойчивостью, поддерживают технологию симметричной многопроцессорной обработки с возможностью установки до 4 процессоров **Pentium Pro**, имеют 2 равноправные шины **PCI** и позволяют устанавливать до 2 Гб оперативной **ECC**-памяти для работы с большими базами данных. В системе имеются 4 слота **EISA** и 6 слотов **PCI**. Максимальный объем дисковой подсистемы — 109 Гб.

**LX**-модели поддерживают 12 дисков **hot-swap**, а **LX Pro** — 6. Если вы используете СУБД от **Oracle'a**, **Sybase'a**, **Informix'a**, **Microsoft'a** и в вашей сети от 100 до 200 ПК, стоит обратить внимание именно на эти серверы. Самые выдающиеся системы этой серии стоят от \$14.200.

«Евроконтакт»: г. Минск, пр. Партизанский, 14; тел.: 245-45-52, 245-45-51. E-mail: root@euro.belpak.minsk.by.

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

## Сервер Summit Systems — решение для сетей любой сложности

Еще несколько лет назад, когда сеть использовалась в лучшем случае для совместного доступа группы пользователей к файлам и принтерам, применение обычного ПК в качестве сервера было еще оправдано. С тех пор произошли серьезные изменения, существенно усложнились задачи, которые решает сервер даже в небольшой сети, и выросли требования к серверному оборудованию. В то же время появились недавно новые компьютерные технологии сделали гораздо доступнее некоторые функциональные возможности, присущие ранее только дорогим специализированным серверам. Сегодня фирма «Саммит Текнолоджиз» предлагает пользователям серию серверов, различных по своим функциональным характеристикам, возможностям расширения и сферам применения.

Сервер **Summit Penta II Pro RAID** предназначен для решения самых сложных задач в сети с большим количеством пользователей. Корпус **SuperTower** допускает установку до одиннадцати внешних 5,25-дюймовых устройств и двух — 3,5-дюймовых. В базовом варианте корпус оснащен двумя дополнительными вентиляторами, но предусмотрено увеличение их числа. Двойная дверь, запирающаяся на ключ, исключает несанкционированный доступ к устройствам и кнопке выключения питания.

Серверы **Summit Penta II Pro RAID** оснащаются системой питания с

резервированием и независимым электропитанием. При выходе из строя одного из блоков питания срабатывает звуковая сигнализация, а питание осуществляется от исправного блока. Замена блока питания не прерывает работу сервера.

В сервере используются модульная платформа **P/I-P65UP5 (5PCI/3ISA)** и 2-процессорный модуль **C-P6ND**, основанный на новом наборе микросхем **Natoma 440FX** фирмы **Intel**. На материнской плате интегрированы 2 последовательных (16550-совместимых), 1 параллельный (**SPP/ECP/EPP**) порты, порт «мышь» **PS/2**, контроллер гибких и жестких дисков. Установленные 4 банка по 2 **SIMM**-модуля позволяют при использовании памяти с аппаратным контролем четности (поддерживается в базовой конфигурации) исправлять одиночные ошибки и обнаруживать множественные. Объем памяти может достигать 512 Мб. В качестве RAID-контроллера применяется контроллер **DAC960PD-Ultra** американской фирмы **Mylex**, поддерживающий режим работы **Ultra Wide SCSI** (скорость передачи данных по интерфейсу **SCSI** — 40 Мб/с). Он поддерживает аппаратное кэширование дисков и RAID-уровни 0, 1, 5, 6, что существенно повышает производительность и надежность всей системы. Каждый из жестких дисков в RAID-системе имеет индивидуальное охлаждение, что дает

возможность применять накопители максимального на сегодняшний день объема, не опасаясь перегрева. Так же предусмотрен **hot-swap**-режим замены жестких дисков. RAID-контроллер имеет драйверы для всех современных ОС, включая **Novell Netware**, **Windows NT**, **SCO Unix**, **SunSoft Solaris** и др. Входящее в комплект поставки ПО позволяет осуществлять точную настройку дисковой подсистемы и производить мониторинг состояния и восстановление данных при замене жестких дисков. При восстановлении информации можно ограничивать процент ресурсов **CPU**, выделяемых на восстановление, и делать эту процедуру либо максимально быстрой, либо незаметной для пользователей сети.

На основе новейших достижений компьютерных технологий фирма «Саммит Текнолоджиз» продолжает совершенствовать высокопроизводительные и надежные компьютеры с торговой маркой **Summit Systems**. Кредо «Саммит Текнолоджиз» остается неизменным — качество и профессионализм.



г. Минск, ул. Серафимовича, 11; т/ф: 230-39-09, 230-86-11, 230-86-41, 222-46-16, 226-14-33

ТОРГОВАЯ МАРКА

## Сервер класса предприятия с беспрецедентными возможностями роста

Ключевую роль при выборе сервера для обслуживания отдела или информационного центра играют возможность расширения, отказоустойчивость, удобство обслуживания, управляемость, экономичность и, конечно, производительность. **Compaq** с гордостью представляет свой новый суперсервер класса **High End ProLiant 6000**, соответствующий всем этим требованиям.

Этот мощный сервер обладает немалой производительностью и гибкостью. По мере надобности вы можете:

- устанавливать до 4 процессоров **Pentium Pro** с кэшем 512 Кб;
- устанавливать до 18 жестких дисков с возможностью их замены в режиме **hot-swap** и до 4 вторичных накопителей (стримеры, магнито-оптические устройства, **CD-ROM**-приводы);
- наращивать объем оперативной **ECC**-памяти до 4 Гб;
- изменять конфигурацию системы, используя 11 слотов расширения **PCI**. Уникальная архитектура с 256-разрядной системной шиной, 2-канальной шиной **PCI**, интегрированный 2-канальный **Ultra Wide SCSI**-контроллер позволяют достигать максимальной производительности для ПК-серверов.

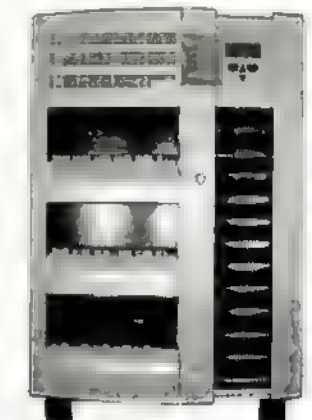
Для исключения простоя в случае отказа какого-либо элемента системы **ProLiant 6000** оборудуется дополнительными интеллектуальными **hot-swap**-источниками питания, системными вентиляторами, резервными модулями питания для каждого процессора, резервными сетевыми контроллерами. Контроллер дискового массива **Compaq SMART-2** позволяет строить RAID-массивы 0, 1, 2, 5- и 10-го уровней.

**Compaq** предлагает также развитые кластерные технологии, позволяющие автоматически передавать

рабочую нагрузку аварийного сервера на резервный. При этом дополнительный сервер может находиться как в «горячем» (**Stand-by**), так и в оперативном (**On-Line**) резерве.

Удобство инсталляции, обслуживания и сопровождения — отличительная черта **Compaq'a**.

**ProLiant 6000** имеет новый вместительный корпус с удобным доступом к ключевым внутренним компонентам, которые можно заменить без каких-либо инструментов. Боковые панели откидываются и открывают доступ к жестким дискам с «горячей» заменой и модулям памяти. Верхняя панель поднимается и открывает слоты расширения **PCI**, каждый из которых оборудован отдельным светодиодным индикатором состояния. Для упрощения управления имеются интегрированный дисплей и интегрированная удаленная консоль. Надежная и оптимизированная конфигурация системы содержит программный пакет **Compaq SmartStart**, а программа **Compaq Insight Manager**, совместимая с протоколами **SNMP** и **DMI**, обеспечивает как локальное, так и удаленное управление сервером. Инте-



тированный дисплей управления питается от отдельного миниатюрного ИБП. Он может хранить информацию о 999 управляющих событиях в энергонезависимом ОЗУ постоянного доступа. Если вы предпочитаете удобство в обслуживании и компактность монтажа серверов в стойочном исполнении, то можете легко установить **ProLiant 6000** в стандартную стойку. Ваши инвестиции в **ProLiant 6000** надежно защищены. Модульное расположение основных компонентов сервера позволяет производить покомпонентную модернизацию сервера при выпуске новых процессоров, устройств расширения, модулей памяти, жестких дисков. Двойной стандарт (1", 1.6") поддерживаемых накопителей жестких дисков позволяет использовать «старые» диски. **Compaq** обеспечивает лучший в индустрии сервис. Он сотрудничает с ведущими поставщиками ОС и прикладного ПО в области разработки, тестирования и обеспечения полной интеграции, оптимизации и надежности систем. **ProLiant 6000** имеет 3-летнюю гарантию обслуживания в офисе клиента, а жесткие диски, память и процессоры **Pentium Pro** — также и предсбойную гарантию **Compaq'a (Pre-Failure Warranty)**, позволяющую заменить эти ключевые компоненты в течение гарантийного срока до их полного выхода из строя. Авторизованный сервисный центр **Compaq** в Беларуси — «БелАВМ-сервис» предлагает обслуживание и поддержку мирового класса в соответствии с вашими требованиями.

**BELABVM**

г. Минск, ул. Варшавская, 77, тел.: 234-20-22, 239-16-75, факс 210-12-05



Модель	Примечание	Г	Цена, \$	Программа	Техника
Эpson X 100	24 pin 216x240 dpi 200 cps ESC-P2 1180 серия	12	150	ICS	230-6482
Эpson X 300	9 pin 216x240 dpi 240 cps cpipt, cpipt	12	145	NCS	230-6482
Эpson LX 300	9 pin 216x240 dpi 240 cps	12	170	TAIR	230-6999
Эpson LX 300	9 pin 216x240 dpi 240 cps cpipt	12	155	JEKET	268-3485 2-0-0-92
Эpson LX 500	9 pin 216x240 dpi 240 cps, psc	12	155	FALCON	234-4556 234-4470
OKI MA 280	9 pin 387/3 cps, 288 x	12	290	HELAM	234-9192 234-2252
OKI MA 3320	9 pin 387/3 cps, 288 x 3 copies	12	435	BEAM	234-9192 234-2252
OKI MA 3320	9 pin 387/3 cps, 288 x 300 columns	24	445	GEBAPEKCS	248-9073 248-9014
OKI ML 5200 epipt	9 pin 435/3 cps, 80 cpi, inteling head	24	125	BEAMPEKCS	245-9073 248-9014
Panasonic	1150	12	575	PELOAM	268-9696 268-5456

МАТРИЦЫ ПРИНТЕРОВ ФОРМАТА А3						
Эpson PX-2170	30ml 216x240dpi 440cps, pyc. кaдpa, cмaя	12	5691 ICMA	230-6482		
Эpson FX 170	30ml 216x240dpi 380cps	12	4801 TAJR	229-9599		
Эpson FX 170	30ml 216x240dpi 380cps, pyc. 24x30, cмaя	12	435 ICES	230-6482		
Эpson FX 1170	30ml pyc. 360cps, cмaя	12	440 FALCON	234-4356		
Эpson LX 1050	30ml 216x240dpi 240cps, pyc. 110x, cмaя	12	280 ICES	230-6482		
Эpson CX 1050	30ml 216x240dpi 240cps	12	3101 TAJR	228-5856		
Эpson CX 1050	30ml pyc. 240cps, cмaя	12	285 FALCON	234-4356		
Эpson CX 1050	30ml pyc. 240cps, cмaя	12	285 PIXEL	258-3835		

EPSON LX 1050	3pin pvc 240cps. c/wire	12	280
EPSON LX 1050	3pin pvc 240cps. c/wire	12	280
OKI ML 52 elite	3pin 435/87cps. 136 column. intell.hard	12	619
OKI ML 3321	3pin 178/73cps 28k 5 coppers	12	485
OKI ML 395	24pin 680cps 64mbwram	12	1510
OKI ML 3321	3pin 435/87/73cps 136 column	24	485
OKI ML 52 elite	3pin 435/87 cps. 36 col. intell.hard	24	535

СТРУКТУРНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ							
Canon BJC 210C	AA "2100" 3pin	2pin	4pin	2	240	Электроника в К	266-0215
Datsa Style Apple Winter	всех апреля	4pin	на основе уст		1	ОПЕАМА ЗАПАРКА	266-0544
Epson Stylus 200	AA "2100" 3pin	6400		12	185	ТАИ	266-0669
Epson Stylus 200	AA "2100" 3pin	1940	NEW канад	12	174	ТС	266-0482
Epson Stylus 800C	AA "4400" 2pin	6pin	3740 NEW канад	12	350	ТС	266-0421
Epson Stylus 800C	AA "4400" 2pin	6pin	3240 NEW канад	12	526	ТС	266-0482
Epson Stylus 800C	AA "4400" 2pin	6pin	3240 NEW канад	12	710	ТАИ	266-0466
Epson Stylus 800C	AA "4400" 2pin	6pin	3240 NEW канад	12	558	ТАИ	266-0698
Epson Stylus 1000	AJ 3600x1	300 cpi		19	485	FAUCON	266-4336 234-4470
Epson Stylus 1000	AJ "2100" 300 cpi	4000		19	480	ТС	266-0482
Epson Stylus 1000	AJ 3600x1 7 3pin	2600x1	рас. бачк.	19	430	ТАИ	266-3068

[illegible]

INCOMAG	P5/100	256	16	1350	EIDE, PCI	14	28	JR, NI MPRII	1	PC AMD EDO Seagate Viewsonic new comp. capt P6	36	800	ASIS	234-7972, 234-2252
BE, ARM	P/100	256	16	1700	EIDE, PCI	4	28	MPRII	1	PC TritonVX EDO Fujitsu Viewsonic capt P6	36	861		
BE, ARM	P/100	256	16	1700	EIDE	4	28	MPRII	1	PC TritonVX EDO HD0 Fujitsu Viewsonic Bx CD SB, Sp. capt P6	36	803		
BE, ARM	P/100	256	16	2 00	EIDE	4	28	MPRII	1	PC TritonVX EDO Fujitsu Viewsonic capt P6	36	883		
ICS	P/100	256	16	2 00	PCI	14	28	LR, NI MPRII	1	PC A Trond TritonVX2 SVR Seagate Samsung 300, capt P6	24	913	ICS	234-564
BE,ARM	P/100	256	32	2 00	EIDE	14	28	MPRII	1	PC TritonVX EDO Fujitsu Viewsonic capt P6	36	886	BE,ARM	234-7972, 234-2252

### КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-130

Int	P5/120	256	8	850		14	28	LR NI MPRII	1	PC AMD SVR new comp 100	24	850	INTEL	268 3485 210-01
SI	P/20	256	8	980	EIDE, PCI	14	28	NI MPRII	1	PC Intel the SVR Samsung SM 300	18	75	COBHAMCOPI	2 3 28 3 4 4 units
ADAMCO	860	EIDE, PCI	14	28	LR NI MPRII	1	PCO Intel Samsung Viewsonic new comp. capt P6	36	715	ASIS	240-5197, 234-46			

INCORRAG	P. 20	250	8	1080	BIDE/PCI	14"	28	NI MPRI	1	PCI	AMD CPL, Samsung, cept P5	30	583	
NTT 500	K5/120	250p	8	1080	BIDE/PCI	14"	28	mono, NI MPRI	1	PCI	AMD CPL, Samsung, cept P5	30	73	
NTT 501	K5/120	250p	8	1080	BIDE/PCI	14"	28	NI MPRI	1	PCI	AMD CPL, Samsung, cept P5	30	73	
NTT 520	P. 20	250p	8	1080	BIDE/PCI	14"	28	NI MPRI	1	PCI	Inter CPL, Intel, Samsung, cept P5	30	766	
J-1	P. 20	250p	8	280		4"	28	JR, NI MPRI	1	PCI	Inter S3V, w/4x w/4x, NO	30	698	208 3485 210-0
NTT 521	P. 20	250p	16	080	BIDE/PCI	15"	28	NI MPRI	1	PCI	Inter CPL, Intel, Samsung, cept P5	30	946	74R 229 25
SI	P. 20	256	16	1200	BIDE/PC	14"	28	NI MPRI	1	PC	Inter v42 S3V, Samsung S41 3NE	18	765	30240MDSM 213 2813 4 1000
der	P. 120	250p	16	1280		14"	28	JR, NI MPRI	1	PCI	Inter S3V, w/4x w/4x, NO	24	733	40E7 266 3485 210-0
	P. 20	256	15	1300	ENDE	14	28	JR, NI	1	PC		24	632	IMC COMPUTERS 223 9 7 227 4
	P. 20	256	15	1300		14	28	JR, NI	1	PC		24	845	IMC COMPUTERS 223 9 7 227 4
INCORRAG	P. 20	256	15	1300	ENDE	14	28	JR, NI MPRI	1	PCI	EDO Intel, Seagate, viewSonic, w/4 w/4x, cept P5	36	833	ASBIS 2489-5782 234 4
NTT 503	K5/120	250p	16	2150	BIDE/PCI	15"	28	NI MPRI	1	PCI	AMD CPL, Samsung, cept P5	30	976	74R 229 25

COMPUTERIZING PERINTAH 132, AND K5-132, CYRIX-133														
IBM	P-133	256	8	850	12"	28	16 MB DRAM	PC	Intel SXV, 4mm komp. HD	24	720	4MB	270	
COMPAQ Deskpro 2000	P-133	256	8	1080	EIDE/PCI	28	16 MB DRAM	PC	5.25mm ATAPI, 4mm komp. HDD, Win95, 4mm komp.	36	1170	BE, IBM	234	
SKY	P-133	256p	8	1080	EIDE	14"	28	16 MB DRAM	PC	Intel Intel 286 SX3.64	24	720	SKY SYSTEMS	239-3315
INCOMAG	P-133	256	8	1080	EIDE/PCI	4	28	16 MB DRAM	PC	EDO Intel Scargate ViewScan, 4mm komp. capt PB	36	825	ASBIS	249-5730
ISA	P-133	256	8	1200	ISA/PCI	4	28	16 MB DRAM	PC	4mm komp.	24	720	IB	262-190
FA/CUN OPTIMA	P-133	256	8	1300	ISA/PCI	15"	28	16 MB DRAM	PC	DOS, 4mm komp. capt PB	36	510	ALCOM	234-4326
IBM Aptiva	P-133	256	12	2000	ISA/PCI	15"	28	650 MB DRAM	PC	Win95, 4mm komp. capt PB	36	650	IB	262-190
SKY	P-133	256p	16	1080	EIDE	14"	28	16 MB DRAM	PC	Intel Intel 286 SX3.64	24	765	SKY SYSTEMS	239-3315

[illegible]

HP-ARM	P-33	256	16	CDIO	EIDE	4"	28	MR 486	1	PC	100MHz EDO 4MB, ViewScan	cap B5	36	782	BLU-AM	234	752	234
ICS	P-33	256	16	1350	PCI	14"	28	MR 486	1	PC	IA Intel 100MHz S3V	Seagate Samsung 300 cap B5	24	749	ICS	230	749	230
ICS	P-33	256	16	350	PCI	14"	28	MR 486	1	PC	IA Intel 100MHz S3V	Seagate Samsung 300 cap B5	24	815	ICS	230	815	230
ICS	P-33	256	16	350	PCI	14"	28	MR 486	2	PC	IA Intel 100MHz S3V	Seagate Samsung 300 cap B5	24	965	ICS	230	965	230
ICS	P-33	256	16	350	PCI	14"	28	MR 486	2	PC	100MHz Samsung SB ESS 160	Sony 200 cap B5	24	963	ICS	230	963	230
EMENS	P-33	256	16	300		4"	28			PC	EDN 16T		24	878	EMENS	228	1908	228
INCOMAG	P-33	256	16	1350	EIDE	4"	28	MR 486	1	PC	EDO Intel Seagate ViewScan, how comp cap B5		36	885	AS/COMP	249	773	249
	P-33	256	16	1600	EIDE	4"	28	MR 486	1	PC			36	895	MR COMPUTERS	223-917	72	
COMPAQ Desiro 2000	P-33	256	16	1600	EIDE	4"	28	MR 486	1	PC	Schottky 400MHz Intel 4MB, HDD 486MB, how comp		36	270	HP-ARM	234	752	234
	P-33	256	16	1350	EIDE	4"	28	MR 486	1	PC	100MHz 160MB, how comp cap B5		36	806	RE-ARM	234	752	234

BE-ABM	P	33	256	16	EDGE	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Fujitsu ViewSonic B&D SB SR capt PB	36	076	BE-ABM	234	972	234
BE-ABM	P	33	256	16	EDGE	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Fujitsu ViewSonic B&D SB SR capt PB	36	910	ASBS	240	592	238
INCOMAG	P	33	256	16	EDGE/PCI	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Seagate ViewSonic B&D SR capt PB	24	978	IMENS	228	508	228
LEC Database	P	33	256	16	720	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Seagate ViewSonic B&D SR capt PB	24	978	IMENS	228	508	228
Eastway 7000PDR	P	33	256p	16	7200							1	PC	EDD Intel	MSBS Office95PDR	30	1544	IMENS	228	508	228
BE-ABM	P	33	256	16	7200	EDGE	14"	28	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Fujitsu ViewSonic capt PB	36	822	BE-ABM	234	972	234	
ICS	P	133	256	16	2100	PCI	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	A trend 7000PDR S3V - Seagate Samsung SR capt PB	24	844	ICS			230
BE-ABM	P	133	256	16	2100	EDGE	14"	28	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Fujitsu ViewSonic capt PB	36	908	BE-ABM	234	972	234	
ICS	P	133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	A trend 7000PDR S3V - Seagate Samsung SR capt PB	24	875	ICS			230
INCOMAG	P	133	256	16	EDGE/PCI	14"	28	LR	NI	MPRA	dig	1	PC	EDD Intel	Seagate ViewSonic B&D SR capt PB	36	946	ASBS	240	592	238

Si	P.133	256	32	1600	EIDE/PCI	14"	28	LI, MI, MPRII	1	PCI	Intel i530 S3V, Samsung SM 31e	18	900	COOTHADRAM	2'3 2'3 3' 3'
BEABAM	P.133	256	32	1700	EIDE	14"	28	MPRII dig	1	PCI	Intel i530 X30 Fujitsu ViewSonic cept PG	36	986	BEABAM	234 7972 234
BEABAM	P.133	256	32	2'00	EIDE	14"	28	MPRII dig	1	PCI	Intel i530 X30 Fujitsu ViewSonic cept PG	36	920	BEABAM	234 7972 234
Jet	P.133	256g	32	2'00		14"	28	LI MI MPRII		PCI	Intel S3V i30m cept PD	24	805	DIKIT	268 3485 2 D
BEABAM	P.133	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII dig	1	PCI	Intel i530 X30 Fujitsu ViewSonic cept PG	36	1036	BEABAM	234 7972 234
<b>KOMPUTER PENTIUM 150</b>															
INDOMAG	KS/50	256	1	1080	EIDE/PCI	14"	28	LI, MI, MPRII	1	PCI	AMD EDO, Seagate, ViewSonic i30m, comp. cept PG	38	1760	ASIS	248 5982 238
SKY MultiMedia	P/50	256	16	1080	EIDE	15"	28	LI, ES, MPRII	2	PCI	Intel i530 X30 B&D SBR2 Sp 40W S3V	24	1065	SKY S151EAS	239 3215 23
NTI 552	P/50	256g	16	1080	EIDE/PCI	15"	28	MI MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung cept PG	30	714	TAIR	229
												34	715	DIKIT	268 3485 2 D

Jer	KS	P50	256p	16	280	14	28	JR	NI	MIPRI	1	PC	AMMD SV3+ wala kemp	70	24	795	QJKT	268 3485 219
Jer	KS	P50	256p	16	280							PC	MP4 SV3 wala kemp	70	24	795	DEOLAM	286 2150 266
NIKROSH	P	P50	256	16	300	PCI	14	28	JR	NI		PC	Intel main board SV3+ 700 processor yemahong cagat PE		24	795	ICS	
ICS	KS	P50	256p	16	350	PCI	14	28	JR	NI	MIPRI	1	PC	A trend TritonV2 SV3+ Seagate Samsung 3ine cagat PE	24	761	ICS	230
ICS	P	P50	256p	16	350	PCI	14	28	JR	NI	MIPRI	1	PC	A trend TritonV2 SV3+ Seagate Samsung 3ine cagat PE	24	648	ICS	230
ICS	P	P50	256p	16	350	PCI	15	28	JR	NI	MIPRI	2	PC	A trend TritonV2 SV3+ Seagate Samsung 3Glu cagat PE	24	985	ICS	230
ICS	P	P50	256p	16	350	PCI	14	28	JR	NI	MIPRI	2	PC	BCGD Samsung SB ESS 8GB Splat 20M cagat PE	24	986	ICS	230
INDOMAG	KS	S0	256	16	1350	EDGE/PCI	14	28	JR	NI	MIPRI	1	PC	AMD EDO Seagate yemahong wala kemp cagat PE	35	115	ASBIS	240 5792 238
NTT 554	KS	S0	256p	32	3100	EDGE/PCI	15	28	JR	NI	MIPRI	2	PC	AMD CPU Samsung cagat PE	30	116	TMR	228

**KOMPUTER PENTUM-146**

SAY	P166	2560	16	0880	EDGE	14"	28	JR, NR	MPRI	1	PCI	Intel i74r 2x, 53.64 PQ4	24	855	SNV SYSTEMS	238-2315	251	
SAY	P166	5.2p	16	0880	EDGE	14"	28	JR	NR	MPRI	1	PCI	Intel i74r 2x, 53.64 PQ4	24	935	SNV SYSTEMS	238-2315	251
NTT TSi	P166	5.2p	16	0880	EDGE, PCI	13"	28		NR	MPRI	1	PCI	Intel i7x Samsung WD corp PB	30	1200	YAU		226
SI	P166	256	16	200	EDGE, PCI	14"	28		NR	MPRI	1	PCI	Intel i9x2 53v Samsung SM 346	18	880	COO/TANHOOM	213-76	34 not
Siemens Medior	P166	256	16	200	EDGE	2					2	PCI	CL5465 USB Win95 pc	26	1360	MAC COMPUTERS	223-9777	222
	P166	256	16	200	EDGE	2					2	PCI	Intel 53V non corp	24	850	DIKET	268-3485	210
Ali	P166	750p	16	7860	PCI	14"	28	JR, NR	NR	MPRI	1	PCI	A trend IntenV2 53v Seagate Samsung 346 corp PB	24	829	ICS		230
ICS	KS, 166	750p	16	3350	PCI	14"	28	JR, NR	NR	MPRI	1	PCI	A trend IntenV2 53v Seagate Samsung 346 corp PB	24	81	ICS		230
ICS	P166	256p	16	3350	PCI	14"	28	JR, NR	NR	MPRI	1	PCI	A trend IntenV2 53v Seagate Samsung 506 corp PB	24	1061	ICS		230
ICS	P166	256p	16	3350	PCI	15"	28	JR, NR	NR	MPRI	2	PCI	A trend IntenV2 53v Seagate Samsung 506 corp PB	24	1061	ICS		230
	P166	256p	16	3350	PCI	15"	28	JR, NR	NR	MPRI	2	PCI	A trend IntenV2 53v Seagate Samsung 506 corp PB	24	1061	ICS		230

[illegible]

BELARM	P166	256	16	2100	EIDE	14"	28	MPRRI, dng. 1	PCI	IntelHX, EDO Fujitsu, ViewSonic, cgrpt.PS	36	1018	BELARM	234-7972	230
ICS	P166	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, MR, MPRRI	PCI	A Trend IntelHX2, SSV+ Seagate, Samsung Shle, cgrpt.PS	34	95	ICS		230
BELARM	P166	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRRI, dng. 1	PCI	IntelHX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, cgrpt.PS	36	1033	BELARM	234-7072	234
Siemens Modem	P166	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRRI, dng. 1	PCI	16CD JSB	35	1799	MAC COMPUTERS	232-9177	222
ICS	P166	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, MR, MPRRI	PCI	A Trend IntelHX2, SSV+, Seagate, Samsung Shle, cgrpt.PS	24	966	ICS		230
Turners	P166	256	16	2500	PCI	14"	28	EDG MT	PCI	EDG MT	24	1205	JANHS	238-1908	238
	P166	256	16	2100	EIDE	14"	28	LR, JR	PCI	SB + int Sp	24	1069	MAC COMPUTERS	223-9712	222
BELARM	P166	256	32	1700	EIDE	14"	28	MPRRI, dng. 1	PCI	IntelHX, EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, cgrpt.PS	36	1082	BELARM	234-7972	234
S	P166	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NR, MR, JR	PCI	Intel Vx2, SSV+, Samsung SM Shle	16	1009	COGHIWOMEN	213-2813	14 n
	P166	256	32	2100	EIDE	14"	28	LR, MR	PCI		24	1187	MAC COMPUTERS	232-9177	222

BELARM	P/166	256	32	2	2	EDO	14"	28	MPRII	1	PCI	Trionix/ EDO HDD Fujitsu, ViewSonic, capt.P6	36	1116	BELARM	234.7972.234
NTT 752	P/166	512	32	2	00	EDO/PCI	15"	28	+ACSW	2	PCI	Intel TX, BuCo SB, Samsung, WD E16000, capt.P6	30	7652	TARI	229
	P/166MMX	512	32	2500		EDO	14"	28	LR N1	1	PCI	Tseng lags 6000 128 mb	24	1275	IMC COMPUTERS	225.9177.222
	P/166MMX	512	32	2500		EDO	14"	28	LR N1	2	PCI		24	1304	IMC COMPUTERS	225.9177.222
BELARM	P/166	256	32	2500		EDO	14"	28	MPRII	1	PCI	Trionix/ EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, capt.P6	36	13	BELARM	234.7972.234
RE-ARM	P/166	256	32	2500		EDO	14"	28	MPRII	1	PCI	Trionix/ EDO, HDD Fujitsu, ViewSonic, BuCo SB, Sp., capt.P6	36	1309	BELARM	234.7972.234
INCOMAG	P/166	256	32	2520		EDO/PCI	14"	28	JR N1 MPRII	1	PCI	EDO Intel Segagate ViewSonic, mouse kcm4/ capt.P6	36	1140	ASIES	249.5792.280
Jet	P/166	256	32	2560		14"	28				PCI	Intel SV3 kcm kcm4/ HD	24	105	DARBY	268.2485.210
SKY	P/166MMX	512	32	2600		EDO	15"	28	LR MPRII	2	PCI	Intel Trion 258 S3-54 PRO4	24	1265	SKY SYSTEMS	239.3315.222
Commodore Method	P/166MMX	256	32	3000		EDO	1"	?		2	PCI	Thaco ATX USB, coverdisk, Starline, Metrique, audio on board	36	2689	IMC COMPUTERS	225.9177.222

[illegible][illegible][illegible][illegible]

Chrysler 10.60x5000	5000pdp	PC4.5 42 tons	2260	casale	12	469 588	
Chrysler AW ED	5000pdp	400m test W6 print	12			549	
Chrysler 5N	5000pdp	1000m SMC PC 5C 45 tons network	12			495	
Chrysler AW ED	6000pdp	400m test W6 printing	12			359	FEABATERC
Verona 6000m4508	400	500x400pdp 500m 240	19			765	TAIR
Verona 4520	A3	600x500pdp 500m 440	19			2900	TAIR

**PILOTESI**

HP Designjet 330c	A1	600x600pdp	mono, casale	12		2314	EURO
HP Designjet 350c	A1	600x600pdp	color, casale	12		2654	EURO

PILOTESI & ASSOCIATI S.p.A.

[illegible]

HP Scanjet 4c	600x2400pp, color, duplex	12	895	EJYO	236-9754	236-8653
HP Scanjet 4c	600pp, color	12	1030	APPOHMAC	268	7271
HP Scanjet 5p	300x1200pp, color, duplex	12	409	EJYO	236-9754	236-8653
HP Scanjet 5p	300x1200pp, color, duplex	12	450	Yamaji Hattai Kaigaku	213-3218	213-3490
HP Scanjet 5p	300x1200pp, color, duplex	12	450	APPOHMAC	268	7271

MONITORS						
AOC 416	14" 0.28 MPPI, Dig. MultiScan	6	220	SRY SYSTEMS	251-1470	252-1300
Dawson MC1427S	14" 0.28 MPPI, (CMC)5020, 5.1p, Dig.	12	210	EJYO	236-9754	236-8653
Targa	14" 0.28, 1024x768, Hi. LR, MPPI, Dig., overkill	12	210	EJYO		
Packard 440a	14" 0.28, 1024x768, Hi. LR, MPPI, duplex	12	215			

GoldStar Suburbs 44	14"	0.24-763	NL JR MPRII Dig.	24	220
GoldStar 505	15"	0.23-1204-763	NL JR MPRII conat.	12	250
GoldStar Suburbs 30m	15"	0.28-1204-1024	NL JR MPRII Dig. Act.Spr2W	26	345
GoldStar Suburbs 55	15"	0.28-1204-1024	NL JR MPRII Dig.	12	335
GoldStar 727	17"	0.26-1285-1024	NL JR MPRII Dig.	12	600
GoldStar Suburbs 75	17"	0.26-1285-1024	NL JR MPRII Dig.	12	605
GoldStar Suburbs 76	17"	0.25-1280-1024-763	NL JR MPRII Dig.	12	680
GoldStar Suburbs 78m	17"	0.25-280-1024-763	NL JR MPRII Dig. Sp.5W	12	700
GoldStar 78m	17"	0.25-1280-1024-763	NL JR MPRII Dig. Diamond 7m	12	750

GoldStar 2610	20'	0.28	1600x	280 L/R	NL MPRII	Dig OSD	12	1100
Hynix H-2602	21"	0.28	1600x	280 L/R	NL MPRII	PAL analog	12	660
MAG Innovation DX151	15"	0.26	1260x	1024 M	Transiton		36	450
Samsung SM 50Le	15"	0.28	1024x768	NL INVAR			36	945
Samsung SM 150H	15"	0.28	280x1024	NL DDC INVAR			36	405
Samsung SM 150Le	15"	0.28	1024x768	NL sound 233W			36	425
Samsung SM 170H	17"	0.28	280x1024	NL INVAR, UUC			36	790
Samsung SM 170H	17"	0.28	1800x1200	NL DDC, INVAR, UUC			36	872
Samsung 2He	14"	0.28	1240x768	50-85Hz	NL P&P Dig.		12	210
							12	105

Факс 234-44-70  
Түссон 236-4288  
236-5931

Samsung 160A	15° 02'8" UTM 4706262 50° 00'29" Dug.	12	340	KIS
Sony TCD5/SFT	14° 02'4" W6 MPRI TC002 Dug.	10	430	DRET
Sony CCD 20P 2055	17° 02'5" MPRI TC0016200 W/SEA, OCEAN	12	on 480	EJED
NewScan VSSS	15° 12'80" UTM 4706262	10	360	DRET

**МОДЕЛИ. ФАК-МОДЕЛИ**

Cinemascope 1474	14. Alps PCM44 for Notebook	12	90	ASSRS
MK 1414 m C Logic	V44 +V4 V4205 MW2 5 G Class I, Voice	24	185	HFFHC
Motorola 3400 P	V44 V34 + V42 V4205 ZSW cable	60	195	DATASYSTEM
US Robotics Sparker	Courier ml/cv + A4-33.6 voice	80		TYOCHON
US Robotics Sparker	ml/TX300, V34-MW400 word, vss, cfm, 2200	50	190	JCS

US Robotics Spanset	44Mbps V42 V42bis 220k	12	85	DATEAM	236-3485	210-7212
US Robotics Spanset	V34 V42 V42bis 220k	60	180	DATEAM	236-5447	230-7095
Zytek 14895	cat 120kpbs V42 V42bis 220k V42bis 220k	34	310	DATEAM	236-5447	230-7095
Zytek Omni288S	cat 288kpbs V42 V42bis 220k V42bis 220k	24	350	DATEAM	236-5447	230-7095

### ДИСКЕТЫ

3M 3.5"	1.44MB DS/HD 1000	+	7.5/8	TRCOSH	236-4288	236-9881
Best 3M Verbatim	3.5 1.25" 2HD/200 герцонка, чистейшая	12	от 0.59	ТАМР ЛУБ	266-1980	236-9207
Best 3.5"	DOS format 1.44MB (0.001)	+	5	ELAIR		236-9999
Verbatim	DOS format 1.44MB 1000, 2000	12	от 0.59	ТАМР ЛУБ	236-9754	236-9881



Цены в таблице в 1000 руб. Цены указаны в рублях. Цены указаны в рублях. Цены указаны в рублях.

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200														
Модель	Процессор	Системная плата	ОЗУ	Жесткий диск	Дисковод	Монитор	Видеокарта	Звук	Мышь	Клавиатура	Принтер	Сканер	Телефон	Цена, \$
NTT 720	P200MMX	512x	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1334
ACT Speakers	P200	256	16	1350	PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	A Trend TintonX2 S3V+ Seagate Samsung 396 серт PE		230-6482	989
ACT Speakers	P200	256	16	1350	PCI	15"	28	LR NI MPRII	1	PCI	A Trend TintonX2 S3V+ Seagate Samsung 396 серт PE		230-6482	1110
ACT Speakers	P200	256	16	1350	PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Scd Samsung SB 655 160t Speak 20W серт PE		230-6482	1107
ACT Speakers	P200	256	16	200	PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	A Trend TintonX2 S3V+ Seagate Samsung 396 серт PE		230-6482	999
ACT Speakers	P200	256	16	2500	PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	A Trend TintonX2 S3V+ Seagate Samsung 396 серт PE		230-6482	1034
ACT Speakers	P200MMX	256	32	1300	ISA/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO MT		228-1908	1433
FALCON OPTIMA	P200	256	32	1300	ISA/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	DOE card, 6000, серт PE		234-4356	985
IC	P200MMX	512x	32	1600	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	4	PCI	Intel TX CL5464Magna серт PE		278-8480	1788
COMPAQ Designo 2000	P200	256	32	1600	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Scd Samsung SB 655 160t Speak 20W серт PE		234-3666	2106
NTT 72	P200	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX, 8xCD, Samsung WD E76000, SB серт PE		223-9177	1294
Jet	P200	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel S3V+ 1000, 100		268-3485	1065
SKY DELUX	P200MMX	512x	32	2000	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Toshiba 4860 128 bit		223-9177	1588
	P200	512x	32	2000	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel Tinton 2x, Matrox Millennium SGRAM, PCI		239-331	1485

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO														
COMPAQ Designo 2000	PPro/200	256	32	1600	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	8xCD WD serpt PE		234-3666	2570
INCOMAC	PPro/200	256	32	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO Intel Seagate ViewSonic серт PE		248-5792	2140
IBM PC 365	PPro/200	256	32	1600	ISA/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	WNT/8xCD		262-5190	367
COMPAQ Designo 2000	PPro/200	256	32	1600	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	8xCD Matrox WNT/8xCD		234-3666	2970
BE ABM	PPro/200	256	32	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	TintonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт PE		234-3666	790
BE ABM	PPro/200	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	TintonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт PE		234-3666	814
BE ABM	PPro/200	256	32	2400	SCSI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	TintonX2 EDO HDD Fujitsu серт PE		234-3666	2568
BE ABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	TintonX2 EDO HDD Fujitsu серт PE		234-3666	830
Siemens Nadori	PPro/200	256	32	2000	SCSI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	RAM 6400 8xCD ATX USB		234-3666	3563
NTT 702	PPro/200	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel 8xCD Samsung WD E76000 SB серт PE		223-9177	2012
Siemens Nadori	PPro/200	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel 8xCD ATX USB com-back card		223-9177	2526
BE ABM	PPro/200	256	32	2300	SCSI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	TintonX2 EDO HDD Fujitsu серт PE		234-3666	2846
NTT 703	PPro/200	256	32	2300	EIDE/PCI	15"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel Samsung WD E76000 8xCD SB серт PE		223-9177	2599

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II														
Gateway 2000Pro	P233MMX	512x	32	3200	EIDE/PCI	17"	28	LR NI MPRII	2	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
Gateway 2000Pro	P233MMX	512x	32	3200	EIDE/PCI	17"	28	LR NI MPRII	2	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	3567

ДОМАШНИЕ КОМПЬЮТЕРЫ														
FINIST	P120	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1261
FINIST	P120	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1270
FINIST	P120	256	16	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1301
FINIST	P120	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1321
FINIST	P133	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1304
FINIST	P133	256	16	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1313
FINIST	P133	256	16	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1345
FINIST	P133	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1364
FINIST	P133	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1395
FINIST	P133	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1417
FINIST	P166	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1487
FINIST	P166	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1519
FINIST	P200	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1617
FINIST	P200	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	2	PCI	Intel TX Samsung WD серт PE		229-2998	1639

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ														
IBM PC SERVER 310	P1661	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
IBM PC SERVER 320	P1662	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 325	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 200	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 180	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 800R	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 800	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 2500	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 5000	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351
COMPAQ ProSigna 6000	P166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR NI MPRII	1	PCI	EDO 16xCD Win95 Office97Pro		228-1908	2351

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЗЕМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)															
IBM PC Server 310 System/370 P1661	256	16	ст 1080	14"	28	IBM	1	PCI EC 386M на 100 мhz арх. серверы System/370 на персональные	2	3	IBA	250	1080	250	1080
IBM PC Server 320 System/390 P1662	256	32	ст 2020	14"	28	IBM	1	PCI EC 386M на 100 мhz арх. серверы System/390	2	3	IBA	250	1080	250	1080
IBM PC Server 330 System/370 P1663	256	32	ст 2020	14"	28	IBM	1	EC 386M архитектура System/370 на RISC-технологии	12	2	IBA	250	1080	250	1080



[illegible][illegible]

## АСТОМОЕВ, И.И.

<b>АТОМОБИЛИ</b>				
Минивэн 2,4 литра 1991г		2000		226 8 95
<b>ЗАПЧАСТИ</b>				
Запчасти к авто в сборном виде				774 465
<b>ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ</b>				
грузоперевозки по СНГ легковыми автомобилями, лицензия			СНГ АНТ-ЗАКАЗ	22 190
Минивэн 1,75 л 300 мест в неделю, полные, разн. типы фирм отеч.			СНГ АНТ-ЗАКАЗ	25 200
грузоперевозки по СНГ темп 2,5 20 л 3 82 км/ч лицензия			АВИАС	255 4228 25 6 4



РЕЙТИНГ

# Лето-97: и снова на Черное море

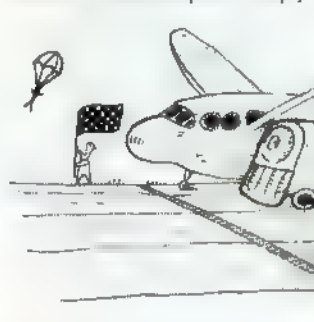
Начало летнего туристического сезона... В силу ряда причин не просто хотя бы приблизительно определить его дату. Может ли считаться началом этого сезона развертывание активной рекламной кампании туристических фирм? Или, может быть, проведение первой туристической ярмарки-распродажи, по результатам которой, в принципе, можно определять конъюнктуру спроса на рынке турпродукта? Началом туристического сезона можно считать также первый авиачартер на морской курорт: в нынешнем году это был аргентинский рейс 30 апреля.

Однако, предугадывая возможные возражения, за «точку отсчета» мы решили взять дату первого чартерного авиарейса в Болгарию — страну, отдых в которой на протяжении нескольких лет является самым популярным среди белорусских туристов. Именно на этот момент мы попытаемся проследить конъюнктуру предложений на рынке туристических услуг.

Естественно, 1-е место, как и в прошлом, позапрошлом, да и, видимо, более ранних годах, по количеству публикуемой рекламы заняла **Болгария**. Осенне-зимние политические катаклизмы и устойчивые слухи о неустойчивом экономическом положении не помешали большинству белорусских турфирм сделать основную ставку именно на эту страну. Впрочем, многие профессионалы белорусского турбизнеса накануне сезона выезжали в Болгарию, и поэтому данный выбор ни в коем случае нельзя считать недостаточно продуманным.

Масса курортов (Золотые пески, Солнечный берег, Албена, Солнечный день и т.д.) представлены ныне на белорусском рынке, причем отдельные фирмы предлагают своим клиентам несколько «мест дислокации», иные же специализируются на одном конкретном курорте, именно

на него делая ставку в своей рекламной кампании. Для доставки туристов к месту отдыха используются авиация, железная дорога и комфортабельные автобусы. Что же касается цен, то они примерно равны или не намного выше прошлогодних. Впрочем, при обилии разнообразных предложений весьма сложно говорить даже о среднем уровне цен.



Как и в соответствующий период прошлого года, **Турция** заняла 2-е место по количеству публикуемой рекламы. Это вполне закономерно — ведь на протяжении нескольких лет страна остается местом комфортного и относительно недорогого отдыха белорусских граждан, чей доход выше среднего. В нынешнем году на турецком направлении появились туры на полуостров Марма-

рис. «Раскрутка» нового регулярного авиачартера, безусловно, потребовала от турфирм солидных вложений в рекламу.

**Испания** — обладательница 3-го места на белорусском рынке туристических услуг — представлена в основном традиционными маршрутами (Коста-Брава, Коста-Дорада, Балеарские и Канарские острова). Слухи о возможном открытии регулярного авиачартера на

чале заграничных, а сейчас — национальных) относительно недорогой отдых во «всесоюзной здравнице» остается единственно доступным для многих белорусов (за исключением, естественно, отечественных турбаз). Другое дело, что турфирмы не стремятся вкладывать деньги в рекламу этого направления, зачастую расчитывая на «самотек» туристов.

**Италия** заняла 6-е место, но это отнюдь не предел, а скорее результат достаточно вялой рекламной кампании большинства турфирм, работающих с данным направлением. Впрочем, с открытием 6 июня нынешнего года регулярного авиарейса Минск-Рим ситуация может коренным образом измениться.

**Греция и Франция** разделили 7-е и 8-е места по количеству опубликованной рекламы, набрав равное количество баллов. К сожалению, совсем немногие фирмы предлагают своим клиентам отдых на земле древней Эллады, причем солидные предприятия, способные вложить большие средства в рекламу или организовать информационные туры, отсутствуют среди них напрочь.

Франция на белорусском рынке туристических услуг представлена традиционными экскурсионными маршрутами, а также автобусными турами на Лазурный берег. Последнее выглядит смешно и немного грустно: представить туриста, более суток едущего автобусом на самый шикарный европейский курорт. Увы, в условиях нынешней экономической ситуации открытие регулярного авиачартера в Ниццу остается только в мечтах фантазеров от туризма.

Как ни странно, **Кипр**, вошедший в прошлом году в тройку лидеров по количеству принятых белорусских туристов, по объему опубликованной рекламы достиг только 9-го места в начале сезона «Лето-97». Ни в коем случае нельзя говорить о падении интереса к отдыху на «острове любви». Скорее мы имеем дело с достаточно новым в белорусском туризме явлением: деньги, отданные в прошлых сезонах на «кипрскую» рекламу, оказались достаточно выгодными «инвестициями в будущее». На сегодняшний день Кипр у всех на слуху, количество постоянных «кипрских» клиентов велико, и поэтому дополнительная реклама этого направления не столь актуальна.

И замыкает десятку лидеров **Тунис**: единственная африканская страна, у которой к тому же нет прямого сообщения с Беларусью. О планировавшемся авиачартере из аэропорта «Минск-2» забыли, похоже, даже директора турфирм, работающих на тунисском направлении. И тем не менее полеты из Варшавы достаточно удобны и относительно недороги, а количество желающих посмотреть африканскую экзотику даже в условиях довольно значительной жары позволяет профессионалам турбизнеса надеяться на определенный поток клиентов.

Не ограничиваясь обычной рекламой в газетах, на радио и ТВ, ряд белорусских турфирм («Сакуб-Холидей», «Белитур», «Белорентир» и др.) пошли на создание пейджингового информационного канала. Теперь для того, чтобы получить информацию об интересующем маршруте, клиенту достаточно продикутовать сообщение оператору пейджинговой станции, который, в свою очередь, передаст его вышеупомянутым турфирмам. После этого остается только сидеть у телефона и ждать предложений от сотрудников турфирм.

Идея, в принципе, оригинальная и достаточно хорошая. Однако стоит напомнить, что еще два года назад газета «Туризм и отдых» пыталась организовать своеобразную «горячую» линию, по которой желающие поехать в путешествие могли сообщать данные о себе. Тогда этот проект оказался малоэффективным, и вряд ли использование пейджера исправит положение.

С большей пользой пейджинговый информационный канал можно будет использовать для передачи информации о «горящих» путевках, потребности в местах, т.е. как средство коммуникации между турфирмами.

Известная своими нетрадиционными подходами к рекламе турмаршрутов, фирма «Санни Трэвел» стала соорганизатором еще одного интересного мероприятия. С 18 по 25 июня в ресторане «Испанский куток» с ее участием проводится «Кипрский фестиваль», куда приглашены певцы и танцоры с «острова любви». Кипрские национальные блюда будет готовить шеф-повар 5-звездочного отеля *Hawaii Beach* (Лимасол).

В первый вечер фестиваля состоится прием для представителей дипломатического корпуса, профессионалов турбизнеса и прессы. А каждый участник мероприятия сможет получить 5%-ю скидку при покупке турпутевки на Кипр в фирме «Санни Трэвел».

Павел КОТОВ

## «Горячая десятка» начала туристического сезона

Страна	Место	% от общего количества предложений
Болгария	1	21,4
Турция	2	12,2
Испания	3	7,7
Чехия	4	6,0
Украина	5	5,5
Италия	6	5,4
Греция	7-8	4,3
Франция	7-8	4,3
Кипр	9	4,0
Тунис	10	2,1

**СакуБ** предлагает групповые, детские, индивидуальные и эксклюзивные туры

Испания (Коста-Дорада, Коста-Брава и др.)... \$500  
 Турция (Анталья, Белек, Сиде и др.)... \$470  
 США (Нью-Йорк, Вашингтон, Калифорния и др.)... от \$1800  
 Юго-Восточная Азия (Таиланд, Малайзия, Сингапур, Индонезия, Индия и др.)... от \$780  
 Карибский бассейн (Куба, Ямайка, Багамы и др.)... от \$1150  
 Латинская Америка (Мексика, Эквадор, Бразилия и др.)... от \$1500  
 Израиль (Тель-Авив, Иерусалим, Наталия, Эйлат, Мертвое море)... от \$900  
 Франция (Париж, Ницца, Канна)... от \$600  
 Австралия (Сидней, Брисбен, Золотой берег)... от \$2700

Скидки для групп и постоянных клиентов  
 Обслуживание VIP-клиентов

г. Минск, ул. К. Либкнехта, 70—816  
 тел.: 259-10-02, 259-10-03,  
 259-10-04; т/ф 259-10-05

ул. Короля, 22  
 тел.: 227-24-26,  
 227-57-38

Лицензия № 205  
 от 7.10.96 г.  
 выдана МСТ РБ  
 до 7.10.98 г.

СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТП.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто	пост	3*	зав. транс. / медстра	Минск	\$375 сидней дети	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3719 255 1868
	Албена	О	12	авто	пост	3*	по выбору	Минск	от \$470	СВЭЛНА	223 0701 227 4818
	Албена, Несебр, Балчик	О	12	авто/авто	пост	опель, ч/отели	перевоз, трансфер, сбор, медстра	Минск, Минск 2	от \$175/330	АМИДА	276 5869 226 5568 220 1925
	Албена, С. берег	О	12	авто	пост	2-3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	\$552 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223 9791 223 8266
	Албена, С. берег	О	12	авто	пост	2-3*	ч/отели	Минск 2	от \$340	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 3918
	Албена, С. берег / Тончи / Луна	О	12/15	авто / авто	пост	2-4*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$755	АЛАТАН-ТУР	227 0611 226 8324 268 0555
	Албена, В. берег / В. берег	О	12/15	авто / авто	пост	2-4*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$755	СВЭЛНА	227 0611 226 8324 268 0555
	Албена, В. берег / В. берег	О	12/15	авто / авто	пост	2-4*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$755	САГАТУР	226 1572 226 1572 226 1572
	Албена, В. берег / В. берег	О	12/15	авто / авто	пост	2-4*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$755	КАСТРОТУР	226 1572 226 1572 226 1572
	Албена, В. берег / В. берег	О	12/15	авто / авто	пост	2-4*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$755	КОМКОН-ТУР	226 1572 226 1572 226 1572
БОЛГАРИЯ	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ДАБАККО-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	АНАДИМУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ТАЕКВОНТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	АЛАТАН-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	СМОЛЯНКА	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЮЛЕНА	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	БЕЛФЕР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	223 0914 227 0181
БОЛГАРИЯ	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	МБЛ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	РЭПО	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181
	Несебр, С. берег	О	12	авто	пост	3*	зав. транс. экск. / трансфер, балнеология	Минск	от \$317	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	223 0914 227 0181



NAME	TELEPHONE	CITY	STATE
------	-----------	------	-------

**ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:**  
**А** — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГМ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечебно, **О** — оздоровительный, **С** — оздоровительный, **Ш** — шоппинг-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **З** — завтрак, **з/м** — загранпаспорт, **н/б** — на автомобиле

**Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).**



# Мини-АТС: рынок заполнен — покупателей бы побольше

В настоящее время белорусский рынок мини-АТС характеризуется высокой степенью насыщенности. На нем присутствует как аппаратура «белой» сборки, так и продукция азиатских стран. Мини-АТС в нашей стране предлагают около 40 фирм (примерно половина из них рассматривают этот товар как один из основных в своей деятельности). Для сравнения: в Москве, имеющей сопоставимую численность населения, в данном секторе рынка работают 60 фирм.

Условно мини-АТС можно разделить на группы по двум критериям: по авторитету на мировом рынке и по мощности самих станций.

При классификации по 1-му из этих критериев в одну группу попадают станции компаний, являющихся «законодателями мод» в этой сфере, таких как Alcatel, AT&T, Northern Telecom, Siemens и т.д., во вторую — продукция компаний, для которых производство телекоммуникационного оборудования является второстепенной сферой, а также осуществляющие сборку на заводах Юго-Восточной Азии. Существуют также производители, занимающие промежуточное положение, — зачастую это фирмы, контролируемые значительную часть рынка конкретных стран или регионов, продукция которых в целом отвечает европейским требованиям, предъявляемым к мини-АТС.

Согласно второму критерию, мини-АТС предназначаются:

- для мелкого бизнеса (например, Panasonic KX-1206), имеющие обычно до 10 портов;

- для средних и крупных предприятий — обычно такие станции имеют модульную конструкцию, т.е. их можно наращивать (Gold Star GHX3672);

- сверхмощные АТС с огромными возможностями, способные обслу-

живать не только крупное предприятие, но и играть роль городской телефонной станции, работать с самыми разнообразными периферийными устройствами и выполнять



массу функций, кажущихся для нашего потребителя экзотикой (например, Definity Generic).

По мнению специалистов, наибольшее количество продаж приходится на модели, предназначенные для мелкого и среднего бизнеса. Среди причин этого следует выделить:

- отсутствие динамики в экономике в целом. Мини-АТС — это предмет длительного пользования, и если новые мелкие фирмы в нынешней

экономической ситуации все-таки появляются, то рождение крупных структур — редкость;

- на рынке мощных станций сильнее сказываются проблемы с сертификацией (об этом ниже);

- большинство крупных государственных предприятий и организаций зачастую не имеют необходимых средств.

Следует отметить, что наиболее холодной является техника азиатских произ-

водителей, в первую очередь за счет ценового фактора. Кстати, еще 2—3 года назад, вероятно, почти 70% рынка были заполнены продукцией *second hand*. В настоящее время эта цифра уменьшилась до 15—20%. Выбор наиболее дешевых моделей (естественно, при правильной оценке потенциала развития фирмы) вполне может быть оправдан, т.к. запросы значительной части потребителей еще не доросли до возможностей наиболее передового

оборудования от таких фирм, как Northern Telecom, Alcatel или AT&T.

Значительная насыщенность рынка предопределяет серьезную конкуренцию. При этом если среди аппаратуры мировых лидеров конкуренция идет «как положено» — между дилерами и дистрибуторами различных компаний, то, например, с Panasonic дело обстоит доста-

точно любопытно: многие фирмы, предлагающие одинаковые модели производства Matsushita Electric, конкурируют, скорее, между собой.

Впрочем, такая ситуация сложилась с подачи самой японской компании, предоставлявшей статус дилера чуть ли не каждому желающему.

Тактика оказалась верной. Фирмы, предлагающие станции Panasonic, вынуждены удерживать минимальные цены, а это сказывается на объемах продаж. Кстати, наличие нескольких фирм, продающих аналогичные модели, характерно и для некоторых других торговых марок (Gold Star, Samsung).

Однако, как отмечает коммерческий директор фирмы IronTel Вадим Гайдук, ценовая конкуренция — не самое главное: «Поставка мини-АТС — не продажа «железа», а предоставление услуги. Поэтому главное — это индивидуальная работа с заказчи-

ком. Выигрывает тот, кто сможет предложить наиболее оптимальное решение проблем заказчика. Кстати, при таком обилии предложений на рынке возникает и специфическая ниша — работа «от покупателя», независимые от производителя специа-

листы проводящие консультации и осуществляющие поиск приемлемой техники, ее монтаж, приведение в соответствие с запросами. Этим занимается, например, фирма «Сантай».

Следует отметить, что в мире нет единых технических стандартов для телефонных станций, поэтому данный сектор рынка «обременен» на многообразие. При этом стабилизироваться он может лишь при создании или модернизации каких-либо крупных сетей в рамках города или страны (такие процессы идут сейчас в странах Балтии), т.к. в этом случае на повестку дня встанет проблема совместимости аппаратуры различных производителей.

Перспективы рынка в ближайшее время будут определяться, во-первых, общеэкономической ситуацией, во-вторых, проблемами с сертификацией оборудования. В настоящий момент большинство моделей, предлагаемых на нашем рынке, не имеют сертификатов. 15 августа 1995 года было заключено соглашение между Россией и Беларусью о взаимном признании сертификатов.

Позже появилось разъяснение, согласно которому признаются лишь сертификаты на товары непосредственно российского производства. Процедура же сертификации в Беларуси слишком сложна (некоторые специалисты видят в этом скрытую форму протекционизма). Такая ситуация негативно сказывается на развитии рынка средств связи.

Юрий ХОВРОВ

СТАНЦИЯ SKP 36N  
Связь boss-секретаря  
гибкое расширение:  
12 голосовых линий  
30 внутренних

Самые современные технологии  
многофункциональная конфигурация  
гибкое управление загрузкой  
модульная конфигурация

СВЯЗЬ С БУДУЩИМ

SAMSUNG TELECOM

СТАНЦИЯ SKP 308N  
Идеальная станция для  
небольшого офиса со  
всеми функциями  
большой АТС

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

листы проводящие консультации и осуществляющие поиск приемлемой техники, ее монтаж, приведение в соответствие с запросами. Этим занимается, например, фирма «Сантай».

Следует отметить, что в мире нет единых технических стандартов для телефонных станций, поэтому данный сектор рынка «обременен» на многообразие. При этом стабилизироваться он может лишь при создании или модернизации каких-либо крупных сетей в рамках города или страны (такие процессы идут сейчас в странах Балтии), т.к. в этом случае на повестку дня встанет проблема совместимости аппаратуры различных производителей.

Перспективы рынка в ближайшее время будут определяться, во-первых, общеэкономической ситуацией, во-вторых, проблемами с сертификацией оборудования. В настоящий момент большинство моделей, предлагаемых на нашем рынке, не имеют сертификатов. 15 августа 1995 года было заключено соглашение между Россией и Беларусью о взаимном признании сертификатов.

Позже появилось разъяснение, согласно которому признаются лишь сертификаты на товары непосредственно российского производства. Процедура же сертификации в Беларуси слишком сложна (некоторые специалисты видят в этом скрытую форму протекционизма). Такая ситуация негативно сказывается на развитии рынка средств связи.

Юрий ХОВРОВ

СТАНЦИЯ SKP 36N  
Связь boss-секретаря  
гибкое расширение:  
12 голосовых линий  
30 внутренних

Самые современные технологии  
многофункциональная конфигурация  
гибкое управление загрузкой  
модульная конфигурация

СВЯЗЬ С БУДУЩИМ

SAMSUNG TELECOM

СТАНЦИЯ SKP 308N  
Идеальная станция для  
небольшого офиса со  
всеми функциями  
большой АТС

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

## Где заказать мини-АТС

### «АКСИОМА»

(г. Минск, ул. Курчатова, 7 320; тел.: 277-41-44, 277-24-00)

Фирма «Аксиома» уже 6 лет работает на рынке информационных технологий и является официальным представителем фирмы Matra Communication в Беларуси. Основные направления деятельности:

- проектирование, консалтинг, создание информационных систем и автоматизированных систем управления предприятиями «под ключ»;

- консалтинг в области бизнес-планирования, финансового анализа, маркетинга, продвижения инвестиционных проектов;

- разработка ПО для автоматизации деятельности предприятий;

- создание единых телекоммуникационных систем и систем связи на базе современных учреждений АТС;

- поставка автоматизированных систем контроля и учета, систем и интерфейсных модулей для автоматизации технологических процессов.

«ТАИР»  
(г. Минск, ул. Революционная, 7; тел. 229-29-99)

Являясь стратегическим партнером компании Samsung Electronics в Республике Беларусь, СП «Таир» — Новые технологии системы — предлагает современные мини-АТС для офисов и учреждений. Имея 4-летний опыт работы на рынке телекоммуникаций, фирма предлагает готовые решения для малых и средних офисов, разработку проектов для крупных корпораций, послегарантийное обслуживание. Действует официальный сервис-центр Samsung.

Мини-АТС Samsung от «Таира» — это проверенное качество при цене одного внутреннего номера от 29 \$.

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

ТАИР  
NEW TECHNOLOGY SYSTEM  
(017) 229-29-99

## Экономьте деньги, покупая современные АТС

Телефонная станция Matracom 6500, созданная фирмой Matra Communication, сразу получила широкое распространение. Ее приобрели такие компании, как General Motors, Renault, Philips, Sony, Peugeot. Список пользователей Matracom непрерывно растет — Banque de France, французские жандармерия и полиция, газета «Правда», Онексимбанк, Московский торговый дом и многие другие. Доказательством признания продукции Matra Communication является и то, что один из лидеров по производству учрежденческих АТС — Northern Telecom продает одну из моделей станций Matracom под своим именем. Сейчас тысячи организаций по всему миру используют преимущества принципиально новой технологии и архитектуры Matracom 6500.

За несколько лет работы на рынке коммуникационных технологий французская фирма Matra Communication стала одним из мировых лидеров по производству учрежденческих АТС и сейчас занимает 2-е место во Франции (после Alcatel), причем доля рынка ее непрерывно растет, составляя более 30% (Alcatel — 40%). Кроме того, Matra Communication лидирует на рынке своей страны и занимает 3-е место в Европе по производству телефонных терминалов (проводные и беспроводные телефоны, автоот-

ветчики, факсимильные аппараты и т.д.).

Успех фирмы связан прежде всего с применением самой современной элементной базы и передовых технологий (ATM, ISDN), а также достижением оптимального соотношения цена/качество. Так, благодаря использованию технологии виртуальной адресации, станция Matracom 6500 позволяет найти абонента, где бы он ни находился, в пределах сети. А мощные алгоритмы маршрутизации звонков позволяют исключить ситуацию, когда входящий звонок остается без ответа, даже в выходные и праздничные дни. Это обеспечивает высокую оперативность и поднимает престиж любой организации вследствие обеспечения высокого качества обслуживания клиентов.

Следует также отметить, что только серия учрежденческих АТС Matracom позволяет обеспечить полноценный выход в сеть ISDN, которая все шире применяется в сфере бизнеса. Единая концепция, единое ПО всех станций — от самой маленькой до самой большой — исключают какие-либо проблемы, если требуется большее количество номеров, чем предусмотрено конфигурацией станции. В этом случае нет необходимости приобретать новую модель: достаточно установить рядом (или в удаленном офисе) другую станцию, и обе АТС будут работать как

одна логическая.

Модульная архитектура Matracom 6500 предоставляет уникальную возможность строить требуемые вам конфигурации и структуру, объединяя по всему миру локальные сети и АТС ваших филиалов — от самой маленькой до коммуникационных «монстров», обслуживающих более 12.000 абонентов. При этом обеспечивается «прозрачность» для любого вида информации (голос, данные и видео). Гамма настольных терминалов Matracom — от простейших аналоговых до многофункциональных цифровых — удовлетворит самого требовательного пользователя и предоставит практически неограниченный набор функций, таких как голосовая почта, аудиокофференция, записная книжка, быстрый набор, автодозвон, возможность определить звонящего без снятия трубки, переадресация и т.п.

Официальными представителями фирмы Matra Communication в Беларуси являются:

- НПП «Аксиома» — системная интеграция, создание компьютерных сетей и АСУ;

- НПП «Белтелеком-Инвест» — инсталляция и монтаж различных типов АТС.

АКСИОМА

тел.: 277-41-44, 277-24-00.

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА

АКСИОМА



## КОНДИТЕРСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

## ГОМЕЛЬСКИЙ «СПАРТАК» УПОВАЕТ НА АМЕРИКАНСКУЮ ПОДДЕРЖКУ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

ОАО «Спартак» и американской компанией Double Star International, владеющей 30% акций этого предприятия, при участии нескольких фирм США подписан протокол о намерениях по развитию сырьевой базы гомельской кондитерской фабрики.

Как уже сообщала «БДГ», основной проблемой «Спартак», использующего 80% импортного сырья, стала конвертация валюты. Решить эту проблему и должен подписанный документ. Согласно ему американские фирмы предос-

тавляют «Спартак» порядка \$3 млн. для закупки необходимого сырья, рассчитываясь за которое предприятие будет готовой продукцией. Предположительно, первая партия сырья поступит уже в конце июня.

Однако это не означает, что

белорусские потребители рискуют остаться без сладкой продукции известной фабрики, в ассортименте которой 150 видов изделий. Недавно первый фирменный магазин «Спартак» появился в Минске. А в Гомеле их уже четыре. Как утверждает дирекция, предприятию по силам содержать в областном центре до 30 собственных магазинов. Однако «Спартак» пока не удается найти компромисс с руководством города, которое настаивает на том, чтобы предпри-

ятие покупало право аренды объектов торговли на аукционе, что обойдется фабрике в несколько раз дороже.

А в развитии торгового сотрудничества с остальными городами и регионами Беларуси предприятие добилось в некотором смысле прорыва. Фабрикой создана система региональных дилеров, включающая около 650 деловых партнеров, которые получают продукцию «Спартак» по ценам, варьируемым в зависимости от срока оплаты.

## АВИАРЕМОНТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

## ЗАВОД, РАССЧИТЫВАЮЩИЙ НА НЕБОГАТЫХ АВИАВЛАДЕЛЬЦЕВ

Отдел промышленности «БДГ»

Включенный в 1995 году в структуру Госкомитета по авиации Беларуси Минский авиаремонтный завод (известный также как авиаремонтный завод №407) является крупнейшим в СНГ исполнителем заказов на капитальный ремонт и модернизацию самолетов «Ту-134» и «Як-40». Более того, по оценкам многих экспертов, Минский АРЗ сегодня — одно из самых дееспособных предприятий авиаремонтной отрасли бывшего СССР. Об этом свидетельствует хотя бы такой факт: на нем работает до четверти всех занятых на предприятиях аналогичного профиля (порядка 3,1 тыс. человек).

Помимо выполнения заказов, поступающих от российских, украинских, казахстанских и других авиакомпаний стран ближнего зарубежья, минский авиаремонтный работает на довольно широкий круг клиентов за пределами СНГ. Несмотря на то, что «тушки» и «яки», которыми комплектовался парк гражданской авиации бывших союзников СССР, постепенно вытесняются техникой ведущих авиастроительных концернов мира, спрос на услуги белорусских авиаремонтников в дальнем зарубежье устойчив. По словам представителей завода, в общей структуре заказов на этих потребителей приходится порядка 20-30%.

Наличие крупного пакета заказов — залог экономического процветания предприятия. По итогам прошлого года авиаремонтники получили балансовую прибыль в размере BLR 75 млрд., при этом рентабельность составила 20%. Кроме того, ежемесячная заработная плата на заводе одна из самых высоких среди промышленных предприятий Беларуси (BLR 2,6 млн.).

На фоне многих промышленных предприятий, в том числе и большинства авиаремонтных заводов СНГ, Минский АРЗ действительно выделяется. Однако при сравнении нынешних

успехов с показателями прошлых лет оказывается, что общий кризис не миновал и это внешне благополучное предприятие. Приведем такой пример. В лучшие времена Минский АРЗ ежемесячно в самом

скового АРЗ есть. Во-первых, низкая платежеспособность эксплуатационных организаций вряд ли позволит им покупать новую технику. Поэтому, чтобы как-то решить с каждым годом обостряющуюся проблему пополнения авиационного парка, авиационными администрациями стран СНГ разрабатывается программа продления летного ресурса самолетов. Кстати, именно с этой целью недавно создана ФПГ «Аэрофин». По прогнозам специалистов, реализация такого рода проектов позволит продлить эксплуатацию «Ту-134» и «Як-40» примерно до 2010 года.



напряженном графике производил капитальный ремонт десяти «Ту-134» и пятнадцати «Як-40», сегодня же — соответственно 3 и 2 единицы.

О некотором упадке свидетельствуют полууступы ангара и цеха, а также заставшие на прилегающих к ним площадках уже отремонтированные самолеты. Эти суда ждут своих хозяев, а точнее, появления у них денег для расчетов с авиаремонтниками. Дело в том, что финансовое положение большинства эксплуатирующих организаций далеко не блестящее, а услуги завода довольно дороги — порядка \$300 тыс. за самолет.

Как сообщил г-н Федоров, чтобы разрубить этот gordnyy узел, сегодня готовится проект указа президента, на основании которого для заказчиков будет сделан «ряд исключений». Естественно, с условием, что, получая самолет, они предоставят Минскому АРЗ гарантию банков и своих администраций по погашению задолженности.

И все же Григорий Федоров уверен, что перспективы у Мин-

Кроме того, ужесточились требования к полетам, поэтому авиакомпании вынуждены приводить эксплуатируемую технику в соответствие с принятыми в мире нормами. Примером может служить проект модернизации на базе Минского авиаремонтного завода самолетов «Ту-134» в «Ту-134М». Предполагается, что, помимо белорусского предприятия, в СП войдут российское ОКБ им. Туполева и украинское АО «Моторсич».

Как считают на заводе, хороший экономический эффект должно принести освоение на минском заводе нового класса самолетов «Як-42», которые поступили в гражданскую авиацию позднее «Ту-134» и «Як-40» и должны постепенно заменить их на стапелях. В прошлом году был проведен капитальный ремонт двух таких самолетов, в первом полугодии 1997 года — еще одного.

В свое время по примеру многих отечественных предприятий на Минском авиаремонтном заводе начали производить товары народного потребления (сти-

ральные машины «Вяселка», микроволновые печи «Белая вежа» и т.п.). В общей структуре производства они занимают всего 5% и, естественно, не дают больших прибылей. И хотя об этом направлении сегодня много говорят, очевидно, что оно никогда не решит проблем авиаремонтного предприятия.

Как уже сообщала «БДГ», на базе Минского и Оршанского авиаремонтных заводов планируется создать объединение отечественных авиаремонтных предприятий — «Белавиаремонт». Цель новой структуры — с помощью столичного завода освоить на конверсионном предприятии в Орше ремонт гражданских судов. Такие работы с участием минских специалистов начали проводиться с прошлого года. В ближайшее время планируется расширить производство и сертифицировать оршанский завод и его продукцию. Правда, непонятно, что от этого выиграет Минский АРЗ. Но, по мнению руководства Госкомавиации, создание единого производственного комплекса положительно скажется на всей отрасли.

Оршанский завод по многим параметрам (например, наличие взлетно-посадочной полосы, ангаров и цехов, способных принимать крупногабаритные воздушные суда «Ту-154» и «Ил-76») имеет ряд преимуществ перед минским предприятием. Уже в июле этого года после капитального ремонта с аэродрома в Балбасово будет поднят самолет «Ту-134» авиакомпании «Белавиа».

Как известно, правительство Беларуси приняло решение закрыть к 2005 году аэропорт «Минск-1». В связи с этим сегодня активно обсуждается возможность выноса в Мачулищи авиаремонтного завода или его отдельных подразделений. («БДГ» подробно рассказывала об этом проекте в одном из своих номеров за прошлый год). Правда, показатели технического экономического обоснования проекта не слишком обнадеживающие — всего он потребует около \$90 млн. Это побуждало пыла у сторонников переноса авиаремонтного завода за пределы Минска, так как они прекрасно понимают, что таких средств у государства нет. К тому же, как оказалось, у аэропорта «Минск-1» еще есть шансы остаться в столице — г-н Федоров, приведя в пример аэропорт, недавно открытый в центре Лондона, заметил, что, возможно, «Минск-1» еще не исчерпал свои возможности.

## ВНОВЬ ОСТАЕТСЯ ЖДАТЬ

Отдел информации

Визит в Минск российского вице-премьера Бориса Немцова и руководителя нефтяной компании «ЛУКОЙЛ» Вагита Алекперова не состоялся. Информация о том, что они должны посетить Беларусь в конце прошедшей недели, неофициально циркулировала на протяжении приблизительно десяти дней. Правда, официально ее никто не подтверждал.

Скажем, в концерне «Белнефтехим» корреспонденту «БДГ» сообщили, что в принципе слышали о том, что запланирован визит господ Немцова и Алекперова в Минск, однако никакой официальной информации по этому вопросу не располагают. Разговор с представителями фирмы «ЛУКОЙЛ-Белоруссия» также не прояснил ситуацию. Так, удалось выяснить, что в конце прошедшей недели Вагит Алекперов был за пределами России, а следовательно, в Минск не собирался. Кроме того, такой визит был бы вдобавок и бессмысленным, поскольку в это же время страну покинул

Александр Лукашенко (имелось в виду, что Борис Немцов и Вагит Алекперов должны встретиться именно с ним).

Кстати, в течение нынешнего года неоднократно велись переговоры о возможности визита в Минск Вагита Алекперова, однако каждый раз его приезд откладывался. Неизвестно, состоится ли он в ближайшее время. Несмотря на массу неурегулированных вопросов по трехстороннему соглашению между белорусским правительством и российскими нефтяными компаниями «ЛУКОЙЛ» и «ЮКОС», обе компании подтверждают свои намерения и впредь сотрудничать с Беларусью.

## ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

## ЕЩЕ ОДИН ШАГ К РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Отдел информации «БДГ»

Шведско-швейцарский концерн ABB сдал в эксплуатацию понижавшую электроподстанцию на строящемся под Минском заводе совместного предприятия «Кока-Кола Аматаил Беларусь».

Как известно, возводимый в промышленной зоне Колядичи завод будет выпускать безалкогольные напитки для потребления на внутреннем рынке. Руководство СП «Кока-Кола Аматаил Беларусь» остановило свой выбор на электротехническом оборудовании концерна ABB в силу его технологичности, высокого качества и приемлемой

цены. Сумма заключенной сделки сторонами не разглашается. Asea Brown Boveri / ABB — крупнейший транснациональный электротехнический концерн с годовым оборотом \$36 млрд., осуществляющий свою деятельность в 142 странах мира. Ежегодно свыше \$2,5 млрд. концерн вкладывает в новые научно-технические разработки.

## ЦЕЛЛЮЛОЗНО-ПАПЯНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

## ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ ТЯНЕТ В БЕЛОРУССКИЙ ЛЕС

Отдел информации «БДГ»

В начале июня руководство концерна «Беллесбумпром» провело переговоры с представителями нидерландской фирмы по вопросу возможных инвестиций в ОАО «Гомельбоя». Нидерландская сторона дала свое согласие на инвестирование в производство около \$100 тыс. в создание с этой целью совместного предприятия. Предполагается, что средства будут направлены на приобретение гомельской фабрикой оборудования для производства обо-

Как сообщил «БДГ» вице-президент концерна «Беллесбумпром» Василий Гаврилович, главным препятствием для заключения контракта является долгое хождение документов по инстанциям. Тем не менее соглашение о создании СП, по его словам, будет подписано уже в этом квартале.

Само по себе создание в Беларуси СП, причем при относительно небольшом объеме инвестиций со стороны западного

партнера, не заслуживало бы особого внимания, если бы не подтверждало правило. А правилом стало то, что наиболее привлекательной для инвестирования иностранные инвесторы считают лесную отрасль. Например, на тех же «Гомельбоях» в ноябре 1996 создано белорусско-германское предприятие «Метапак», которое стало крупнейшим в СНГ производителем металлизированной бумаги.

**ТОНЕРЫ**  
**КАРТРИДЖИ**  
**СЕЛЕНОВЫЕ БАРАБАНЫ**  
ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
ДЛЯ КОПИРОВОЛЬНОЙ ТЕХНИКИ

**EPSON**  
**SHARP**  
**mita**  
**KIUCHI**  
**U-Bix**  
**Canon**

**РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ**  
г. Минск, ул. Платонова, 10  
Тел. 236-84-91, 236-85-83

**РУКОВОДИТЕЛЯМ**  
**ОПТИМИЗАЦИИ И ПРЕДПРИЯТИЙ**  
Магистр АПТТ ТОРГСТРОЙМАТЕРИАЛЫ  
(Минск, пос. Шабаны ул. Селицкого, 39)  
готов сотрудничать с белорусскими заводами  
и предприятиями, выпускающими стройматериалы,  
а также импортными на других регионах  
на условиях реализации.  
Предлагаем складские помещения  
для хранения товара,  
а также охраняемую территорию  
для крупногабаритных изделий.  
Ждем ВАШИХ предложений  
по телефону: 244-65-72, 244-11-61

**Организация**  
**приглашает к**  
**партнерскому**  
**сотрудничеству**  
**специалистов**  
**страхового дела**  
(агентов, менеджеров).  
**Тел. 268-73-53.**



ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

## БЕЗЫМЯННАЯ МОДА БЕЛАРУСИ

ТАТЬЯНА ВЛАДИМИРОВА

Во времена Советского Союза, когда нормой жизни были социалистические соревнования между различными регионами, отраслями и отдельными предприятиями, в стране существовало 38 домов моделей. Сегодня их осталось два: «Кузнецкий мост» (Москва) и Центр моды (Минск).

Недавно белорусский Центр моды стал акционерным обществом открытого типа, часть акций которого принадлежит Мингосимуществу, часть — концерну «Беллегпром», а основной пакет — коллективу предприятия.

Центру удается держаться на плаву и даже получать прибыль (за прошлый год она составила BLR 4 млрд.), хотя достаточной для воплощения всех творческих и производственных планов ее назвать

одежды, выпускаемых в мире. Его по праву можно считать координирующим центром всей индустрии моды на Западе. Иногда наши модельеры в целях обмена опытом посещают Франкфурт, хотя полноценного равноправного сотрудничества с западными центрами (во многом более передовыми) у белорусского Центра моды фактически нет. Зато есть желание соответствовать мировым стандартам, что заставляет строить работу соответству-

больше никто не выпускает. Например, здесь шьют фраки, смокинги, классические и бизнес-костюмы.

Кроме собственного производства, Центр занимается разработкой моделей под заказ для предприятий, в том числе зарубежных. Раньше Центру моды поступало до 3 тыс. заказов в год, сейчас их гораздо меньше — 100-200. Объясняется это в первую очередь низкой платежеспособностью предприятий (разработка одной модели стоит от BLR 3 до BLR 6 млн.), а также наличием у фабрик (например, у «Элемы», «Мілавіцы» и др.) собственных модельеров. Основная часть заказов поступает от российских предприятий. Но есть среди заказчиков и белорусские — из Пинска, Бобруйска, Витебска, Могилева.

Безусловно, столичный Центр моды оказывает влияние на развитие белорусской моды, ведь, кроме всего прочего, он является еще и методическим центром. А сезонные показы «осень-зима» и «весна-лето» — это своего рода семинары для отечественных производителей готовой одежды. На них производителям помогают составить представление о модных направлениях, стилях, цветовой гамме, чтобы они не ошиблись при выборе тканей, фасонов и т.д. и выпустили в продажу продукцию, пользующуюся хорошим спросом.

При создании коллекции «весна-лето», которая насчитывает 85 моделей, ее создатели учли все концепции современных течений в моде. Это наглядно продемонстрировал недавно состоявшийся показ. Вообще же создание одной коллекции обходится центру в BLR 1,5 млрд. Коллекция продается практически по себестоимости, без больших «накруток», характерных, например, для той же ESCADA. Делается это во избежание «зависания» моделей в магазинах.

По мере накопления опыта Центр моды расширяет свою профильную деятельность. Через месяц впервые в Беларуси откроется салон, где будут не только одевать, но и помогать клиентам создать свой имидж. К работе в нем планируется привлечь специалистов высокого класса. Соответственно, услуги салона будут по карману далеко не каждому жителю Беларуси.

Несмотря на успехи Центра моды в отдельности и всего модельного бизнеса страны в целом, говорить о существовании индустрии моды в Беларуси пока рано. Индустрия предполагает получение больших прибылей, а также наличие ярких имен. Увы, ни того, ни другого у нас нет. Вряд ли широким слоям населения известны имена отечественных модельеров. Создаваемые модели и коллекции идут под эгидой домов мод, фирменных предприятий и т.д.

Во многом по этой причине «Беллегпром» учредил республиканский конкурс художников-модельеров «Белая амфора», который сегодня проводится в Витебске. Организаторы надеются, что он позволит открыть новые имена, а также обратит внимание на творчество опытных, но малоизвестных модельеров, поможет наладить деловые контакты.



«Модный бизнес»

нельзя. Поддерживать достаточно высокий уровень помогает внушительный творческий коллектив — здесь работают восемь художников-модельеров и целая армия высокопрофессиональных конструкторов и технологов. Даже в Москве таким количеством специалистов не располагает ни один дом моделей. Как утверждают работники минского центра, это объясняется более тесными контактами между отечественными предприятиями текстильной и легкой промышленности.

Во многом белорусские модельеры ориентируются на западные центры, и в первую очередь — на крупнейший Центр моды во Франкфурте, который проводит анализ и маркетинг всех новых моделей

ющим образом.

Производится анализ тенденций в мировой моде, изучаются ее концепции, направления, цветовая гамма и т.д. На основании этих исследований наши модельеры разрабатывают и предлагают свои модели, которые отражают весь ассортимент белорусских тканей. Наиболее удачные образцы выставляются в фирменном магазине. Кстати, наличие собственного магазина позволяет незамедлительно исследовать потребительский спрос, а также получать наличные деньги за проданный товар. При повышенном спросе на ту или иную модель (а здесь производят модели для всех возрастов и «весовых категорий» в соответствии с мировыми модными течениями) ее запускают в производство. Хотя следует отметить, что Центр моды шьет эксклюзивную, практически штучную одежду, поэтому количество экземпляров одной модели, как правило, не превышает 50, а цены на них выше тех, которые устанавливаются на предприятиях по производству готовой одежды.

Такое экспериментальное производство приносит основную прибыль. Деньги от реализации серий идут на закупку тканей и разработку новых моделей. Прерогативой Центра является производство тех моделей, которые в Беларуси

## НЕПЛАТЕЖИ — ПОРОХОВАЯ БОЧКА БЕЛВАРА

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Закончились переговоры между руководством и бастующими рабочими БелВАРа. Апрельская задолженность по заработной плате ликвидирована, а со следующей недели начнутся выплаты за май. Трудовой коллектив «отвоевал» честно заработанные деньги, однако от повторения подобных вспышек недовольства руководство БелВАРа не застраховано — большинство проблем предприятия так быстро решить не удастся.

Как известно, поводом для акции протеста стала полуторговая задержка выплаты заработной платы. Однако бастующим вряд ли известны истинные причины нерегулярности выплат. Одной из них, как считает заместитель генерального директора ПО «БелВАР» по маркетингу Петр Ковалев, является рост дебиторской задолженности по поставкам в Россию (ее размер г-н Ковалев не назвал). Несмотря на то, что российские партнеры не отличаются пунктуальностью в расчетах с объединением, БелВАР не может диктовать им свои условия, например, требовать предоплату. При отсутствии иных рынков сбыта в условиях жесткой конкуренции (особенно на рынке бытовой техники) и низкого платежеспособного спроса населения России это бесполезно.

Пока же из списка партнеров БелВАРа на российском рынке

фактически исключены коммерческие структуры — объединение поставляет им свою продукцию только на условиях 100-процентной предоплаты, а на это фирмы, как правило, не соглашаются. По предоплате реализуется до 90% радиоизмерительной аппаратуры (белорусское предприятие уже имеет печальный опыт поставок без предоплаты: в 1991-1992 гг. оно вообще не получило от заказчиков ни копейки). Бытовую технику БелВАР поставляет в основном предприятиям бывшей государственной розничной сети России. Однако их финансовые возможности ограничены, и объемы поставок за «живые» деньги заметно сократились. Так, если раньше объединение поставляло в Россию за деньги до 40-50% ТНП, то в последнее время — всего 10%.

В структуре расчетов с производителем значительно возросла бартерная составляющая

Бартер принес новые проблемы, но, по словам г-на Ковалева, сегодня это единственный способ избежать больших экономических потерь. Сокращение реализации за «живые» деньги в России компенсируется увеличением продаж в Беларуси. По словам г-на Ковалева, внутри страны куда больше возможностей контролировать торговые организации. Поэтому и дебиторская задолженность БелВАРа по Беларуси в 5 раз меньше, чем по России.

Что касается причин возникновения июньского конфликта, то нужно учитывать, что в мае две недели как российские, так и белорусские предприятия практически бездействовали. В итоге БелВАР не получил российские деньги, а для приобретения комплектации и материалов вынужден был конвертировать белорусские рубли, полученные от реализации продукции внутри страны. Так что выбор у БелВАРа был небогат: либо выплатить заработную плату и остановить завод, либо направить средства на нужды предприятия и предотвратить замораживание производства, жертвуя интересами рабочих.

Только успокоят ли подобные выкладки тех, кому нечем кормить семью?

## В БЕЛАРУСЬ ПРИБУДЕТ ДЕЛЕГАЦИЯ GEC ALSTHOM/AEG T&D

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

С 23 по 25 июня в Беларуси будет находиться делегация концерна GEC Alsthom/AEG T&D во главе с К.-П. Мюллером, заместителем генерального директора GEC Alsthom T&D, председателем правления AEG T&D.

В состав делегации также входят г-н Кристманн, управляющий AEG Starkstromanlagen Dresden GmbH, председатель Союза саксонской промышленности и д-р Линк, управляющий AEG Energietechnik GmbH. Предстоящий визит должен стать продолжением диалога на высшем уровне между руководством Республики Беларусь и концерном GEC Alsthom, который был начат во время визита Александра Лукашенко во Францию в июле 1996 года. Темой переговоров с белорусским президентом и правительством станет расширение участия GEC Alsthom/AEG T&D в ре-

ализации ряда крупных проектов в области производства и распределения электроэнергии, а также проектов по энергоснабжению. Планируется обсудить также перспективы совместного производства энергетического оборудования.

Намечены встречи с руководством областных энергосистем. На них будут обсуждены пути повышения надежности энергоснабжения Беларуси.

Сегодня GEC Alsthom/AEG T&D участвует в реализации ряда республиканских энергетических проектов, в том числе в реконструкции ТЭЦ «Орша», проводимой по кредиту ЕБРР в размере \$50 млн., и оснащении новой

### СПРАВКА «БДГ»

Концерн, являющийся мировым лидером в области энергетической промышленности, передача и распределение энергии, возник в результате слияния в 1996 году англо-французской финансово-промышленной группы GEC Alsthom с годовым оборотом в ECU 10 млрд. и немецкого концерна AEG T&D, более 20 крупных предприятий которого производят инновационную энергетическую технику

трансформаторной подстанции 330/110 кВ «Сморгонь» силовым коммунальным оборудованием (стоимость данного проекта составляет порядка \$2 млн.)

Таким образом, GEC Alsthom/AEG T&D расширяет свое присутствие на восточноевропейских рынках, в частности, в СНГ. В стратегии концерна рынок Содружества наряду с рынками Юго-Восточной Азии и Китая имеет приоритетное значение.

## ВОЗДУШНЫЙ МОСТ ИЗ МИНСКА В ПЕКИН

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как стало известно «БДГ», с 26 июля начнется регулярное воздушное сообщение по маршруту Минск—Новосибирск—Пекин. Решение об открытии этого рейса — зримое подтверждение официального курса на политическое и экономическое сближение двух стран. Это, кстати, подтвердил и председатель Госкомавиации Беларуси Григорий Федоров, отметивший, что «открытие линии Минск—Пекин является для нас стратегической задачей, и от этого выиграет не только авиация».

Несомненно, прямое воздушное сообщение между двумя государствами будет способствовать сотрудничеству деловых кругов Беларуси и Китая. Однако белорусское руководство не до-

лжно забывать и о том, что выгодное географическое положение страны может быть использовано для создания воздушного моста между Европой и странами Юго-Восточной Азии. Экономически

прогрессирующий Китай, заинтересованный в инвестициях, с каждым годом становится все более привлекательным для иностранных фирм. Но многолетняя изоляция его от западного рынка сказалась на транспортном сообщении между регионами. Поэтому как для Китая, так и для европейских государств первоочередной задачей является развитие транспортных коммуникаций. Что касается воздушных линий из Европы в Китай, то рассматриваются два возможных варианта: одна из линий может проходить через Россию и Беларусь, а вторая — через Казахстан, Узбекистан и Турцию.

**Ассоциация предприятий** осуществляющая деятельность на рынках зерна, хлебопродуктов и с/х продукции объявляет конкурс на вакантную должность **КОММЕРЧЕСКОГО ДИРЕКТОРА** работа по организации поставок и продаж составляющих комбикормов  
**Требования к претендентам:**  
• высшее образование;  
• опыт внешнеторговой деятельности;  
• опыт практического использования знаний хозяйственного права;  
• навыки работы на ПЭВМ;  
• возраст от 25 до 35 лет.  
Обращаться с 9 до 17 час  
**232 63 98**



## СФЕРА УСЛУГ

# ТЕТЯ МАША С МЕШКОВИНОЙ КАК ГЛАВНЫЙ ТОРМОЗ ЭТОГО БИЗНЕСА

Вероника ЧЕРКАСОВА

**Беспорядочный социалистический лозунг «Чистота — залог здоровья» жизнь дописала по-своему: «а так же удачного бизнеса и процветания любой уважающей себя фирмы». Задания убирают все и везде.**

Существовавшая ранее система содержания зданий подразумевала создание каждым предприятием и заводом собственного штата электриков, ремонтников, уборщиц. Однако, как показал мировой опыт, такая самостоятельность обходится весьма дорого, гораздо рентабельнее четкое деление по специализации, когда каждый занимается своим бизнесом — банк работает с деньгами, завод выпускает машины или тракторы, а следят за чистотой лучше всего те фирмы, для которых уборка является основным и главным занятием.

Кстати, на Западе активное развитие этого вида бизнеса относится к послевоенным годам. С 50-х годов возникли фирмы, которые стали предлагать профессиональную уборку помещений, а в конце шестидесятых — начале семидесятых начался бурный рост этого вида бизнеса. Именно в этот период на западном рынке возникли и закрепились фирмы, которые главенствуют там и по сей день.

Сегодня на Западе профессионалами убирается практически все: метро, заводы, административные здания, вокзалы, стадионы, больницы. К их услугам не прибегают лишь те, для кого уборка — важная часть собственного бизнеса, например, крупные гостиницы с огромным штатом горничных или закусочные «Макдональдс», где чистота является составной частью сервиса. Обычно с фирмой, которая занимается профессиональным уходом за недвижимостью, заключается контракт на год, в случаях, если речь идет об особо крупных объектах, — на более длительный срок. Фирма приходит со своим штатом сотрудников, со своим оборудованием — пылесосами, коврово-моющими машинами, специальными уборочными тележками, в которых умещается масса препаратов и приспособлений, назначение которых зачастую без специального обучения понять невозможно. Стандартный набор западной уборщицы выглядит примерно так же, как рабочее место отечественного химика-профессионала. Кстати, как правило, именно эти фирмы поставляют на обслуживаемые ими предприятия мыло, туалетную бумагу, освежители воздуха, полотенца и прочее, что заранее согласуется в заключаемом контракте.

Среди профессионалов тоже есть своя специализация: например, фирма, которая осуществляет ежедневную уборку, не делает такую узкопрофессиональную работу, как уход за покрытиями из натурального камня (мрамора или гранита), которые требуют применения очень сложных и дорогих технологий. Для такой работы, как правило, фирма-подрядчик, которая берется за общую уборку, сама приглашает субподрядчиков-смежников. Так, работающее на белорусском рынке СП «Примекс-Сервис-Систем» буквально на днях закончило работы по реставрации фонтана рядом с гостиницей «Юбилейная». Сделанный из прекрасного полированного гранита, он долгие годы оставался запущенным и потребовал серьезной двухнедельной работы. При выполнении заказов такого рода «При-

мекс» уже традиционно приглашает фирмы «Феликс» и «Техстройресурс», которые и осуществляют шлифовку каменных поверхностей специальными агрегатами. Еще один пример специализации на рынке высококачественных услуг по уходу за недвижимостью — фирмы, в состав которых входят альпинисты, которые моют окна и вертикальные поверхности нестандартных зданий. Естественно, что приглашать таких специалистов эпизодически гораздо выгоднее, чем содержать их в штате на постоянной основе.

Сегодня на Западе рынок профессионального ухода за недвижимостью является собой весьма развитую инфраструктуру. Об этом свидетельствует не только огромное количество специализированных изданий, журналов, каталогов, но и то, что, кроме фирм, занимающихся уборкой, есть еще масса фирм-консультантов, которые помогают клиенту сориентироваться, и в зависимости от его потребностей дают рекомендации, куда обратиться, а в случае возникновения разногласий выступают в качестве третейского судьи.

Начало развития этого рынка у наших ближайших соседей в Польше относится к 1985 году, когда в страну пошли иностранные инвестиции, у предприятий появились новые хозяева да и сама манера работы стала строиться по западному типу. Иностранные фирмы принесли свои привычки и традиции, которые коснулись и такого малозначительного, на первый взгляд дела, как уборка помещений. Сегодня в одной Варшаве около 20 крупных фирм, занятых этим бизнесом, мелких же просто никто не считает. Как правило, штаты таких фирм на 90% состоят из домохозяек и эмигрантов, чей труд на Западе традиционно дешев.

В Москве в этой сфере услуг несколько лет назад сложилась достаточно нестандартная ситуация, когда рынок спроса на несколько лет обогнал рынок предложений. Поскольку московские фирмы не смогли своевременно сориентироваться, эту нишу очень быстро заняли предприимчивые иностранцы, весьма оперативно создавшие там свои предприятия. В основном, по этому пути пошли те, кто в свое время нуждался в услугах по уборке и, не получив их, решил создать такие фирмы. В качестве примера можно привести «Газпром», который в начале своего образования хотел нанять работников для ежедневной уборки, но, не найдя подходящей фирмы, создал собственный штат, который сегодня профессионально обслуживает всю разветвленную систему РАО. Однако сегодня московские фирмы уже сориентировались, и в настоящее время в Москве наряду с сотнями небольших фирм существуют около десятка крупных предприятий, которые работают профессионально и смогли прочно закрепиться на рынке. Причем 30-40% рынка занимают иностранцы, которые, как правило, не создают новых предприятий, а покупают уже созданные россиянами.

Отдельный вид бизнеса, который одновременно с решением

экологических проблем приносит немалую прибыль, — это вывоз мусора. Интересно и то, что на сегодняшний день этим развитием во всем мире бизнесом в Минске не занимается ни одна частная фирма, чем был немало удивлен московский представитель «Макдональдс», приехавший в Минск «доводить» фирменные помещения перед открытием. Кстати, у фирмы «Примекс» подготовлены даже прайс-листы с расчетами стоимости этой услуги, которую они могут оказывать по передовой финской технологии, но на сегодняшний день для города это слишком дорого, и желающих воспользоваться ею пока не нашлось. Некоторые фирмы пытаются решить эту проблему самостоятельно, закупая специальные баки и препараты, растворяющие органику, однако будущее не за ними.

В Беларуси, видимо учитывая московский опыт, попытались воссоздать ситуацию, и три года назад здесь были созданы две фирмы, которые сегодня практически заполняют рынок профессионального ухода за недвижимостью. Речь идет об ООО «Чистый свет» и совместном белорусско-российско-американском предприятии «Примекс-Сервис-Систем», одном из семи предприятий, входящих в международное объединение «Примекс Юнайтед».

— Свою работу мы начинали более трех лет назад с узких специализированных услуг, — сказала Елена Алсит, директор ООО «Чистый свет», — таких, как мойка ковров, стекол, потом занялись обработкой твердых покрытий. Примерно семь-восемь месяцев назад мы стали предлагать клиентам ежедневную уборку помещений: приходим к клиенту со своим штатом и инвентарем и полностью берем на себя заботу о чистоте в его офисе. Занимаясь расширением своего бизнеса, мы столкнулись с тем, что в Беларуси люди пока не представляют, что уборка может быть самостоятельным видом бизнеса, да и само понятие уборки у нас совершенно отличается от того, что сегодня существует во всем мире.

Тем не менее услуга есть, основные клиенты, которые заинтересованы в ней, — коммерческие банки и фирмы, словом, все те, у кого есть свои здания и площади, нуждающиеся в уборке, и кому не мешают стереотипы. Также фирма осуществляет мойку ковров, стекол разной высоты и площади и мойку пола с покрытием его защитным слоем с последующей его реставрацией, а также комплексную уборку и уборку после ремонта-отделочных работ. Услугами фирмы пользуются «При-

орбанк», «Беларусбанк», «Джембанк», Министерство иностранных дел, гостиница «Орбита».

Весной фирма открыла свой филиал в Москве. По поводу этого Елена Алсит заметила, что, несмотря на то, что московский рынок уже поделен и работать придется в условиях жесточайшей конкуренции, фирма решила попробовать свои силы там, поскольку «если этого не делать, то когда здесь начнет развиваться рынок, в Беларусь придут российские фирмы с огромным опытом работы и отработанными технологиями, и единственное, что нам останется, — это выгодно продать им наших клиентов».

Фирма «Примекс» уже более двух лет занимается на белорусском рынке оказанием услуг по чистке, уборке и уходу за объектами недвижимости. Среди них — мойка фасадов зданий, комплексная подготовка ремонтно-строительных объектов при сдаче их в эксплуатацию, так называемая general clean. Кстати, к 50-летию освобождения Минска именно «Примекс» осуществил чистку и химическую мойку мемориального комплекса на площади Победы. (Эта благотворительная акция самой фирме обоилась в \$4000). Сегодня фирма заключила на три года договор с аэропортом «Минск-2», которому будет осуществлять мойку стекол фасада. Работа сложная, поскольку с момента возведения здания стекла не мыли и все эти годы на них налипла грязь. Уже найден субподрядчик, который приведет интенсивную химию, совместно со специалистами подобрана наиболее подходящая технология. Еще одно направление работы фирмы — косметическое обслуживание автомобилей, при котором проводится комплексная чистка и защита всех элементов машины.

Кроме вышеперечисленных фирм, в Минске работают небольшие предприятия, которые занимаются чисткой ковров на дому или же убирают салоны автомобилей. Что касается дальнейшего развития профессионального бизнеса по уборке помещений и уходу за недвижимостью, то, по всей видимости, в ближайшее время здесь особых изменений не предвидится и новых серьезных конкурентов не появится. Уже существующие фирмы полностью удовлетворяют потребности нашего рынка, а если учесть, что один лишь комплекс для промышленной мойки ковров сегодня стоит примерно \$4500, а минимальная цена одной тележки уборщика — \$200, то становится понятно, что новой фирме приобрести профессиональное оборудование и закрепитесь на этом рынке будет невероятно сложно.

## НОВОСТИ КОМПАНИИ

## PHILIPS ОСПАРИВАЕТ УБЫТКИ КОМПАНИИ GRUNDIG

Спор между голландской электронной группой Philips и немецкой компанией Grundig еще больше обострился, когда первая отказалась полностью покрыть убытки последней за 1996 год, составившие DEM 631 млн. (\$366 млн.).

Когда группа Philips приобрела 31,6%-ную долю в компании Grundig в 1984 году, она взяла на себя обязательства компенсировать любые убытки, которые понесет эта немецкая фирма. После нескольких лет безрадостных результатов, группа Philips в январе отказа-

лась от управленческого контроля над компанией Grundig, но по-прежнему обязана компенсировать ее убытки до конца 1997 года. Руководство Philips заявило, что оно уже уплатило DEM 225 млн. в рамках выполнения данного обязательства, но оспаривает размеры увеличенного дефицита фирмы Grundig, который ранее оценивался в DEM 533 млн. «Существует большая брешь между объявленными убытками и тем, что мы готовы оплатить», — утверждают представители Philips.

## РАСТУТ ДОХОДЫ GUCCI

Итальянская группа Gucci, занятая производством предметов роскоши, отметила 31,5%-ное увеличение доходов в первом квартале своего финансового года, который закончился 30 апреля.

Тем не менее поступления от реализации готовой одежды Gucci в первом квартале несколько снизились (с \$17,46 млн. до \$17,04 млн.). Но шарфы и галстуки стали единственным видом продукции Gucci, который «споткнулся» в первом квартале. Доходы от их реализации претерпели 25%-ное снижение до \$8,37 млн. Руководство Gucci сочло это снижение сезонным и выразило уверенность, что объемы их продаж восстановятся во втором полугодии. Значительно возросли в первом квартале поступления от

реализации кожаных изделий Gucci (на 42%) — с \$111,85 млн. до \$158,85 млн., и от продажи обуви (на 30%) с \$35,11 млн. до \$45,74 млн. Объемы продаж другой продукции, включая изделия для дома, увеличились на 40% до \$13,07 млн.

Высокая мода делает относительно небольшой вклад в обороты Gucci, но имеет чрезвычайно важное рекламное значение и определяет имидж этой марки. Представленная в марте последняя коллекция, рассчитанная на осень, удостоилась бурных похвал прессы.

## СОКРАЩЕНИЕ РАСХОДОВ ПОМОГЛО КОМПАНИИ NISSAN

Компания Nissan Motor, второй по величине японский автопроизводитель, впервые за последние пять лет избавилась от красного цвета.

Группа сообщила о том, что ее текущая прибыль до уплаты налогов составила за прошлый финансовый год 140,7 млрд. йен (\$1,2 млрд) в сравнении с 53,4-миллиардными убытками в предыдущем году. При этом чистая прибыль достигла 77,7 млрд. йен против чистых убытков в 88,4 млрд. йен годом ранее. Выручка от продаж увеличилась за год на 10%.

Улучшение показателей компании Nissan во многом было обусловлено сокращением расходов, что увеличило текущую прибыль соответственно на 70 млрд.

Жесткая конкуренция и не-

хватка популярных моделей привели к снижению объемов продаж автомобилей Nissan в Японии, а доля группы на внутреннем рынке сократилась на 1,5 пункта до 20,3%. В противовоздействие этому компания Nissan увеличила экспортные продажи на 14%.

Оживленный сбыт автомобилей Nissan в Северной Америке привел к увеличению текущей прибыли компании в этом регионе до 50 млрд. йен. Убытки от европейских операций группы снизились с 65 млрд. до 40 млрд.

Отдел международной информации «БДГ»

## Автомобили ВАЗ

со склада на Украине немецкой комплектации

ВАЗ-21053 - \$4700 | ВАЗ-2108 - \$4600 | ВАЗ-21214 - \$6700  
ВАЗ-21073 - \$5200 | ВАЗ-2109 - \$5200 | ВАЗ-21215 (D) - \$9100  
ВАЗ-21044 Lux - \$5200 | ВАЗ-21099 (1300) - \$6800

Цена включает предпродажную подготовку в Германии: лямбор, покрытие, молдинг, спойлер, импортная резина, колпак, салон люкс; оформление документов.

Телефон в Чернигове: (04622) 7-31-52.

**ИЗДАТЕЛЬСТВО**

*Лизинг на 5 лет с правом выкупа*

**2-х этажная постройка 93-94г. площадь 1 600 кв.м**

**1км от трассы Минск-Москва**

**Производственные помещения**

**+склад**

**+офис**

**Пол гектара земли оксальт рядом АЭС наличие подземных вод**

**телефоны (017) 234-20-23, 276-34-84**

**Чистый свет**

**Профессиональная уборка офисных и производственных помещений:**

**Ежедневная уборка помещений**

**Специализированные услуги**

**Работы по вывозу мусора**

**Уборка и озеленение прилегающих к объекту территорий**

**Тел./факс: (017) 221-86-52, 210-25-90, 210-29-18.**

**Нам:**

- штат уборщиц;
- профессиональная моющая техника и уборочный инвентарь;
- расходные материалы.
- мойка ковровых покрытий.
- мойка твердых покрытий пола;
- мойка окон, зеркал, других стеклянных поверхностей;
- комплексная уборка помещений после ремонтно-отделочных работ



## ЗАКОНСЕРВИРОВАННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В Гродненской области законсервировано или до сих пор не завершено строительство 226 объектов (79 — производственного назначения и 147 — непроизводственного). Среди них 39 жилых домов и общежитий, 29 объектов соцобеспечения, здравоохранения, физкультуры и 20 объектов культуры. Приостановлено также строительство объектов соцкультбыта, финансировавшихся ранее из средств на ликвидацию последствий чернобыльской аварии.

В 1997 году на продолжение строительства «незавершенки» по Гродненской области предполагается дополнительно выделить 364,2 млрд. руб., из которых только 24,5 млрд. руб. составят средства, предназначенные для ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС. Уже в текущем году введены в действие объекты (в основ-

ном, производственного назначения), суммарная стоимость которых превышает 430 млрд. руб. Это прежде всего новые мощности производственного объединения «Химволокно», оцениваемые в 337 млрд. В Гродно закончено также строительство двух жилых домов, один из которых предназначен для военнослужащих.

## КОНДОМИНИУМЫ ПРИШЛИ В ПРОВИНЦИЮ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

30 мая исполком города Березовка Лидского района Гродненской области принял положение о совместном домовладении (кондоминиуме). Документ позволяет этому небольшому городу создавать в многоквартирных домах товарищества собственников помещений. Как показывает опыт дальнего и ближнего зарубежья, юридическая и хозяйственная самостоятельность таких товариществ делает их реальным органом управления домом. Возможно, в Березовке первые товарищества собственников будут созданы в нескольких домах ведомственного жилищного фонда.

Информативная база для создания товариществ собственников уже существует во многих городах Беларуси. В Минске, Бресте, Кобрине, Барановичах и Волковыске. Инициативные жильцы организовали шесть товариществ (ассоциаций) собственников в Бресте, Кобрине и Барановичах. Сохраняя право на государственные субсидии и дотации на содержание жилья и оплату коммунальных услуг, товарищества также могут зарабатывать средства на ремонт и эксплуатацию дома, ведя коммерческую деятельность. Так, одна из брестских ассоциаций собственников

уже заработала свои первые BLR 11 млн., которые намерена направить на ремонт подъездов и замену дверей в них.

Власти Бреста, где в июне 1995 года была создана первая в стране ассоциация собственников, считают, что такие организации смогут обеспечить сохранность и образцовое содержание жилых домов. Активизировать работу по созданию в городе новых ассоциаций требует программа мер по дальнейшему развитию и совершенствованию работы инфраструктуры жилищно-коммунального хозяйства Бреста, принятая горисполкомом 15 мая.

## САМАЯ ДОРОГАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ В ЕВРОПЕ

Виктор ДЕМИДОВ

Гибралтар пока практически неизвестен белорусским предпринимателям. Между тем этот маленький полуостров — один из европейских чемпионов по стоимости недвижимости. Уровень цен здесь успешно конкурирует даже со знаменитым княжеством Монако.

В 80-х годах Гибралтар пережил настоящий строительный бум — в большом количестве строились не только отели и административные здания, но и шикарные жилые дома. Высокий жизненный уровень гибралтарцев и слава крупнейшего средиземноморского торгово-финансового центра привели к значительному росту цен на недвижимость на полуострове. В административных зданиях Гибралтара весьма высока арендная плата, достигающая \$ 150 в месяц за квадратный метр.

Но сегодня Гибралтар — еще и одно из самых престижных мест проживания в Европе. Богатых покупателей недвижимости в Гибралтаре приветствуют, а бедные туда просто не едут: самая недорогая двухкомнатная квартира на этом полуострове стоит порядка \$ 200.000-270.000; трехкомнатные апартаменты в центре города — от \$ 350.000. Налог при покупке

### СПРАВКА «БДГ».

Гибралтар — полуостров на юге Пиренейского полуострова, последняя колония Англии в Европе. Площадь Гибралтара — 6,5 кв. км, население — 30.000 человек, наибольшая протяженность с севера на юг — 4,8 км, с запада на восток — 1,2 км. В Гибралтаре едва ли не самая большая продолжительность жизни в Европе: женщины в среднем живут 78 лет, мужчины — 72 года. Официальный язык — английский; разговорные языки — испанский, португальский, итальянский, русский.

ке — 3%. Купив недвижимость в Гибралтаре, покупатель сразу же получает вид на жительство, а спустя пять лет — и британское подданство. Для многих это хорошая возможность стать британским гражданином: в самой Великобритании даже работающему там иностранцу купить недвижимость гораздо сложнее, а человеку «со стороны» — практически невозможно.

## ГОРОД ОКНАМИ В ЗАВТРА

Виктор ДЕМИДОВ

Будущее столичного рынка недвижимости, перспективы его развития зависят в первую очередь от политики городских властей. О том, как нынешнее минское руководство относится к развитию города и рынка городской недвижимости, «БДГ» рассказал руководитель Комитета по архитектуре и градостроительству Мингорисполкома, известный белорусский архитектор Александр Чадович.

— Какова сейчас концепция развития города, чем она отличается от прежних концепций?

— Самое главное в том, что концепция вообще существует, что она разработана. В плане жилищного строительства она предусматривает выход на прежние темпы сдачи нового жилья, восстановление уже существующего жилого фонда. Предусмотрено также массовое стро-

бюжета решается проблема очередников. Город оплачивает подведение дорог и инженерных сетей. Второй инвестор — фирма «Забудова», которая располагает прекрасной строительной базой и полностью финансирует строительство домов для своих сотрудников. Часть домов пойдет в свободную продажу. На днях на заседании исполкома утверждены списки очередников, которые и станут

логическим комфортом. Нам удастся это потому, что нашими предшественниками изначально была заложена здоровая композиция — водно-зеленый диаметр Свислочи («легкие города»). Слепянское большое полукольцо, Цянка. Кроме того, в Минске правильно, по розе ветров, построена уличная сеть. Происходит такой качественный обмен воздуха в микрорайонах, что мы их можем без особого ущерба уплотнять. При этом среда обитания остается достаточно комфортной, мы ее просто доводим до международных стандартов плотности населения. Это позволяет городу не расширяться. Хотя, конечно, какие-то выходы застройки за кольцевую дорогу будут.

— Можно ли сегодня назы-

— Я думаю, появление собственности может повлечь только положительно. Появятся какие-то гарантии. Жесткий контроль тоже необходим. Как и в цивилизованных странах, должно существовать три формы собственности на землю: государственная, частная и муниципальная — городская. К сожалению, муниципальная собственность в законе не предусмотрена. Таким образом, нарушается закон о самоуправлении: ведь главное, на чем зиждется самоуправление — это территория, земля.

— Что вы можете сказать о проводящейся реконструкции Верхнего города, вызывающей столько противоречивых мнений?

— Я рад, что реконструкция вообще проводится. И проводится, на мой взгляд, очень удачно, только очень медленно и не всегда комплексно. А к нарушениям я отношусь достаточно неоднозначно. Очень сложно восстановить все здания в их первоначальном облике. Причем часто неизвестно, какой период фиксировать при реставрации — здания ведь неоднократно меняли свой облик. Главное — там жизнь должна появиться.

— Когда оттуда будет выведена военная комендантура?

— Пока не могу сказать точно — на вывод нет денег. Но рано или поздно военным все равно придется уйти.

— Какие объекты будут выноситься за черту города?

— Составлена целая программа оздоровления города, и эта программа вскоре будет обсуждаться в Совете Министров. В корректировке генерального плана, например, предусмотрен полный вынос за территорию города всех литейных производств, а также птицефабрики и некоторых прочих производств. Будет убрана, в частности, обоянная фабрика с улицы Мелыничайте — в центре города она не нужна, его следует расчищать.

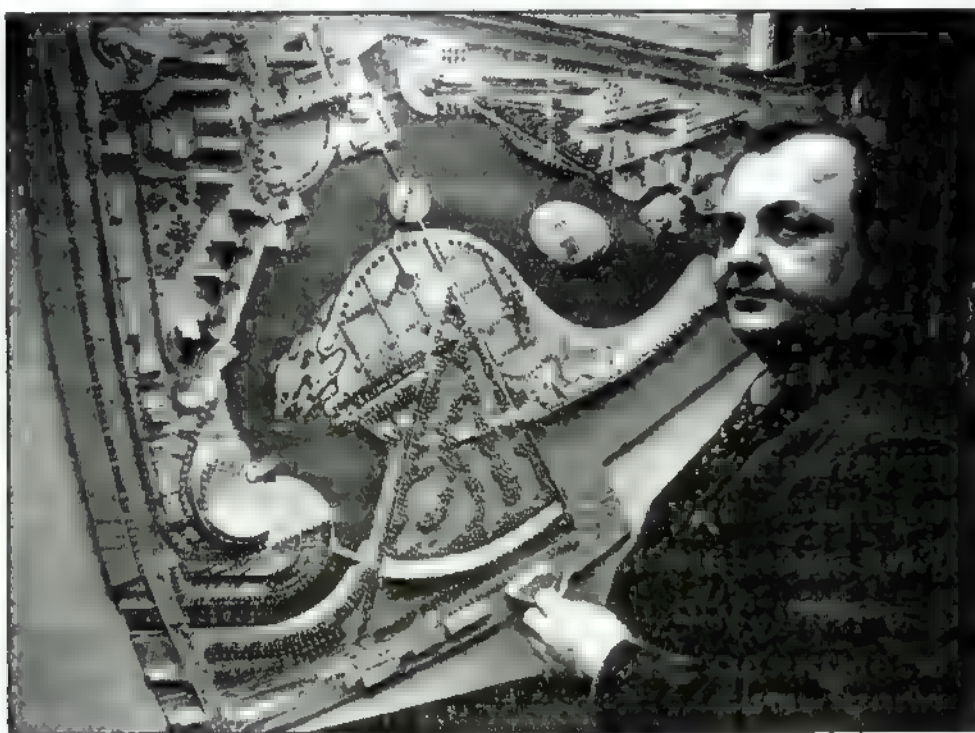
— Какая судьба постигнет проект строительства «Золотого треугольника» на проспекте Машерова — там, где сейчас расположены руины бисквитного завода?

— Эти руины там никому не нужны. Поэтому сегодня принято решение: снести эти руины и засеять газон травой. До тех пор, пока не появится финансирование проекта, разработанного Леонидом Левиним. К сожалению, инвесторы, которые брались за реализацию, не смогли довести дело до конца. Проект разработан, утвержден и вызывал симпатию у минчан, но нет денег, чтобы его реализовать.

— Как обстоят дела со строительством метро?

— Опыт и первой, и второй очереди минского метрополитена очень удачен. Минское метро — редкий в мире случай самокупаемости метрополитена. Это говорит об очень грамотном выборе трассы. Сейчас ищем трассы для третьей очереди и обсуждаем методы снижения стоимости работ — например, за счет выноса части трассы на поверхность.

Сейчас строятся четыре новые станции. В дальнейшем существующие линии будут удлиняться.



Он знает: город будет...

ительство индивидуального жилья сейчас несколько сотен частных домов-коттеджей строятся по проспекту газеты «Известия» и в районе улицы Филанмова.

Еще одно направление — реабилитация старого жилья, особенно тех домов, которые строились в первые послевоенные годы и теперь не соответствуют принятым нормам. Предполагается, например, что в них будет изменена планировка квартир в сторону повышения комфортности, снижен уровень теплопотерь, обновлены коммуникации и так далее.

Кроме того, все более актуальной становится тема расширения уже существующего жилья за счет строительства мансард. В городе сегодня сотни тысяч квадратных метров крыш, которые никак не эксплуатируются, а просто текут. А ведь достраивать мансарды на зданиях, к которым уже подведены все коммуникации, гораздо дешевле, чем строить новое жилье. Сейчас мы отрабатываем нормативно-правовую базу этой деятельности, затем наступит черед для выработки конструктивных и планировочных приемов. Одновременно подбираются потенциальные инвесторы и подрядчики.

— Кто финансирует строительство такого большого количества частных жилых домов?

— Финансирование совместное. С одной стороны, это город — таким образом за средства

застройщиками первого коттеджного комплекса. Это свыше семидесяти семей.

— А как обстоят дела со строительством многоквартирных домов?

— В основном, сегодня строят ЖСК и МЖК, то есть фактически строительство идет за средства населения. Правда, к ним прибавляются и выделенные государством субсидии, помогает и городской бюджет. Для работников бюджетной сферы — врачей, педагогов, сотрудников милиции и прочих, строит город за счет своего бюджета. Вообще, по Минску пока большая часть строительных работ ведется за счет государства, и меньшая — за счет частных инвесторов.

— Как теперь будет осуществляться расширение столицы? Будет ли Минск и далее располагаться вширь или, как обещал белорусский президент, станет уплотняться?

— На самом деле эта проблема очень болезненная. Чем мы можем гордиться, так это тем, что наш город — «миллионник» в последние годы выгодно отличался от других крупных городов своей компактностью. Транспортная система была построена так, что человек мог доехать от жилья до работы не более чем за час. Это считается достаточно комфортным временем передвижения. И этот параметр мы стараемся выдерживать. Все профессиональные изыски направляем на то, чтобы создать план города с плотной застройкой, но и с эко-

вать Заславль и Боровляны городами-спутниками Минска?

— Заславль можно, а Боровляны, скорее всего, вскоре будут включены в городскую территорию. Боровляны входят в перспективную городскую черту.

— В последнее время городскими властями на продажу выставляется большое количество объектов нежилого фонда. С чем это связано?

— Город «чистит» свой фонд, и это правильно. Есть масса площадей подвалы, небольшие административные помещения, прочие помещения... Все это сегодня передается в пользование, например, системе обслуживания под те же магазинчики или кафе или переоборудуется под административные, офисные помещения. При этом, бывает, из некомфортного жилого фонда помещение переводится в нежилой, но бывает и наоборот. То есть начался процесс более разумного использования имеющихся площадей. Многие просто лежали под ногами, лень только было наклониться и поднять. При этом мы ничего нового не изобретаем — просто более интенсивно используем имеющуюся недвижимость.

— Сейчас Администрацией президента подготовлен новый вариант закона о земле, который, в частности, предусматривает введение собственности на землю для юридических лиц. Как это повлияет на развитие минского рынка недвижимости?



# БЕЛОРУССКИЙ ФУТБОЛ КАК ЗЕРКАЛО НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Виктор МАТИНОВИЧ

Национальный футбол в этом смысле создают и составляют три типа юридических лиц: футбольные клубы, организации - собственники объектов инфраструктуры футбола и, наконец, футбольная федерация.

## ФУТБОЛЬНЫЕ КЛУБЫ

Футбольный клуб можно сравнить с промышленным предприятием. Так, для производства любой продукции необходимо: во-первых, сырье; во-вторых, средства производства; в-третьих, специалисты, которые из этого самого сырья с помощью средств производства создают конечный продукт. В работе клуба своеобразным сырьем являются футболисты; средствами производства -- футбольные поля и обучающие методики; специалистами -- тренеры, от работы которых напрямую зависит качество игры будущего профессионального футболиста, то есть фактор, определяющий его «стоимость».

«Стоимость» футболиста -- сумма средств, затраченных на его воспитание (обучение), расходы по участию в различных соревнованиях, заработная плата и премиальные, которые футболист-профессионал получает за свои выступления, и т.д. Сегодня размер компенсации, которую должен внести клуб, в который переходит игрок по окончании профессионального контракта в прежнем клубе, определяется по следующей схеме: валовый доход футболиста в прежнем клубе умножается на возрастной коэффициент, утвержденный ФИФА. Игрок, который находится на профессиональном контракте, может быть приобретен другим клубом только за ту стоимость, которую выставит клуб, за который он выступает.

В профессиональном футболе для того, чтобы перевести футболиста из одного клуба в другой, необходимо получить так называемый трансфер, который выдается игроку национальной федерацией (ассоциацией) футбола. Оценить ресурсы национальных футбольных клубов сегодня достаточно сложно. Тем не менее, пользуясь сравнением игрового класса наших футболистов с европейскими и их стоимостью, можно предположить, что стоимость всех игроков клубов высшей лиги будет составлять в пределах \$1-2 млн. Впрочем, сумма эта достаточно приближенная, но существуют и футбольные «звезды», стоимость которых до \$1 млн. Несколько лет назад в Италию уехал известный белорусский футболист Сергей Алейников, игравший за футбольный клуб «Динамо» (Минск) и за которого союзное «Динамо» получило в пределах \$2 млн.

Сегодня в Беларуси существует три футбольные лиги, команды которых в основном имеют профессиональный статус, то есть играющие в них футболисты зарабатывают на жизнь непосредственно игрой в футбол.

Одним из источников дохода для ведущих белорусских клубов является участие в международных соревнованиях. К примеру, за участие в одном круге еврокубков клуб получает до \$80 тыс. Но таких, понятно, не много. Большинство же белорусских футбольных клубов сегодня ведут некоторую коммерческую деятельность, получают спонсорскую помощь, но в основном дотируются крупными промышленными предприятиями. Это, с одной стороны, позволяет финансово поддерживать клубы, а с другой -- обеспечивать дополнительную рекламу субъектам хозяйствования, работающим с ними. Примером могут служить бобруйская «Белшина», «Шахтер» («Беларускалий»), «МПКЦ», «Локомотив».

Есть в стране и клубы, не зависящие от каких-либо промышленных флагманов. Один из них -- минское «Динамо». Как известно, до 1989 года все футбольные клубы дотировались из государственного бюджета. В 1989 году произошла так называемая спортивная реформа, в результате которой клубы перешли на самоокупаемость. Одной из первых организаций, перешедших на хозяйственный расчет, был клуб «Динамо» (Минск). Акционерное общество футбольный клуб «Динамо» (Минск) работает без дотаций и по сей день. Более того, за выступление в еврокубках приносит столь необходимые валютные поступления в республиканский бюджет.

## СОБСТВЕННИКИ ИНФРАСТРУКТУРЫ ФУТБОЛА

В принципе практически каждый футбольный клуб сегодня является собственником определенных объектов недвижимости, на которых осуществляется профессиональная подготовка игроков. К таким объектам можно отнести футбольные поля, спортивные базы и т.д. Тем не менее под инфраструктурой футбола сегодня понимаются прежде всего те объекты, которые определяют лицо национального футбола. Среди них стратегическую цен-

Олимпийский девиз «Быстрее! Выше! Сильнее!» в полной мере отражал цели спорта разве что во времена Древней Греции. В современных условиях спорт является прежде всего выгодным бизнесом. Причем во всем мире одним из наиболее прибыльных из традиционных видов спорта сегодня принято считать футбол. Что же представляет собой белорусский футбол как вид финансово-хозяйственной деятельности?



Голы... Очки... Деньги...

ность представляют стадионы, на которых проходят международные матчи. Согласно международным нормам матчи эти могут проводиться лишь на стадионах, официально признанных УЕФА. В Беларуси их немного: минский «Динамо», а также стадионы в Мозыре, Молодечно и Могилеве. Но большинство крупных матчей проходит на «Динамо», собственником которого является минский областной совет «Динамо».

Наиболее крупным партнером совета «Динамо» сегодня является Белорусская федерация футбола. Работа федерации с клубом осуществляется по следующей схеме: федерацией заключается контракт на проведение матча, как правило, 50% прибыли от продажи билетов получает «Динамо», 50% -- федерация. Объемы продаж билетов зависят прежде всего от матча. Наиболее кассовыми, безусловно, являются международные матчи. Так, посмотреть на недавний отборочный матч с шотландцами пришло около 15 тысяч зрителей. Тем не менее в отличие от западных стран организация футбольных матчей в Беларуси не приносит существенных прибылей ни владельцам стадиона, ни федерации. Так, после уплаты налогов (размер которых составлял около 50% от вырученной суммы) белорусская федерация, по словам ее президента Евгения Шунтова, с большим трудом покрывала затраты на организационные встречи. Если бы не BLR 100 млн., выделенных Минским горисполкомом, и не помощь спонсоров, матч вообще мог бы не состояться. Так что доходным видом бизнеса белорусский футбол назвать трудно.

С другой стороны, заниматься организацией матчей сегодня невыгодно и Минскому областному совету «Динамо» -- работа вещевого рынка приносит куда большую прибыль. На прошлой неде-

лов передана вся футбольная инфраструктура с соответствующими службами, обеспечивающими эксплуатацию стадионов и прочих объектов. Примером такой организации может служить ЗАО ФК «Динамо» (Киев) или ЗАО ФК «Динамо» (Москва), где под одним флагом (футбольного клуба) собрано все футбольное хозяйство. Возможно, это действительно стимулирует инвестиционную активность авторитетных международных организаций. Ведь когда международная ассоциация предоставляет средства для реконструкции крупного стадиона, принадлежащего футбольному клубу, ясно, что эти деньги идут

именно на поддержку футбола, а не на другие мероприятия.

## ФУТБОЛЬНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Во всем мире федерации футбола выполняют два вида функций: экономические (проведение тотализаторов, аккумуляция сборов от проведения матчей, проката по телевидению с последующим распределением средств между клубами, входящими в ее состав) и представительские (представление национальных интересов на международных футбольных играх). Поэтому учредителями зарубежных федераций являются, как правило, футбольные клубы, действующие в стране. До распада Советского Союза в Беларуси действовала Ассоциация футбола БССР, основной функцией которой было проведение детских и юношеских матчей.

После спортивной реформы 1989 года возникла необходимость в создании Белорусской федерации футбола. К моменту ее образования большинство белорусских футбольных клубов еще не перешли на хозрасчет и не были выделены в качестве самостоятельных юридических лиц. По этой причине учредителями Белорусской федерации футбола стали три физических лица. Общественная организация (а именно такой статус имеет федерация) была зарегистрирована в Министерстве юстиции Беларуси в 1989 году. В 1992 году Белорусская федерация футбола была принята в ФИФА, в 1993 -- в УЕФА.

Основным направлением дея-

тельности федерации сегодня является организация футбольных матчей (чемпионаты 1-й, 2-й, 3-й лиг, кубок РБ, все международные матчи с участием юношеских, национальных и женских команд). По словам Евгения Шунтова -- президента БФФ, сегодня организация существует на деньги, получаемые от показа матчей по телевидению, а также средства, предоставляемые международными футбольными организациями и спонсорами федерации.

Трансляция матчей по телевидению осуществляется при посредничестве международной компании «Телеспорт». Наиболее «продаваемыми» для трансляции являются игры с участием команд таких стран, как Италия, Франция и Германия. Телевидение практически не интересуется состязаниями между командами -- резидентами СНГ. Так, практически не пользовался спросом среди телекомпаний матч между Литвой и Беларусью. Естественно, федерация может продать право на трансляцию матча по телевидению только в том случае, если игра проходит непосредственно в Беларуси.

Помощь международных организаций Белорусской федерации футбола заключается прежде всего в предоставлении оргтехники и спортивной формы. Так, бюро содействия странам Восточной Европы УЕФА предоставило национальной федерации партию компьютеров, копировальную технику и формы для юношеских, детских команд и спортивных школ.

Национальная сборная «одевается» за счет технического спонсора федерации, каковым является АВМ -- компания-производитель спортивной экипировки и одежды, контракт с которой действует до 31 декабря 1997 года.

Таким образом, белорусский футбол как вид финансово-хозяйственной деятельности имеет целый ряд специфических особенностей. Пожалуй, самая характерная -- несовместимость с западными прибылями, получаемыми юридическими лицами, вовлеченными в этот бизнес. И дело тут отнюдь не в слабом профессионализме белорусских футболистов. Просто, как отметил Евгений Шунтов, прибыльность национального футбола всегда напрямую зависит от состояния национальной экономики. Какая экономика -- такой и футбол.

Компания «Чистый свет» -  
дилер немецкой фирмы  
"KARCHER"

приглашает на работу

Мы занимаемся продажей  
автомобильных моек и  
профессиональной техникой  
для уборки объектов.  
Сегодня у нас появились вакансии:

**Менеджера**  
отдела продаж  
(300\$+% от продаж)

Наши требования:

✓ возраст - до 35 лет;  
✓ высшее техническое  
образование;  
✓ наличие водительских прав

Нас интересуют в первую очередь  
кандидаты,  
имеющие опыт в области продаж и  
организации сети поставщиков.

Т е л е ф о н

(017) 231-18-27

• РЕАЛИЗУЕМ

**ПАРКЕТ**

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК  
высокого качества, изготовленные на  
итальянском оборудовании

• ПОКУПАЕМ **ДУБ**

Тел. в Минске: (017) 269-19-63, 263-64-36  
факс: 232-20-20

• ВЫПОЛНЯЕМ **УКЛАДКУ**

ПАРКЕТА

**ЖАЛЮЗИ**  
ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77

Гродно, Космонавтов, 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮ



КРИМИНАЛ

## ЭТО СЛАДКОЕ СЛОВО «ОФФШОР»

АНДРЕЙ СОКОЛОВ

Как выясняется, провести некоторых руководителей белорусских госпредприятий мошенникам по-прежнему не составляет большого труда.

По крайней мере, директору оффшорной компании «Двинтэй» г-ну Жуку и директору ПКП «Белсанлер» г-ну Лазаренко стоило только назваться руководителями несуществующей оффшорной компании «Майрделсервис» и пообещать поставить по

приемлемой цене дизельное топливо, как начальство колхоза «Дубровка», экспериментальной базы «Межево» Оршанского района, а также директора торфобрикетного завода «Старобинский» и Столбцовского деревообрабатывающего комбината поспешили

внести предоплату. Таким относительно простым способом мошенники по фиктивным документам получили от указанных предприятий в общей сложности \$600 тыс. и BLR 3 млрд.

Все эти мошеннические операции были проведены в прошлом и в начале нынешнего года. И лишь 11 июня этого года сотрудникам отдела по экономической преступности Фрунзенского РУВД удалось задержать Жука и Лазаренко.

РАЗОРУЖЕНИЕ

## ЭКОЛОГИЯ — ЗАЛОЖНИЦА ПОЛИТИКИ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

С 9 по 13 июня в Минске проходила 4-я международная научно-практическая конференция «Эффективное повторное использование бывших военных объектов: экологические и экономические аспекты демилитаризации».

В рамках конференции 11 июня состоялась церемония официальной передачи послом США в Беларуси Кеннетом Яловицем партии высокотехнологического оборудования, предоставленного в рамках программы работ по совместному снижению угрозы (программа Нанна-Лугара).



Белорусский хлеб круто «приправлен» солью

посол, отметив важность происходящего, тем не менее заявил: «Мы не смогли включить Беларусь в число стран, кото-

дет «продолжаться без политических деклараций».

Любопытна реакция на происходящее некоторых присутствующих на церемонии местных жителей, которые принимали участие в работах по рекультивации земель. По их мнению, «американцы вначале «помогли» развалить военный городок, а теперь помогают придать ему божеский вид». Однако, по большому счету, местное население благодарно за создание в бывшем гарнизоне РВСН около 200 рабочих мест. Относительно высокая зарплата выплачивается здесь регулярно, и в этом отношении положение жителей городка гораздо лучше, нежели остального населения Поставского района, страдающего от безработицы и мизерных окладов.

Кстати, обвинять американцев в «развале» военного городка, занимающего несколько десятков гектаров, несправедливо. Внешний вид гарнизона, бывшего некогда одним из показательных в системе РВСН Союза, действительно, производит гнетущее впечатление. Еще на подъезде к нему видны поредевшие столбы полуразрушенных ограждений, безжалостно вырубленный лес, разбитый асфальт и изъятые из дорожного полотна бетонные плиты. В автопарке дивизии — скопление остовов автошасси для ракет на базе МАЗ-543. Целые металлические боксы для пусковых установок разрушены. В запуске и технические здания. Ясно, что в этой разрухе американцы никак не могут быть повинны. А вот нашей прокуратуре следовало бы заинтересоваться, кто из должностных лиц довел городок до такого состояния.

Настораживает и то, что территория дивизии отведена для строительства оздоровительного центра для детей, пострадавших от аварии на ЧАЭС. Заботиться о больных детях, конечно, нужно, но таким ли путем, на этих ли землях? По одной из версий, строительство началось задолго до проведения экспертной оценки состояния объекта. А до окончания рекультивационных работ и взятия повторных проб грунта нельзя говорить о качественной очистке территории.

Кроме того, нет гарантии, что эксплуатация дорогостоящих установок будет бесперебойной. Ведь американцы, осуществив их монтаж и обучив наш персонал, вскоре уедут. Между тем все три мини-завода находятся под открытым небом, и на металлических корпусах установок уже видны следы ржавчины. А построек-навесов и оград для их защиты от атмосферных осадков и расхитителей пока не предусмотрено.

рые будут получать помощь в 1997 году». Причина этого — «тяжелое положение с правами человека». Однако Кеннет Яловиц заметил, что это решение может быть пересмотрено, если «белорусское правительство продемонстрирует готовность следовать идеям ОБСЕ». Более того, было подчеркнуто, что «США неколебимы в стремлении помочь Беларуси как суверенному, демократическому государству с рыночно ориентированной экономикой». Дипломат высказал недоумение по поводу того, что белорусские власти отрицают факт получения помощи от Вашингтона в 1996 году. Он рассказал присутствующим о построенном на деньги американских налогоплательщиков жилом 171-квартирном доме в Гродно и выделении средств для уничтожения стартовых площадок ракетных установок «Тополь». Общая сумма помощи, предоставленной Беларуси, составила \$400 млн.

В ответной речи белорусский генерал, поблагодарив США за оказанную помощь в рамках программы Нанна-Лугара, сказал: «Беларусь в рамках Договора об обычных вооружениях в Европе за истекший срок уничтожила столько боевой техники, сколько США, Великобритания и Франция вместе взятые». Г-н Портнов выразил уверенность, что в дальнейшем сотрудничество двух стран бу-

СУДЫ

## ИЗ ПОЛИТИКА ХОТЕЛИ СДЕЛАТЬ УГОЛОВНИКА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Состоявшийся на прошлой неделе суд признал одного из руководителей Белорусского народного фронта Винцука Вечорку невиновным в организации массовых беспорядков.

Суд рассматривал дело Винцука Вечорки по обвинению его в организации массовых беспорядков 24 марта прошлого года. Тогда Вечорка был одним из тех, кто выступил на митинге оппозиции. И именно ему приписали организацию

последующего похода митингующих к телецентру.

Дело примечательно тем, что обвинение было предъявлено по уголовной статье. Во время судебного заседания прокурор требовал направить обвиняемому на принудительные рабо-

ты сроком на один год. В случае удовлетворения этого требования Винцуку Вечорке стал бы первым белорусским политиком последних лет, которого осудили бы по уголовной статье.

Расследование продолжалось в течение года. Но в последний момент власти, видимо, решили не давать повода для лишних пересудов о репрессиях. Винцуку Вечорке был полностью оправдан.

ПОДРОБНОСТИ

## ОХРАНА БЫЛА В СГОВОРЕ С ГРАБИТЕЛЯМИ

АЛЕСЬ ШКЛОВСКИЙ

Довольно неожиданное продолжение получила история с ограблением в конце мая грузинской фирмы «Мичино», временно хранившей на территории базы Островецкого райагропрома крупную партию спирта.

«БДГ» уже сообщала об этом происшествии. Напомним, что глубокой ночью на базу ворвались вооруженные люди, которые связали двух частных охранников и милиционера и вывезли на 8 автофургонах около 200 тонн спирта, стоимость которого оценивается более чем в \$500 тыс.

Спирт был ввезен в Беларусь из Литвы грузинской фирмой «Мичино», зарегистрированной в Тбилиси. Затем согласно документам этот спирт должен был транзитом проследовать через территорию нашей страны в Грузию, что выглядело несколько странно. По крайней мере, у следствия сразу появились подозрения, поскольку везти спирт из Литвы в Грузию — это примерно то же, что импортировать в Беларусь из какого-нибудь закавказского государства картофель. Поэтому сыщики начали проверять версию о причастности к ограблению самих хозяев спир-

та. По сведениям «БДГ», эта версия подтвердилась. Грузинские коммерсанты инсценировали ограбление и скрылись вместе с «украденным» спиртом.

Более того, как выяснилось, в инсценировке ограбления участвовали и работники милиции, и сторожа, которые, по информации следствия, получили за этот «спектакль» по \$1000.

Сейчас сторожа и милиционер арестованы.

Для поиска спирта и поимки грузинских коммерсантов создана специальная следственная группа, которую лично возглавил начальник управления уголовного розыска МВД г-н Медведев. По информации «БДГ», три автофургона с похищенным спиртом милиции удалось найти. А вот остальные 5 грузовиков исчезли. Неизвестно и место нахождения грузинских предпринимателей.

Следствие предполагает, что

похитители, скорее всего, вывезли спирт обратно в Литву с целью перепродажи. Сбыть этот товар в Литве сразу же после покупки у грузинских коммерсантов, как считают специалисты, просто не было возможности, ибо после заключения сделок все акцизные товары, вывозимые из Литовской Республики, сопровождаются до самой границы местной полицией. Поэтому хозяевам такого огромного количества спирта волей-неволей пришлось следовать в Беларусь. Однако везти спирт дальше или даже пытаться реализовать его в нашей стране было невыгодно, так как в Литве 1 литр спирта стоит примерно \$5, а в Беларуси и России — в два раза дешевле.

Что касается владельца грузинской фирмы, который, по словам свидетелей, принимал участие в похищении спирта, то следствие не питает особых иллюзий относительно его поимки, поскольку этот предприниматель является гражданином Испании и, не исключено, уже успел вернуться домой. Тем не менее белорусская милиция пока не прекратила поиски недостающего спирта и преступников.

ГРАНИЦА

## СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЕ РУБЕЖИ БЕЛАРУСИ СТАЛИ МЕНЕЕ ПРОЗРАЧНЫМИ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

Трудные переговоры между внешнеполитическими и пограничными ведомствами Беларуси и Литвы, продолжавшиеся пять с половиной лет, наконец, принесли конкретные результаты. В июне белорусско-литовская комиссия по демаркации границы между двумя странами приняла приемлемое для обеих сторон решение.

12 июня в районе погранперехода «Бенякони» была осуществлена торжественная установка первого пограничного знака. Всего же их будет свыше полутора тысяч. С белорусской стороны в мероприятии приняли участие председатель Государственного комитета пограничных войск Александр Павловский и министр внутренних дел Валентин Аголец. Литву представляли глава департамента полиции, а также многочисленная группа аккредитованных в Литве иностранных военных атташе. Таким образом, окончательно завершена работа по демаркации почти 350-километрового участка границы.

Для завершения работ на первом этапе демаркации обе страны выделили по \$500 тыс. В то же время пока неизвестно, в какую сумму выльется для Беларуси весь этот процесс и последующее техническое оборудование границы. Еще три года

направлением.

Правда, называть его спокойным можно лишь условно. Прозрачная граница приносит белорусским пограничникам много хлопот. Собственных сил и средств для того, чтобы перекрыть все тайные тропы, явно не хватает. Этим пользуются контрабандисты различных мастей, специализирующиеся на переправке не только безакцизных товаров, но и оружия, наркотиков, нелегальных мигрантов. Так что говорить о границе «на замке» пока рано.

**М Е Б Е Л Ь**  
**Ф И Н С К А Я**

Тел. 22-05-84  
ул. Московская, 1

**Лучшие кухонные гарнитуры**

- Цветовая гамма 750 оттенков.
- Выбор из 12 пород дерева

Спальни, мягкие углы, ванные комнаты, сауны, прихожие, шкафы с раздвижными дверями по индивидуальным заказам. Приглашаем к сотрудничеству дизайнеров и архитекторов.



# Audi A8

Люди, с мнением которых считаются, знают 25000 слов.



Люди, мнение которых неоспоримо, знают всего на два слова больше - A8

#### Автосалон-AV

Генеральный импортер Audi AG  
в Республике Беларусь  
220024, г. Минск, ул. Серова, 1  
Тел. (017) 275-1422, факс (017) 275-8049.



## Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА - ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ  
ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ  
тел. (095) 330-32-50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ  
тел. (095) 330-32-52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНОМ ЗАРУБЕЖЬЕ  
ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ  
тел. (095) 330-79-44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ  
И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ тел. (095) 203-12-57  
(095) 335-00-44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ  
ПРЕДПРИЯТИЯМ тел. (095) 330 79 22  
(095) 203 46 66

"Право налогоплательщика избежать налогов... с использованием  
всех разрешенных законом средств никем не может быть оспорено."

Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США



### ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

осуществляет регистрацию офшорных компаний под юрисдикцией  
России на основании Закона Российской Федерации

"О Центре международного бизнеса "Ингушетия" № 16 - Ф3 от 30 января 1996 г.

Обращайтесь по адресу:

109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,  
тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний:

г. Минск, тел. (0172) 10-13-87, 68-61-44

г. Минск, тел. (0172) 20-05-62

г. Гомель, тел. (0232) 52-65-46

...и последние  
станут первыми!

## Оптимальное решение для малого офиса

Новый копировальный аппарат Xerox XC822



ПО ВОПРОСАМ ПОКУПКИ И  
ОБСЛУЖИВАНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ  
К НАШИМ ОФИЦИАЛЬНЫМ  
АГЕНТАМ:

Белфорт	2 342 054
	2 768 317
БИ-Проект	2 325 376
КопиЛэнд	2 233 118
Компьютеры и Периферия	2 345 670
Ксеркс-сервис	2 233 229
Сканис	2 206 206
Тонр	2 292 999
Техсервис	2 306 629
Алгоритм (Гродно)	473 636
Грамада (Витебск)	377 454
ИнтерСтел (Брест)	235 913

THE  
DOCUMENT  
COMPANY  
XEROX

Филиалы Белфорт: • Барановичи 5-40-67 • Брест 41-54-23 • Гомель 37-61-63 • Гродно 39-95-44 • Могилев 23-72-42 • Мозырь 2-38-68 • Молодечно 6-08-22 • Новополоцк 5-16-98 • Солигорск 3-73-73  
Филиалы ТМР: • Барановичи 5-47-40 • Брест 42-71-14 • Витебск 37-75-08 • Гомель 53-51-81 • Гродно 44-10-38 • Жодино 4-27-84 • Могилев 22-65-77 • Молодечно 7-77-20 • Новополоцк 7-34-34 • Плиск 2-36-48

### STANLEY

## ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО

Зеркальные  
раздвижные  
двери и  
встроенные  
шкафы  
английского  
производства



Срок  
исполнения  
7 дней

г. Минск, ул. Толбухина 21  
Тел.: 268 38 24, 268 02 35.



16 июня 1997 года № 42 (385)

# КОНДИЦИОНЕРЫ ▲ MITSUBISHI

Установка, гарантия 1 год,  
сервисное обслуживание**Сплит-системы**  
(охлаждение, охлаждение-нагрев)

- настенные
- потолочные
- кассетные
- канальные



МП "ВАМ"

(017) 264-87-41

(017) 263-35-32

(017) 264-86-34

Лицензия № 6732 выд. Мин. архитектуры и строительства РБ 27.08.96

Если у Вас есть компьютер,  
модем и электронный адрес,  
то газеты ИМЯ и «БДГ»  
Вы можете читать на сутки  
раньше других, получая их  
электронный вариант

Стоимость электронной подписки:  
в пределах республики — \$5 в месяц,  
по странам СНГ — \$25 в месяц.

Справки по тел.  
(017) 236-52-41

## УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

ЗАО "Белорусская Деловая Газета"  
сообщает, что с 1 апреля 1997г.  
в наших изданиях установлены  
следующие расценки на рекламу:

## "Белорусская Деловая Газета":

1-я полоса - 110.000 руб./кв.см.  
внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.  
последняя полоса - 62.000 руб./кв.см.

## Газета "Имя":

внутренние полосы - 67.000 руб./кв.см.  
программа TV и  
кроссворд - 110.000 руб./кв.см.

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

# Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или  
сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на  
июнь 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск,  
пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка  
с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по  
безналичному расчету сообщаем наши  
реквизиты:

- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка  
"Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного  
поручения, которую Вы отправите нам по факсу  
(т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки  
(почтовый индекс, город, улица, номер дома,  
номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните  
по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу  
выписываем счет-фактуру и высылаем по  
указанному Вами факсу. В платежном  
поручении не забудьте указать точный адрес  
доставки, наименование изделий, кол-во  
экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета" 37000 руб.  
"Имя" 25000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета" 63879  
"Имя" 63211

Министерство связи и информатики  
Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество  
экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

## ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Стоимость подписки на  
квартал - 120.000 р. (1 экз)  
на месяц - 40.000 р. (1 экз)

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----

Куда

(почтовый индекс)

(адрес)

Кому

(фамилия, инициалы)

(БИРЖИ и БАНКИ)

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 42 (385) 16.6.97

Главный редактор

Первый заместитель гл. редактора

Заместитель гл. редактора

Заместитель гл. редактора

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Пётр МАРЦЕВ

Светлана КАЛИНКИНА

Павел ШЕРЕМЕТ

Валентин ЖДАНКО

июнь 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики  
Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г.,  
№561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их  
авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на  
"Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за  
содержание рекламных объявлений.

Учредитель:

Издатель:

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ

Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ

Компьютерный выпуск: Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18

ТЕЛЕФОНЫ:

(017) 236-50-51

ФАКС:

(017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ:

тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by;

edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88

Отдел распространения: тел./факс: (017) 226-87-99

Отпечатано с диалитивов  
в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс,  
проспект Гедимина, 12а

Тираж

Цена

Заказ

Подписано в печать

Подписной индекс

Выходит 2 раза в неделю

20 000

договорная

1151

14.6.97 в 17.00

63879